

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	8
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	10
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	12
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	13
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	15
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	17
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	20
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	23
[700002] Datos informativos del estado de resultados	24
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	25
[800001] Anexo - Desglose de créditos	26
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	32
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	33
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	34
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	38
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	42
[800500] Notas - Lista de notas.....	43
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	66
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	85

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Monterrey, México, 30 de abril de 2020 — Fomento Económico Mexicano, S.A.B. de C.V. (“FEMSA”) (NYSE: FMX; BMV: FEMSAUBD) anuncia sus resultados operativos y financieros para el primer trimestre de 2020.

No existen comentarios adicionales a los realizados por Coca-Cola FEMSA S.A.B de C.V.

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

FEMSA es una empresa que genera valor económico y social por medio de empresas e instituciones y busca ser el mejor empleador y vecino de las comunidades en donde tiene presencia. Participa en comercio al detalle a través de FEMSA Comercio, que comprende la División Proximidad y de la que forma parte OXXO, una cadena de tiendas de formato pequeño; una División Salud que incluye farmacias y actividades relacionadas; y una División Combustibles que opera la cadena de estaciones de servicio OXXO GAS. En la industria de bebidas participa operando Coca-Cola FEMSA, embotellador público de productos Coca-Cola; y en el sector cervecero es accionista de HEINEKEN, empresa con presencia en más de 70 países. Adicionalmente, a través de FEMSA Negocios Estratégicos, ofrece servicios de logística, soluciones de refrigeración en el punto de venta y soluciones en plásticos a las empresas FEMSA y a clientes externos. A través de sus Unidades de Negocio emplea aproximadamente a 300 mil colaboradores en 12 países. FEMSA es miembro del Índice de Sostenibilidad MILA Pacific Alliance del Dow Jones, del FTSE4Good Emerging Index y del IPC Sustentable de la Bolsa Mexicana de Valores, entre otros índices que evalúan su desempeño en sostenibilidad.

La conversión de pesos mexicanos a dólares americanos se incluye sólo para conveniencia del lector, usando el tipo de cambio de mediodía a la compra para los pesos mexicanos publicado por el Banco de la Reserva Federal de Estados Unidos en su publicación semanal H.10, el cual al 30 de marzo del 2020 fue de 23.4480 pesos mexicanos por dólar americano.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

“Nuestro año comenzó bien en todas nuestras operaciones, pero a medida que se hizo evidente la magnitud de la emergencia del COVID-19 a finales de marzo, y que los gobiernos tomaron medidas que a su vez fueron adoptadas por los consumidores, nuestro enfoque pasó rápidamente del crecimiento de utilidades, a la mitigación de riesgos y la continuidad de negocio. Si bien la mayoría de los números que presentamos el día de hoy son sólidos, mi mayor reconocimiento es para nuestro equipo, en todas nuestras operaciones, por reaccionar y adaptarse con altos niveles de agilidad y eficiencia a un entorno tan cambiante. Nuestros equipos rápidamente lanzaron iniciativas, definieron protocolos, ajustaron procesos e hicieron todo lo necesario para proteger a nuestra gente, nuestros clientes, nuestros socios comerciales, y nuestra empresa.

Al día de hoy, la mayoría de nuestras operaciones tienen permitido operar, dada su naturaleza esencial. Nuestras tiendas OXXO, farmacias, y gasolineras están abiertas en su mayoría, pero con crecientes restricciones que varían por jurisdicción, y muestran claras caídas en tráfico que impactarán sus resultados mientras estas condiciones persistan. Coca-Cola FEMSA está apalancando su gran base de clientes en el canal tradicional y sus plataformas comerciales flexibles, pero estamos viendo algunos efectos negativos en la mezcla, además de una mayor complejidad operativa para interactuar con clientes que tradicionalmente requieren un contacto frecuente. Como sabemos, existe gran incertidumbre respecto a la duración del confinamiento y las políticas de distanciamiento social. Sin embargo, las crisis a menudo generan oportunidades. Con eso en mente, estamos intensificando nuestras iniciativas digitales y tecnológicas en todas nuestras operaciones, y redoblando esfuerzos para que nuestra empresa emerja de esta crisis más fuerte, más humana, más resiliente y mejor posicionada.”

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

La Compañía mantiene los mismos recursos, no ha identificado riesgos adicionales que puedan afectar sus operaciones y patrimonio de acuerdo a los riesgos reportados al cierre del 2019 y no ha habido cambios de sus relaciones más significativas. Para mayor información ver la sección de información general – inciso c) factores de riesgo, ver la sección de la emisora inciso b) descripción del negocio, inciso xii) acciones representativas del capital y el punto 5 de resultados y perspectivas operativas y financieras – liquidez y recursos de capital del reporte anual (circular única).

Marco de Gestión de COVID-19: Prioridades, Iniciativas y Medidas

- **Nuestra Gente**

Cuidar la salud y seguridad de nuestra gente es nuestra primera prioridad. Entre otras iniciativas relacionadas, identificamos más de 25,000 empleados vulnerables a través de nuestras unidades de negocio, y los enviamos a casa con goce de sueldo. Habilitamos la colaboración remota donde sea posible y eliminamos los viajes de trabajo. Estamos proporcionando a nuestro personal el equipo de protección necesario y hemos implementado protocolos de sanidad y seguridad en todas nuestras tiendas e instalaciones. Adicionalmente, tenemos el firme objetivo de proveer seguridad laboral para nuestros empleados, y estamos realizando un gran esfuerzo para evitar pérdidas de empleo.

- **Nuestros Clientes**

Nos enfocamos en brindar un entorno seguro cada vez que interactuamos con uno de nuestros millones de clientes. Ofrecemos gel desinfectante en nuestras tiendas, facilitamos el distanciamiento adecuado, y evitamos altas concentraciones de clientes en nuestros establecimientos. Además, estamos ofreciendo cada vez más alternativas para que nuestros clientes realicen sus compras, apalancándonos en nuestros canales digitales, con Coca-Cola FEMSA liderando el esfuerzo con su estrategia omni-canal y con FEMSA Comercio avanzando en sus propias iniciativas digitales.

- **Nuestra Comunidad**

Estamos apalancando nuestra escala y alcance para donar y canalizar recursos a las comunidades que más lo necesitan. Ejemplos incluyen los esfuerzos de Coca-Cola FEMSA para llevar hidratación a centros de salud, la contribución de FEMSA Negocios Estratégicos de su capacidad de manufactura a un esfuerzo colaborativo para desarrollar ventiladores médicos de bajo costo en México, y diversas donaciones monetarias y en especie hechas por FEMSA Comercio.

- **Nuestra Liquidez Financiera y Continuidad de Negocio**

Hemos ajustado nuestro enfoque de negocios para asegurar que podamos seguir operando en situaciones de alto estrés, y reforzamos nuestra posición de efectivo accediendo parcialmente a nuestras líneas de crédito disponibles. Cada una de nuestras operaciones ha considerado escenarios con diferentes duraciones y niveles de estrés, y se han planteado la estrategia para atender posibles contingencias. Hemos puesto en marcha medidas agresivas de eficiencia y reducción de costos, y estamos listos para moderar nuestra inversión en activo fijo según sea necesario.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

Resultados Trimestrales

FEMSA Consolidado

Los ingresos totales aumentaron 5.5% en el 1T20 comparados con el 1T19, reflejando crecimiento en la mayoría de nuestras operaciones. En términos orgánicos¹, los ingresos totales incrementaron 2.7%.

La utilidad bruta aumentó 7.1%. El margen bruto se expandió 60 puntos base, reflejando expansión en Coca-Cola FEMSA y en las Divisiones Proximidad y Combustibles de FEMSA Comercio, la cual fue parcialmente compensada por una contracción en la División Salud de FEMSA Comercio.

La utilidad de operación aumentó 6.0%. En términos orgánicos¹, aumentó 4.4%. El margen de operación consolidado aumentó 10 puntos base representando el 7.8% de los ingresos totales, reflejando márgenes estables en la División Salud de FEMSA Comercio y expansión de margen en Coca-Cola FEMSA y la División Proximidad de FEMSA Comercio. Lo anterior fue parcialmente compensado por una contracción de margen en la División Combustibles de FEMSA Comercio.

Nuestra provisión de impuestos fue de 4,723 millones en el trimestre.

La utilidad neta consolidada aumentó significativamente a 9,112 millones, reflejando una ganancia cambiaria relacionada con la posición de efectivo denominado en dólares de FEMSA, la cual fue impactada por la depreciación del peso mexicano, y por mayor utilidad de operación en la mayoría de nuestras operaciones. Esto fue parcialmente compensado por mayores gastos por interés y una disminución en la participación de FEMSA en los resultados de Heineken.

La utilidad neta mayoritaria fue de 2.55 pesos por Unidad FEMSA² y de US\$1.09 por cada ADS de FEMSA².

La inversión en activo fijo fue de 5,309 millones, reflejando mayores inversiones en la mayoría de nuestras unidades de negocio.

FEMSA Comercio – División Proximidad

Los ingresos totales aumentaron 10.6% en el 1T20 comparados con el 1T19, reflejando la apertura neta de 268 tiendas OXXO durante el trimestre para alcanzar 1,365 aperturas netas en los últimos doce meses. Al 31 de marzo de 2020, la División Proximidad de FEMSA Comercio tenía un total de 19,598 tiendas OXXO. Las ventas mismas-tiendas de OXXO crecieron en promedio 5.5%. Este desempeño fue impulsado por un incremento en el ticket promedio de 9.1%, parcialmente compensado por una disminución de 3.3% en el tráfico. Estos resultados reflejan un día adicional en el mes de febrero.

La utilidad bruta representó el 40.0% de los ingresos totales, reflejando tendencias robustas en nuestros ingresos comerciales, y más eficientes campañas promocionales con nuestros principales proveedores.

La utilidad de operación alcanzó el 6.7% de los ingresos totales. Los gastos de operación incrementaron 15.0% a 15,185 millones de pesos, creciendo más que los ingresos y reflejando principalmente: i) la continuación de nuestra iniciativa para mejorar la estructura de compensación para el personal clave en tienda en un mercado laboral competido, incluyendo el proceso de cambio continuo y gradual de equipos de tienda basados en comisionistas, a equipos de tienda basados en empleados; y ii) mayor inversión en programas e infraestructura TI. Lo anterior, fue parcialmente compensado por un menor costo de electricidad ya que alrededor del 70% de nuestras tiendas en México ahora se abastecen de energía eólica.

FEMSA Comercio – División Salud

Los ingresos totales aumentaron 19.9% en el 1T20 comparados con el 1T19. En términos orgánicos¹, los ingresos totales disminuyeron 0.9%, reflejando tendencias positivas en nuestras operaciones, que fueron más que compensadas por un efecto cambiario negativo producto de la apreciación del peso mexicano en relación con el peso chileno y el peso colombiano. Al 31 de marzo de 2019, la División Salud de FEMSA Comercio contaba con 3,196 puntos de venta en todos sus territorios. Esta cifra refleja la adición neta de 35 tiendas en el trimestre, para alcanzar 812 adiciones netas en los últimos doce meses, incluyendo la integración de Corporación GPF en el 2T19. Las ventas mismas-tiendas disminuyeron en promedio 6.8%, reflejando los efectos en ingresos mencionados anteriormente. Ajustando por los efectos cambiarios,¹¹ los ingresos totales incrementaron 35.9% mientras que las ventas mismas-tiendas incrementaron 3.1%.

La utilidad bruta representó el 28.1% del total de ingresos, reflejando ajustes a las regulaciones de precios en Colombia, y debilidad en nuestras operaciones de Maicao en Chile. Dichos factores fueron parcialmente compensados por mayor eficiencia, y colaboración y ejecución más efectiva con proveedores clave en México.

La utilidad de operación aumentó 21.8%. Los gastos operativos aumentaron 17.0% a 3,913 millones de pesos, creciendo por debajo de los ingresos, reflejando eficiencias en costos y mayor control de gastos en todos nuestros territorios.

FEMSA Comercio – División Combustibles

Los ingresos totales permanecieron estables en el 1T20 comparados con el 1T19, reflejando la adición de 5 estaciones OXXO GAS durante el trimestre, para alcanzar 10 nuevas estaciones netas en los últimos doce meses. Esto fue compensado por una disminución de 1.5% en las ventas-mismas estaciones, reflejando una disminución de 0.9% en el precio promedio por litro y una disminución de 0.6% en el volumen promedio. Al 31 de marzo de 2020, la División Combustibles de FEMSA Comercio tenía un total de 550 estaciones de servicio OXXO GAS.

La utilidad bruta representó el 10.6% de los ingresos totales.

La utilidad de operación alcanzó el 2.2% de los ingresos totales. Los gastos operativos aumentaron 15.6% a 920 millones de pesos, creciendo más que los ingresos, reflejando: i) mayores salarios y mejores esquemas de compensación para nuestro personal en las estaciones, implementados para reducir la rotación en un mercado laboral competido; y ii) gastos de mantenimiento y remodelación relacionados con la transición a la nueva imagen de la marca OXXO GAS.

1 Excluye los efectos de fusiones y adquisiciones significativas en los últimos doce meses.

2 Las Unidades de FEMSA consisten en Unidades FEMSA BD y Unidades FEMSA B. Cada Unidad FEMSA BD está compuesta por una Acción Serie B, dos Acciones Serie D-B y dos Acciones Serie D-L. Cada Unidad FEMSA B está compuesta por cinco Acciones Serie B. El número de Unidades FEMSA en circulación al 31 de marzo del 2020 fue 3,578,226,270 equivalente al número total de acciones en circulación a la misma fecha, dividido entre 5.

(1)

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

Datos Relevantes del Primer Trimestre de 2020:

- Crecimiento de 5.5% en los ingresos totales de FEMSA Consolidado (2.7%% en términos orgánicos¹)
- Expansión de 30 puntos base en el margen de operación de FEMSA Comercio-División Proximidad
- Crecimiento de 19.9% en los ingresos de FEMSA Comercio-División Salud (-0.9%% en términos orgánicos²),
- Crecimiento de 5.1% en los volúmenes de Coca-Cola FEMSA
- Balance General robusto; FEMSA en buena posición para enfrentar el entorno económico actual

1 Excluye los efectos de fusiones y adquisiciones significativas en los últimos doce meses.

2 Conversión de los números del periodo comparable al tipo de cambio de moneda extranjera aplicado en el periodo actual.

Control interno [bloque de texto]

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

FEMSA						
Estado de Resultados Consolidado						
Millones de Pesos						
	Por el primer trimestre de:					
	2020	% Integral	2019	% Integral	% Inc.	% Org. ^(A)
Ingresos totales	122,284	100.0	115,938	100.0	5.5	2.7
Costo de ventas	76,441	62.5	73,144	63.1	4.5	
Utilidad bruta	45,843	37.5	42,794	36.9	7.1	
Gastos de administración	5,020	4.1	4,697	4.1	6.9	
Gastos de venta	31,027	25.4	28,720	24.8	8.0	
Otros gastos (productos) operativos, neto ⁽¹⁾	278	0.2	399	0.3	(30.3)	
Utilidad de operación ⁽²⁾	9,518	7.8	8,978	7.7	6.0	4.4
Otros gastos (productos) no operativos	(143)		254		(156.3)	
Gasto financiero	5,338		3,470		53.8	
Producto financiero	690		744		(7.3)	
Gasto financiero, neto	4,648		2,726		70.5	
Pérdida / (Ganancia) por fluctuación cambiaria	(8,325)		1,187		N.S.	
Otros gastos (productos) financieros, neto	(104)		(24)		N.S.	
Gastos de Financiamiento, neto	(3,781)		3,889		(197.2)	
Utilidad antes de impuesto a la utilidad y de Método Participación en Asociadas	13,442		4,835		178.0	
ISR	4,723		1,930		144.7	
Participación en los resultados de Asociadas ⁽³⁾	393		944		(58.4)	
Utilidad neta de operaciones continuas	9,112		3,849		136.7	
Utilidad neta de operaciones discontinuas	-		-		(100.0)	
Utilidad neta consolidada	9,112		3,849		136.7	
Participación controladora	7,787		2,233		N.S.	
Participación no controladora	1,325		1,616		(18.0)	
Flujo Bruto de Operación y CAPEX						
Utilidad de operación	9,518	7.8	8,978	7.7	6.0	4.4
Depreciación	6,135	5.0	5,673	4.9	8.1	
Amortización y otras partidas virtuales	1,480	1.2	961	0.9	54.0	
Flujo Bruto de Operación	17,133	14.0	15,612	13.5	9.7	7.7
Inversión en activo fijo	5,309		4,077		30.2	

^(A) Términos orgánicos (% Org.) excluye los efectos de fusiones y adquisiciones significativas en los últimos doce meses.

⁽¹⁾ Otros gastos (productos) operativos, neto = Otros gastos (Productos) operativos +(-) Método de participación operativo.

⁽²⁾ Utilidad de operación = Utilidad bruta - Gastos de administración y venta - Otros gastos (Productos) operativos, neto.

⁽³⁾ Representa principalmente el método de participación en los resultados de Heineken y Raizen Conveniencias, neto.

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	FEMSA
Periodo cubierto por los estados financieros:	2020-01-01 al 2020-03-31
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2020-03-31
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	Fomento Económico Mexicano, S.A.B. de C.V.
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	MILES DE PESOS
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	1
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	FEMSA
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	Estados financieros consolidados

**Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros
[bloque de texto]**

FEMSA. Estados Financieros Consolidados. Al 31 de marzo de 2020. Cifras expresadas en millones de pesos mexicanos (Ps.).

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

Compañía	Analista
Actinver	José Antonio Cebeira
Barclays	Benjamín Theurer
BofA Merrill Lynch	Robert Ford
Bradesco	Leandro Fontanesi
BTG Pactual	Alvaro García
Banorte	Valentín Mendoza
Citigroup	Sergio Matsumoto
Credit Suisse	Marcella Recchia
GBM	Miguel Tortolero
Goldman Sachs	Luca Cipiccia
HSBC	Carlos Laboy
Intercam	Alejandra Marcos
Invex	Giselle Mojica
Itau	Antonio Barreto
J.P. Morgan	Joseph Giordano
Morgan Stanley	Ricardo Alves
Scotiabank	Rodrigo Echagaray
Vector	Marco Montañez

Por favor, tenga en cuenta que cualquier opinión, estimación o proyección sobre el rendimiento de Fomento Económico Mexicano S. A. B. de C. V. que den estos analistas es exclusivamente de ellos y no representa la opinión, proyección o predicción de Fomento Económico Mexicano S. A. B. de C. V. ni de su administración. La referencia anterior o distribución no significa que Fomento Económico Mexicano S. A. B. de C. V. avale o coincide con dicha información, conclusiones o recomendaciones.

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	133,469,963,000	65,562,231,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	26,759,435,000	29,633,338,000
Impuestos por recuperar	17,546,729,000	18,760,914,000
Otros activos financieros	26,745,431,000	13,512,423,000
Inventarios	40,942,434,000	41,023,087,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	4,879,198,000	3,889,748,000
Total activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	250,343,190,000	172,381,741,000
Activos mantenidos para la venta	46,014,000	197,303,000
Total de activos circulantes	250,389,204,000	172,579,044,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	10,402,460,000	1,109,645,000
Impuestos por recuperar no circulantes	2,283,905,000	2,119,783,000
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	24,165,444,000	8,260,047,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	120,734,027,000	97,470,265,000
Propiedades, planta y equipo	117,936,009,000	114,513,160,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	54,696,197,000	52,684,163,000
Crédito mercantil	42,598,017,000	42,078,911,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	105,632,259,000	104,483,293,000
Activos por impuestos diferidos	26,068,954,000	20,521,612,000
Otros activos no financieros no circulantes	6,326,127,000	21,721,083,000
Total de activos no circulantes	510,843,399,000	464,961,962,000
Total de activos	761,232,603,000	637,541,006,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	75,946,935,000	76,676,167,000
Impuestos por pagar a corto plazo	10,494,089,000	11,717,100,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	62,523,550,000	40,753,952,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	7,077,780,000	7,387,108,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	0	0
Total provisiones circulantes	0	0
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	156,042,354,000	136,534,327,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	0	0
Total de pasivos circulantes	156,042,354,000	136,534,327,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	840,961,000	709,735,000

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	174,730,292,000	104,227,783,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	50,225,945,000	47,291,746,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	2,433,599,000	879,063,000
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	6,505,243,000	6,347,294,000
Otras provisiones a largo plazo	6,617,247,000	8,853,922,000
Total provisiones a largo plazo	13,122,490,000	15,201,216,000
Pasivo por impuestos diferidos	16,006,292,000	6,946,474,000
Total de pasivos a Largo plazo	257,359,579,000	175,256,017,000
Total pasivos	413,401,933,000	311,790,344,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	3,347,853,000	3,347,905,000
Prima en emisión de acciones	17,497,525,000	18,161,521,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	227,221,482,000	229,794,177,000
Otros resultados integrales acumulados	27,059,052,000	684,606,000
Total de la participación controladora	275,125,912,000	251,988,209,000
Participación no controladora	72,704,758,000	73,762,453,000
Total de capital contable	347,830,670,000	325,750,662,000
Total de capital contable y pasivos	761,232,603,000	637,541,006,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-03-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-03-31
Resultado de periodo [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) [sinopsis]		
Ingresos	122,284,007,000	115,938,171,000
Costo de ventas	76,440,597,000	73,143,737,000
Utilidad bruta	45,843,410,000	42,794,434,000
Gastos de venta	31,027,412,000	28,719,926,000
Gastos de administración	5,019,746,000	4,696,811,000
Otros ingresos	888,000,000	471,654,000
Otros gastos	890,000,000	1,102,545,000
Utilidad (pérdida) de operación	9,794,252,000	8,746,806,000
Ingresos financieros	9,119,183,000	777,798,000
Gastos financieros	5,338,023,000	4,667,211,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	260,058,000	922,076,000
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	13,835,470,000	5,779,469,000
Impuestos a la utilidad	4,723,035,000	1,930,291,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	9,112,435,000	3,849,178,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0
Utilidad (pérdida) neta	9,112,435,000	3,849,178,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	7,787,085,000	2,233,245,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	1,325,350,000	1,615,933,000
Utilidad por acción [bloque de texto]		
Utilidad por acción [sinopsis]		
Utilidad por acción [partidas]		
Utilidad por acción básica [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0.39	0.11
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0.39	0.11
Utilidad por acción diluida [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0.39	0.11
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0.39	0.11

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-03-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-03-31
Estado del resultado integral [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	9,112,435,000	3,849,178,000
Otro resultado integral [sinopsis]		
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]		
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	(6,687,000,000)	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(201,555,000)	(32,053,000)
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	(603,472,000)	168,170,000
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	(7,492,027,000)	136,117,000
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]		
Efecto por conversión [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	30,209,000,000	(3,973,864,000)
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	30,209,000,000	(3,973,864,000)
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	12,057,427,000	(423,291,000)
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	12,057,427,000	(423,291,000)
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	(4,032,000,000)	543,130,000
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	(4,032,000,000)	543,130,000
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-03-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-03-31
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	(1,345,388,000)	77,361,000
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	36,889,039,000	(3,776,664,000)
Total otro resultado integral	29,397,012,000	(3,640,547,000)
Resultado integral total	38,509,447,000	208,631,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]		
Resultado integral atribuible a la participación controladora	34,161,531,000	(300,564,000)
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	4,347,916,000	509,195,000

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-03-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-03-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	9,112,435,000	3,849,178,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	4,723,035,000	1,930,291,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	(3,781,160,000)	3,889,413,000
+ Gastos de depreciación y amortización	6,834,000,000	6,275,451,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	0	0
+ Provisiones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	0	0
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	58,000,000	122,622,000
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	(260,058,000)	(922,076,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	1,311,000,000	1,308,734,000
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	2,999,000,000	2,760,927,000
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(126,000,000)	(27,513,000)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	(4,056,000,000)	(3,610,518,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(373,018,000)	1,925,452,000
+ Otras partidas distintas al efectivo	72,000,000	356,869,000
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	0	0
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	7,400,799,000	14,009,652,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	16,513,234,000	17,858,830,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	4,334,000,000	2,698,126,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	12,179,234,000	15,160,704,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	(1,864,359,000)	(12,505,902,000)
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	272,000,000	163,096,000
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	176,000,000	221,053,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	4,348,000,000	3,629,783,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	493,451,000	307,951,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	44,036,000	130,810,000
- Compras de otros activos a largo plazo	774,095,000	729,401,000

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-03-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-03-31
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	10,216,000	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	8,264,000
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	673,000,000	741,801,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(3,140,367,000)	8,777,599,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	11,691,774,000	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	87,021,000,000	120,732,000
- Reembolsos de préstamos	26,600,000,000	5,653,170,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	2,434,000,000	2,101,488,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	0	0
- Intereses pagados	2,853,000,000	1,206,866,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(1,001,477,000)	(426,661,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	42,440,749,000	(9,267,453,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	51,479,616,000	14,670,850,000
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	16,428,116,000	(1,863,732,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	67,907,732,000	12,807,118,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	65,562,231,000	62,047,097,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	133,469,963,000	74,854,215,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	3,347,905,000	18,161,521,000	0	229,794,177,000	0	2,588,531,000	0	1,360,604,000	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	7,787,085,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	22,565,497,000	0	11,216,941,000	0
Resultado integral total	0	0	0	7,787,085,000	0	22,565,497,000	0	11,216,941,000	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	10,359,780,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	(52,000)	(663,996,000)	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(52,000)	(663,996,000)	0	(2,572,695,000)	0	22,565,497,000	0	11,216,941,000	0
Capital contable al final del periodo	3,347,853,000	17,497,525,000	0	227,221,482,000	0	25,154,028,000	0	12,577,545,000	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(2,773,881,000)	0	(490,648,000)	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(720,876,000)	0	(6,687,116,000)	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	(720,876,000)	0	(6,687,116,000)	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	(720,876,000)	0	(6,687,116,000)	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(3,494,757,000)	0	(7,177,764,000)	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	684,606,000	251,988,209,000	73,762,453,000	325,750,662,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	7,787,085,000	1,325,350,000	9,112,435,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	26,374,446,000	26,374,446,000	3,022,566,000	29,397,012,000
Resultado integral total	0	0	0	0	26,374,446,000	34,161,531,000	4,347,916,000	38,509,447,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	10,359,780,000	5,389,214,000	15,748,994,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	(664,048,000)	(16,397,000)	(680,445,000)
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	26,374,446,000	23,137,703,000	(1,057,695,000)	22,080,008,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	27,059,052,000	275,125,912,000	72,704,758,000	347,830,670,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	3,347,939,000	26,850,468,000	0	217,802,453,000	0	9,218,554,000	0	1,890,658,000	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	2,233,245,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(2,352,618,000)	0	(339,660,000)	0
Resultado integral total	0	0	0	2,233,245,000	0	(2,352,618,000)	0	(339,660,000)	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	9,693,329,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	(9,000)	(492,976,000)	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(9,000)	(492,976,000)	0	(7,460,084,000)	0	(2,352,618,000)	0	(339,660,000)	0
Capital contable al final del periodo	3,347,930,000	26,357,492,000	0	210,342,369,000	0	6,865,936,000	0	1,550,998,000	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(1,565,996,000)	0	(490,648,000)	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	158,469,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	158,469,000	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	158,469,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(1,407,527,000)	0	(490,648,000)	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	9,052,568,000	257,053,428,000	78,489,006,000	335,542,434,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	2,233,245,000	1,615,933,000	3,849,178,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	(2,533,809,000)	(2,533,809,000)	(1,106,738,000)	(3,640,547,000)
Resultado integral total	0	0	0	0	(2,533,809,000)	(300,564,000)	509,195,000	208,631,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	9,693,329,000	3,924,687,000	13,618,016,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	(492,985,000)	0	(492,985,000)
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	(2,533,809,000)	(10,486,878,000)	(3,415,492,000)	(13,902,370,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	6,518,759,000	246,566,550,000	75,073,514,000	321,640,064,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	2,981,076,000	2,981,162,000
Capital social por actualización	366,777,000	366,777,000
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	2,700,291,000	2,678,145,000
Numero de funcionarios	2,333	2,302
Numero de empleados	136,822	129,947
Numero de obreros	181,224	182,407
Numero de acciones en circulación	17,891,131,350	17,891,131,350
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	194,542,000	91,578,000
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-03-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-03-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]		
Depreciación y amortización operativa	7,613,349,000	6,631,948,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2019-04-01 - 2020-03-31	Año Anterior 2018-04-01 - 2019-03-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	516,959,463,000	476,432,211,000
Utilidad (pérdida) de operación	46,947,079,000	41,708,706,000
Utilidad (pérdida) neta	33,458,041,000	35,495,784,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	26,399,359,000	26,266,099,000
Depreciación y amortización operativa	29,630,301,000	21,334,546,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Bancarios [sinopsis]															
Comercio exterior (bancarios)															
Loan Santander	SI	2019-05-17	2020-05-18	Fija 63.5%	0	0	0	0	0	0	145,882,000	0	0	0	0
Loan Galicia	SI	2019-05-24	2020-05-24	Variable BADLARPC 3.8%	0	0	0	0	0	0	36,471,000	0	0	0	0
Loan BBVA	SI	2019-05-17	2020-05-18	Fija 44.0%	0	0	0	0	0	0	328,235,000	0	0	0	0
T Loan BBVA	SI	2019-09-09	2020-09-09	Variable IBR 0.60%	0	0	0	0	0	0	433,825,000	0	0	0	0
T Loan Citi	SI	2020-03-24	2021-03-29	Fija 5.20%	0	0	0	0	0	0	0	595,063,000	0	0	0
Safra (13) fix	SI	2013-05-28	2023-07-17	Fija 3.0%	0	0	0	0	0	0	2,411,000	804,000	3,215,000	3,215,000	977,000
Safra (27) fit	SI	2017-05-29	2022-04-18	Variable TJLP 3.15%	0	0	0	0	0	0	3,351,000	1,117,000	4,468,000	721,000	0
Banrisul (13) fix	SI	2012-09-30	2022-09-15	Fija 5.50%	0	0	0	0	0	0	3,255,000	1,085,000	3,377,000	726,000	0
Santander (5) fix	SI	2015-07-15	2022-12-15	Fija 4.30%	0	0	0	0	0	0	4,250,000	1,417,000	5,667,000	3,082,000	0
Bando do Brasil (24) fix	SI	2015-07-15	2022-12-15	Fija 5.92%	0	0	0	0	0	0	3,415,000	755,000	2,646,000	1,132,000	0
Votorantim (43) fix	SI	2012-11-30	2023-01-16	Fija 3.02%	0	0	0	0	0	0	1,793,000	598,000	2,391,000	1,981,000	0
Alfa (46) fix	SI	2012-09-26	2023-10-16	Fija 6.41%	0	0	0	0	0	0	2,764,000	921,000	2,241,000	1,923,000	588,000
Alfa (36) fit	SI	2012-09-26	2023-10-16	Variable TJLP 2.89%	0	0	0	0	0	0	2,340,000	780,000	1,300,000	0	0
BNDES (3) fix	SI	2014-12-19	2020-09-15	Fija 3.03%	0	0	0	0	0	0	7,813,000	0	0	0	0
BNDES (16) fit	SI	2014-12-19	2020-09-15	Variable TJLP 1.86%	0	0	0	0	0	0	80,433,000	0	0	0	0
Itaú (313) fix	SI	2010-12-15	2025-01-15	Fija 6.62%	0	0	0	0	0	0	55,342,000	13,251,000	46,943,000	42,229,000	28,155,000
Itaú (211) fit	SI	2010-12-15	2025-01-15	Variable TJLP 3.55%	0	0	0	0	0	0	46,016,000	15,339,000	32,599,000	244,000	0
Loan BBVA 24m	SI	2019-09-04	2021-09-04	Fija 9.31%	0	0	0	0	0	0	0	0	420,954,000	0	0
Loan Santander 12m UI	SI	2019-12-16	2020-12-16	Fija 11.96%	0	0	0	0	0	0	70,321,000	0	0	0	0
Loan Santander 18m UI	SI	2019-09-06	2021-03-05	Fija 10.91%	0	0	0	0	0	0	0	442,824,000	0	0	0
Loan BBVA 12m	SI	2020-03-27	2021-03-27	Fija 16.50%	0	0	0	0	0	0	0	109,339,000	0	0	0
Loan Santander 12m UI 179	SI	2020-03-23	2021-03-23	Fija 14.56%	0	0	0	0	0	0	0	438,513,000	0	0	0
Loan Santander 24m	SI	2018-09-06	2020-09-04	Fija 10.15%	0	0	0	0	0	0	343,870,000	0	0	0	0
Loan Scotiabank 24m	SI	2018-09-05	2020-09-05	Fija 10.15%	0	0	0	0	0	0	171,935,000	0	0	0	0
T Loan Citi 2	SI	2019-11-12	2020-11-13	Fija 4.37%	0	0	0	0	0	0	231,373,000	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	1,975,095,000	1,621,806,000	525,801,000	55,253,000	29,720,000
Con garantía (bancarios)															
Bilateral Term Loan Scotiabank 7yr	NO	2019-08-16	2026-08-14	Variable TIIE 0.65%	0	0	0	0	0	0	5,640,000,000	0	0	0	0
Bilateral Term Loan Scotiabank 0.4yr	NO	2020-03-27	2020-08-27	Variable TIIE 0.50%	2,500,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bilateral Term Loan Citi 5.5yr	NO	2019-08-29	2025-02-28	Variable TIIE 0.35%	0	0	0	0	0	0	3,760,000,000	0	0	0	0
Bilateral Term Loan BBVA 1yr	NO	2020-03-23	2021-03-23	Variable TIIE 1.90%	0	4,500,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Bilateral Term Loan Citi 1yr	NO	2020-03-24	2021-03-24	Variable TIIE 0.50%	0	3,000,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banco de Crédito e Inversiones	SI	2015-06-16	2020-06-16	Fija 5.6%	0	0	0	0	0	0	534,000	0	0	0	0
Banco BCI 3	SI	2017-03-31	2020-04-30	Fija 4.8%	0	0	0	0	0	0	178,000	0	0	0	0
Banco BCI 4	SI	2017-06-30	2020-07-31	Fija 4.38%	0	0	0	0	0	0	416,000	0	0	0	0
Banco BCI 5	SI	2017-08-30	2020-10-15	Fija 3.96%	0	0	0	0	0	0	3,349,000	0	0	0	0
Bancolombia 1	SI	1899-12-31	2022-04-12	Variable 4.59%	0	0	0	0	0	0	9,171,000	12,227,000	4,076,000	0	0
Bancolombia 2	SI	1899-12-31	2020-02-15	Variable 4.59%	0	0	0	0	0	0	16,466,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 46	SI	1899-12-31	2020-04-13	Fija 2.39%	0	0	0	0	0	0	27,782,000	0	0	0	0
Banco Itaú 8	SI	1899-12-31	2020-04-30	Fija 2.5%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]										
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]				
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]				
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]
Banco BBVA-SCOT 47	SI	1899-12-31	2020-04-16	Fija 1.94%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 48	SI	1899-12-31	2020-04-13	Fija 2.39%	0	0	0	0	0	0	61,121,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 49	SI	1899-12-31	2020-05-12	Fija 2.41%	0	0	0	0	0	0	61,121,000	0	0	0	0
Banco Itau 9	SI	2018-01-15	2020-12-15	Fija 11.66%	0	0	0	0	0	0	61,121,000	0	0	0	0
Banco Itau 10	SI	2018-06-01	2021-05-01	Fija 10.49%	0	0	0	0	0	0	61,121,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 50	SI	1899-12-31	2020-06-17	Fija 2.544%	0	0	0	0	0	0	61,121,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 51	SI	1899-12-31	2020-06-17	Fija 2.544%	0	0	0	0	0	0	61,121,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 52	SI	1899-12-31	2020-06-17	Fija 2.544%	0	0	0	0	0	0	61,121,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 53	SI	1899-12-31	2020-06-17	Fija 2.544%	0	0	0	0	0	0	61,121,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 54	SI	1899-12-31	2020-04-06	Fija 2.39%	0	0	0	0	0	0	27,782,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 55	SI	1899-12-31	2020-04-06	Fija 2.39%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 56	SI	1899-12-31	2020-06-17	Fija 2.544%	0	0	0	0	0	0	61,121,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 57	SI	1899-12-31	2020-05-04	Fija 2.51%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 58	SI	1899-12-31	2020-04-27	Fija 2.52%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 59	SI	1899-12-31	2020-05-04	Fija 2.51%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco Itau 11	SI	1899-12-31	2020-05-18	Fija 2.28%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 60	SI	1899-12-31	2020-04-13	Fija 2.39%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 61	SI	1899-12-31	2020-05-12	Fija 2.41%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 62	SI	1899-12-31	2020-06-08	Fija 2.522%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 63	SI	1899-12-31	2020-04-13	Fija 2.39%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco Itau 12	SI	1899-12-31	2020-05-18	Fija 2.28%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 64	SI	1899-12-31	2020-04-06	Fija 2.3904%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 65	SI	1899-12-31	2020-04-06	Fija 2.39%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco Itau 13	SI	1899-12-31	2020-05-04	Fija 2.46%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco Itau 14	SI	1899-12-31	2020-05-15	Fija 2.952%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco Itau 15	SI	1899-12-31	2020-05-22	Fija 2.39%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco Itau 16	SI	1899-12-31	2020-05-22	Fija 2.39%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 66	SI	1899-12-31	2020-06-16	Fija 2.56%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 67	SI	1899-12-31	2020-06-16	Fija 2.56%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 68	SI	1899-12-31	2020-06-16	Fija 2.56%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 69	SI	1899-12-31	2020-06-16	Fija 2.56%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 70	SI	1899-12-31	2020-06-16	Fija 2.56%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco BBVA-SCOT 71	SI	1899-12-31	2020-06-16	Fija 2.56%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0
Banco BCI 6	SI	1899-12-31	2020-12-18	Fija 3.07%	0	0	0	0	0	0	27,782,000	0	0	0	0
Banco BCI 7	SI	1899-12-31	2020-12-18	Fija 3.07%	0	0	0	0	0	0	27,782,000	0	0	0	0
Banco BCI 8	SI	1899-12-31	2020-12-18	Fija 3.07%	0	0	0	0	0	0	27,782,000	0	0	0	0
Banco BCI 9	SI	1899-12-31	2020-12-18	Fija 3.07%	0	0	0	0	0	0	27,782,000	0	0	0	0
Banco BCI 10	SI	1899-12-31	2020-12-18	Fija 3.07%	0	0	0	0	0	0	27,782,000	0	0	0	0
Banco BCI 11	SI	1899-12-31	2020-12-18	Fija 3.07%	0	0	0	0	0	0	27,782,000	0	0	0	0
Banco BCI 12	SI	1899-12-31	2020-12-18	Fija 3.07%	0	0	0	0	0	0	27,782,000	0	0	0	0
Banco BCI 13	SI	1899-12-31	2020-12-18	Fija 3.07%	0	0	0	0	0	0	27,782,000	0	0	0	0
Banco BCI 14	SI	1899-12-31	2020-12-18	Fija 3.07%	0	0	0	0	0	0	27,782,000	0	0	0	0
Banco BCI 15	SI	1899-12-31	2020-12-18	Fija 3.07%	0	0	0	0	0	0	27,782,000	0	0	0	0
Banco BCI 16	SI	1899-12-31	2020-12-18	Fija 3.07%	0	0	0	0	0	0	27,782,000	0	0	0	0
Banco BCI 17	SI	1899-12-31	2020-12-18	Fija 3.07%	0	0	0	0	0	0	27,782,000	0	0	0	0
Banco BCI 18	SI	1899-12-31	2020-12-18	Fija 3.07%	0	0	0	0	0	0	27,782,000	0	0	0	0
Banco BCI 19	SI	1899-12-31	2020-12-18	Fija 3.07%	0	0	0	0	0	0	27,782,000	0	0	0	0
Banco BCI 20	SI	1899-12-31	2020-12-18	Fija 3.07%	0	0	0	0	0	0	27,782,000	0	0	0	0

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Banco BCI 21	SI	1899-12-31	2020-12-18	Fija 3.07%	0	0	0	0	0	0	27,782,000	0	0	0	0	
Banco Scotiabank C26	SI	1899-12-31	2024-12-17	Fija 3.69%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	2,722,210,000	0	
TOTAL					2,500,000,000	7,500,000,000	0	0	0	9,400,000,000	2,413,839,000	12,227,000	4,076,000	0	2,722,210,000	0
Banca comercial																
Administradora de Centros de Distribución S.A.	SI	2006-09-01	2021-08-01	Fija 3.20%	0	0	0	0	0	0	16,209,000	14,408,000	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 5	SI	2016-06-07	2020-06-07	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	36,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 6	SI	2016-06-07	2020-06-07	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	33,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 7	SI	2016-08-04	2020-08-04	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	52,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 8	SI	2016-08-04	2020-08-04	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	52,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 9	SI	2016-08-03	2020-08-03	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	77,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 10	SI	2016-08-03	2020-08-03	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	77,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 11	SI	2016-08-30	2020-08-30	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	61,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 12	SI	2016-08-30	2020-08-30	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	61,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 13	SI	2016-08-30	2020-08-30	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	61,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 14	SI	2016-09-06	2020-09-06	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	64,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 15	SI	2016-09-06	2020-09-06	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	64,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 16	SI	2016-09-19	2020-09-19	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	69,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 17	SI	2016-09-19	2020-09-19	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	68,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 18	SI	2016-09-20	2020-09-20	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	70,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 19	SI	2016-09-12	2020-09-12	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	66,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 20	SI	2016-09-19	2020-09-19	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	68,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 21	SI	2016-09-21	2020-09-21	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	65,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 22	SI	2016-09-20	2020-09-20	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	70,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 23	SI	2016-09-20	2020-09-20	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	70,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 24	SI	2016-09-22	2020-09-01	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	70,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 26	SI	2016-09-22	2020-09-01	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	70,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 27	SI	2016-09-26	2020-09-01	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	71,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 28	SI	2016-10-12	2020-10-01	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	75,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 29	SI	2016-10-18	2020-10-01	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	79,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 30	SI	2016-10-18	2020-10-01	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	111,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 31	SI	2016-10-12	2020-10-01	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	75,000	0	0	0	0	0
Enterprise Fleet Management 38	SI	2019-01-01	2022-12-01	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	113,000	156,000	162,000	0	0	0
Enterprise Fleet Management 39	SI	2019-01-01	2022-12-01	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	113,000	156,000	162,000	0	0	0
Enterprise Fleet Management 40	SI	2019-06-01	2023-05-01	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	108,000	148,000	154,000	66,000	0	0
Enterprise Fleet Management 41	SI	2019-06-01	2023-05-01	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	108,000	148,000	154,000	66,000	0	0
Enterprise Fleet Management 42	SI	2019-12-01	2023-10-01	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	92,000	127,000	131,000	113,000	0	0
Enterprise Fleet Management 43	SI	2020-03-01	2024-02-01	Fija 4.25%	0	0	0	0	0	0	106,000	143,000	146,000	149,000	25,000	0
Banco de Chile 1	SI	2014-07-30	2022-08-01	Variable ICP 2.51%	0	0	0	0	0	0	75,874,000	151,747,000	150,608,000	0	0	0
Banco BBVA 1	SI	2012-01-09	2021-01-08	Variable ICP 0.75%	0	0	0	0	0	0	148,221,000	148,221,000	0	0	0	0
Banco Bci 1	SI	2013-12-11	2020-12-11	Variable ICP 2.95%	0	0	0	0	0	0	134,210,000	0	0	0	0	0
Banco Bci 2	SI	2016-03-11	2023-03-13	Variable ICP 2.77%	0	0	0	0	0	0	166,694,000	375,747,000	500,082,000	288,518,000	0	0
Banco Scotiabank C1	NO	2019-02-19	2019-08-16	Variable TIIE 6.71	30,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banco Scotiabank C2	NO	2018-05-31	2020-04-28	Variable TIIE 6.71	872,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banco Scotiabank C3	NO	2015-06-09	2020-04-28	Variable TIIE 6.71	22,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banco Scotiabank C5	NO	2015-07-27	2020-04-28	Variable TIIE 6.71	798,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banco Scotiabank C6	NO	2015-10-22	2020-10-30	Fija 7.65	1,750,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
BBVA Bancomer 1	NO	2015-12-28	2021-01-01	Variable TIIE 6.71	6,786,000	771,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
BBVA Bancomer 2	NO	2016-01-27	2021-01-02	Variable TIIE 6.71	8,030,000	1,828,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banco Scotiabank C7	NO	2016-04-25	2021-04-23	Fija 6.4	7,500,000	3,333,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banco Scotiabank C8	NO	2016-05-27	2021-05-27	Fija 6.9	7,763,000	4,313,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banco Scotiabank C9	NO	2016-07-08	2021-06-30	Fija 6.95	7,237,000	4,825,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
BBVA Bancomer 3	NO	2017-12-22	2022-01-01	Variable TIIE 6.71	6,109,000	8,820,000	772,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banco Scotiabank C10	NO	2017-02-24	2022-02-24	Variable TIIE 6.71	7,050,000	9,400,000	1,567,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banco Scotiabank C11	NO	2017-02-27	2022-02-25	Variable TIIE 6.71	2,250,000	3,000,000	500,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banco Scotiabank C12	NO	2017-02-27	2022-02-25	Variable TIIE 6.71	8,250,000	11,000,000	1,833,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
BBVA Bancomer 4	NO	2017-05-25	2022-06-01	Variable TIIE 6.71	7,499,000	10,781,000	5,747,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banco Scotiabank C13	NO	2018-06-27	2023-04-27	Variable TIIE 6.71	6,905,000	9,207,000	9,207,000	3,069,000	0	0	0	0	0	0	0	0
Banco Scotiabank C14	NO	2018-04-27	2023-04-27	Variable TIIE 6.71	8,281,000	11,042,000	11,042,000	3,681,000	0	0	0	0	0	0	0	0
BBVA Bancomer 5	NO	2018-09-01	2022-08-01	Variable TIIE 6.71	7,267,000	10,536,000	7,605,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
BBVA Bancomer 14	NO	2019-07-15	2022-06-08	Variable TIIE 6.71	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
BBVA Bancomer 7	NO	2019-02-15	2023-03-01	Fija TIIE 10.95	7,424,000	10,891,000	12,145,000	3,249,000	0	0	0	0	0	0	0	0
BBVA Bancomer 8	NO	2019-03-22	2024-04-01	Fija 10.95	4,633,000	6,797,000	7,580,000	8,453,000	3,029,000	0	0	0	0	0	0	0
Banco Scotiabank C19	NO	2019-09-09	2020-03-06	Variable 6.71	30,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
BBVA Bancomer 9	NO	2019-04-03	2022-04-01	Fija TIIE 10.95	234,000	343,000	123,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
BBVA Bancomer 10	NO	2019-04-05	2022-04-01	Fija 10.95	198,000	291,000	104,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0
BBVA Bancomer 11	NO	2019-04-24	2023-05-01	Variable 6.71	62,000	91,000	101,000	45,000	0	0	0	0	0	0	0	0
Banco Scotiabank C22	NO	2019-10-21	2020-04-17	Variable TIIE 6.71	20,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
BBVA Bancomer 12	NO	2019-05-10	2023-06-01	Variable TIIE 6.71	59,000	86,000	95,000	52,000	0	0	0	0	0	0	0	0
BBVA Bancomer 13	NO	2019-06-07	2023-07-01	Variable TIIE 6.71	2,098,000	3,065,000	3,402,000	2,154,000	0	0	0	0	0	0	0	0
Banco Scotiabank C20	NO	2019-07-08	2023-06-30	Variable TIIE 6.71	23,438,000	31,250,000	31,250,000	15,625,000	0	0	0	0	0	0	0	0
Banco Scotiabank C21	NO	2019-08-19	2020-02-14	Variable TIIE 6.71	100,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banco Scotiabank C23	NO	2019-10-25	2024-11-01	Variable TIIE 6.71	5,094,000	7,408,000	8,179,000	9,030,000	9,101,000	0	0	0	0	0	0	0
Banco Scotiabank C24	NO	2019-12-17	2020-06-12	Variable TIIE 6.71	20,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banco de Bogotá 1	SI	1899-12-31	2020-03-16	Variable 4.59%	0	0	0	0	0	0	8,690,000	0	0	0	0	0
Banco de Bogotá 2	SI	1899-12-31	2020-03-16	Variable 4.59%	0	0	0	0	0	0	590,000	0	0	0	0	0
Chile 10	SI	1899-12-31	2020-01-11	Fija 2.556%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0	0
Chile 11	SI	1899-12-31	2020-01-11	Fija 2.556%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0	0
Chile 12	SI	1899-12-31	2020-03-20	Fija 2.556%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0	0
Chile 13	SI	1899-12-31	2020-01-11	Fija 2.556%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0	0
Chile 14	SI	1899-12-31	2020-03-20	Fija 2.556%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0	0
Chile 15	SI	1899-12-31	2020-03-19	Fija 2.556%	0	0	0	0	0	0	55,565,000	0	0	0	0	0
FINEP	SI	2013-06-01	2021-06-01	Fija 7.57%	0	0	0	0	0	0	33,415,000	22,868,000	0	0	0	0
Banco Santander 44	SI	2018-06-01	2021-05-01	Fija 10.49%	0	0	0	0	0	0	84,750,000	47,027,000	0	0	0	0
Banco Bradesco 1	SI	2018-05-01	2021-05-01	Fija 10.42%	0	0	0	0	0	0	27,300,000	15,230,000	0	0	0	0
Banco Itau 9	SI	2018-01-15	2020-12-15	Fija 11.66%	0	0	0	0	0	0	22,833,000	0	0	0	0	0
Banco Itau 10	SI	2018-06-01	2021-05-01	Fija 10.49%	0	0	0	0	0	0	32,563,000	18,091,000	0	0	0	0
Banco Scotiabank C25	SI	2020-01-27	2020-04-27	Variable TIIE 6.71	180,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					517,609,000	149,078,000	101,252,000	45,358,000	12,130,000	0	1,087,114,000	794,217,000	651,599,000	288,912,000	25,000	0
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios																
TOTAL					3,017,609,000	7,649,078,000	101,252,000	45,358,000	12,130,000	9,400,000,000	5,476,048,000	2,428,250,000	1,181,476,000	344,165,000	2,751,955,000	15,234,000
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																
FEMSA EUR 2023	SI	2016-03-18	2023-03-20	Fija 1.75%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	26,812,415,000	0	0

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]													
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]							
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]							
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]		
FEMSA USD 2023	SI	2013-05-10	2023-05-10	Fija 2.88%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	7,036,446,000	0	0	
FEMSA USD 2043	SI	2013-05-10	2043-05-10	Fija 4.38%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	16,279,090,000	
FEMSA EUR 2050	SI	2020-01-16	2050-01-15	Fija 3.50%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	41,638,381,000	
PAGARE CITI 5,000	SI	2020-03-18	2020-09-14	Fija 6.71%	0	0	0	0	0	0	5,000,000,000	0	0	0	0	0	0	
PAGARE HSBC 1,000	SI	2020-03-19	2020-09-15	Fija 6.71%	0	0	0	0	0	0	1,000,000,000	0	0	0	0	0	0	
PAGARE SANTANDER 4,000	SI	2020-03-20	2020-09-15	Fija 6.71%	0	0	0	0	0	0	4,000,000,000	0	0	0	0	0	0	
PAGARE SCOTIA 4,000	SI	2020-03-20	2020-08-20	Fija 6.71%	0	0	0	0	0	0	4,000,000,000	0	0	0	0	0	0	
PAGARE SABADELL 1,000	SI	2020-03-31	2020-09-25	Fija 6.71%	0	0	0	0	0	0	1,000,000,000	0	0	0	0	0	0	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	15,000,000,000	0	0	0	33,848,861,000	0	57,917,471,000	
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																		
KOF 11-2 (10yr Fixed)	NO	2011-04-18	2021-04-05	Fija 8.27%	0	0	2,500,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
KOF 13 (10yr Fixed)	NO	2013-05-24	2023-05-12	Fija 5.46%	0	0	0	7,500,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
KOF 17 (10yr Fixed)	NO	2017-06-30	2027-06-18	Fija 7.87%	0	0	0	0	0	8,500,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0
KOF 17-2 (5yr Float)	NO	2017-06-30	2022-06-24	Variable TIIE 0.25%	0	0	0	1,500,000,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
CB 5.5yr Float Rate (KOF 20-2)	NO	2020-02-07	2025-08-22	Fija 7.32%	0	0	0	0	0	1,548,232,000	0	0	0	0	0	0	0	0
CB 8yr Fixed Rate (KOF 20)	NO	2020-02-07	2028-01-28	Fija 7.35%	0	0	0	0	0	2,689,441,000	0	0	0	0	0	0	0	0
Yankee due 2023	SI	2013-11-26	2023-11-26	Fija 3.88%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	29,390,250,000	
Yankee due 2043	SI	2013-11-26	2043-11-26	Fija 5.25%	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	14,107,320,000	
TOTAL					0	0	2,500,000,000	9,000,000,000	0	12,737,673,000	0	0	0	0	0	0	43,497,570,000	
Colocaciones privadas (quirografarios)																		
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Colocaciones privadas (con garantía)																		
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																		
TOTAL					0	0	2,500,000,000	9,000,000,000	0	12,737,673,000	15,000,000,000	0	0	0	33,848,861,000	0	101,415,041,000	
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																		
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																		
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																		
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Proveedores [sinopsis]																		
Proveedores																		
PROVEEDORES NACIONALES	NO	2019-01-01	2019-12-31	0	26,423,346,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
PROVEEDORES EXTRANJERAS	SI	2019-01-01	2019-12-31	0	0	0	0	0	0	0	28,122,848,000	0	0	0	0	0	0	
TOTAL					26,423,346,000	0	0	0	0	0	28,122,848,000	0	0	0	0	0	0	
Total proveedores																		
TOTAL					26,423,346,000	0	0	0	0	0	28,122,848,000	0	0	0	0	0	0	
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																		
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																		
OTROS PASIVOS SIN COSTO NACIONALES	NO	2019-01-01	2019-12-31	0	25,772,702,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
OTROS PASIVOS SIN COSTO EXTRANJEROS	SI	2019-01-01	2019-12-31	0	0	0	0	0	0	0	2,815,419,000	0	0	0	0	0	0	
TOTAL					25,772,702,000	0	0	0	0	0	2,815,419,000	0	0	0	0	0	0	
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																		

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]												
					Moneda nacional [miembro]					Moneda extranjera [miembro]							
					Intervalo de tiempo [eje]												
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	
TOTAL					25,772,702,000	0	0	0	0	0	0	2,815,419,000	0	0	0	0	0
Total de créditos																	
TOTAL					55,213,657,000	7,649,078,000	2,601,252,000	9,045,358,000	12,130,000	22,137,673,000	51,414,315,000	2,428,250,000	1,181,476,000	34,193,026,000	2,751,955,000	101,430,275,000	

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	4,167,670,000	97,991,090,000	40,563,000	953,731,000	98,944,821,000
Activo monetario no circulante	25,445,000	598,275,000	65,621,000	1,542,896,000	2,141,171,000
Total activo monetario	4,193,115,000	98,589,365,000	106,184,000	2,496,627,000	101,085,992,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	201,843,000	4,745,769,000	9,099,000	213,948,000	4,959,717,000
Pasivo monetario no circulante	4,660,623,000	109,581,498,000	1,143,401,000	26,883,870,000	136,465,368,000
Total pasivo monetario	4,862,466,000	114,327,267,000	1,152,500,000	27,097,818,000	141,425,085,000
Monetario activo (pasivo) neto	(669,351,000)	(15,737,902,000)	(1,046,316,000)	(24,601,191,000)	(40,339,093,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
Coca Cola				
Bebidas embotelladas	21,066,720,000	0	24,281,469,000	45,348,189,000
Productos detallistas División Proximidad				
Productos detallistas división proximidad	44,987,765,000	0	602,639,000	45,590,404,000
Marcas de detalle de combustibles y aceites				
Productos al detalle división combustibles	10,857,892,000	0	0	10,857,892,000
Marcas de medicinas				
Productos al detalle división salud	2,306,896,000	0	12,989,131,000	15,296,027,000
Otras				
Otros productos	1,413,406,000	631,745,000	3,146,344,000	5,191,495,000
TOTAL	80,632,679,000	631,745,000	41,019,583,000	122,284,007,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

La Compañía tiene como parte de su política de administración de riesgos el uso de instrumentos financieros derivados, con el fin de cubrir sus riesgos operativos y reducir la incertidumbre de las variables operativas y financieras del negocio: (1) lograr la estructura de pasivos y capital deseada con un perfil de riesgo balanceado, (2) administrar su exposición a insumos y materias primas, (3) cubrir exposiciones en moneda extranjera.

La Compañía no contrata instrumentos derivados con fines de negociación o generación de utilidad, no obstante, y dados los requisitos para poder cumplir con el criterio de contabilidad de cobertura, ciertos instrumentos pueden no llegar a calificar como instrumentos de cobertura contable.

La Compañía solamente celebra operaciones de derivados con instituciones con un perfil crediticio adecuado con las que tiene un contrato ISDA, Contrato Marco para Operaciones Financieras Derivadas, Contrato Global de Derivados, o similar.

Como parte del control sobre los procesos de administración de riesgos, la Compañía cuenta con un Comité de Finanzas del Consejo de Administración que tiene dentro de sus funciones el definir la estrategia financiera de la Compañía, incluyendo lo respectivo a la administración de riesgos y el uso de derivados. El Comité de Finanzas define la estructura financiera deseada, establece los límites de exposición que puede manejar la Compañía y monitorea en sus reuniones periódicas, las distintas posiciones de instrumentos financieros derivados que se han contratado. La Compañía cuenta con un área de control interno y un auditor externo que como parte de su trabajo auditan sobre una base razonable la eficacia operativa de las actividades de control respecto a la administración de operaciones con instrumentos financieros derivados y los registros contables de las distintas posiciones de instrumentos financieros derivados.

En el primer trimestre de 2020 no existió observaciones o deficiencias identificadas por el área de control interno y auditor externo.

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

La Compañía valúa y registra todos los instrumentos financieros derivados explícitos e implícitos, en el balance como un activo o un pasivo a valor de mercado, considerando los precios cotizados en mercados reconocidos. En caso de que el instrumento financiero derivado no tenga un mercado formal, el valor de mercado se determina a través de modelos soportados con suficiente información confiable y válida, reconocida por el sector financiero.

La Compañía documenta sus relaciones de cobertura de flujo de efectivo al inicio, cuando la transacción cumple con los requisitos contables establecidos. En coberturas de flujo de efectivo, la porción efectiva de valuación se reconoce temporalmente en otras partidas acumuladas de la utilidad integral en el capital contable, y posteriormente se reclasifica a resultados conforme los flujos esperados de la posición primaria pasan por resultados. En coberturas de valor razonable, la ganancia o pérdida que resulte de la valuación del instrumento financiero derivado, se reconoce en resultados en el período en que se incurra, así como los cambios en el valor de mercado de la posición primaria.

Cuando los instrumentos financieros derivados no califican como de cobertura, el cambio en el valor de mercado se reconoce inmediatamente en resultados.

Métodos utilizados para determinación de la efectividad.

Para los instrumentos de cobertura contable se utilizan el Dollar Offset, metodología que consiste en comparar el cambio en el valor razonable del instrumento cubierto contra el instrumento de cobertura atribuible a un cambio en los factores de riesgo de los instrumentos.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

Actualmente la Compañía cuenta con acceso a opciones de financiamientos bancarios de corto plazo, con instituciones nacionales e internacionales, que permiten solventar necesidades eventuales de tesorería. En lo que respecta al mercado bursátil, la Compañía tiene la más alta calificación de grado de inversión otorgada a empresas en México (AAA) otorgada por las calificadoras Fitch Ratings y Standard & Poors, permitiéndole a la Compañía evaluar este mercado como una opción, en caso de haber necesidad de recursos. Adicionalmente, se realiza un seguimiento puntual a la administración del flujo de efectivo consolidado, que permite flexibilidad en la aplicación de la Inversión en Activo y otros gastos operativos. Todos los instrumentos son “simples” ya que la Compañía no contrata instrumentos exóticos, apalancados o basados en volatilidad. Cualquier cambio en el valor razonable de los instrumentos contratados no implica que su naturaleza, uso o nivel de efectividad de cobertura se modifique. En ninguna situación o eventualidad implicaría que el uso del instrumento derivado difiera de aquél con el que originalmente fue concebido, modificaría el esquema del mismo o implicaría un cambio en el nivel de cobertura, ni significaría que la Compañía asuma nuevas obligaciones.

Los riesgos de mercado a los que está expuesta la posición de la Compañía son: riesgo de tasa de interés, riesgo cambiario y riesgo relacionado a los precios de materias primas.

Los riesgos de liquidez a los que está expuesta la posición de la Compañía están relacionados a las posibles llamadas de margen en las operaciones de instrumentos derivados. La Compañía distribuye adecuadamente sus posiciones con diferentes contrapartes para evitar concentración y reducir el riesgo de llamadas de margen.

Al 31 de marzo de 2020, la Compañía no tiene colateral, líneas de crédito o valores dados en garantía para sus operaciones de derivados. En el caso de las coberturas de azúcar vía futuros en el Intercontinental Exchange (“ICE”), éstas requieren depósito de margen inicial y de mantenimiento cuyo saldo al 31 de marzo de 2020 es de Ps. 111 millones, mientras que el depósito de margen inicial y de mantenimiento para los futuros en el London Metal Exchange (“LME”) tienen un saldo al 31 de marzo de 2020 de Ps. 80 millones.

Al 31 de marzo de 2020 la Compañía tiene un saldo de caja de Ps. 133,470 millones para hacer frente a cualquier necesidad de liquidez.

La Compañía también cuenta con alternativas de fondeo de largo plazo en el sector bancario nacional y extranjero, así como el acceso a la emisión de bonos en el mercado de capitales nacional e internacional.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

a) Swaps de Tasa de Interés:

La Compañía tiene contratos denominados swaps de tasa de interés, con la finalidad de administrar el riesgo de las tasas de interés de sus créditos, a través de los cuales paga importes calculados con tasas de interés fijas y recibe importes calculados con tasas de interés variables. Estos instrumentos se reconocen en el estado consolidado de situación financiera a valor de mercado y se encuentran designados como coberturas de flujo de efectivo. El valor de mercado se estima con los precios cotizados en el mercado para dar por terminados dichos contratos a la fecha de cierre del periodo. La determinación del valor razonable se realiza de manera mensual y se hace de manera interna. Los cambios en el valor de mercado son registrados en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral. Al 31 de marzo de 2020 la Compañía cuenta con swaps de tasa de interés con un valor nominal de Ps. 19,252 con vencimientos hasta 2024 y generaron un pasivo por su valor de mercado de Ps. 441.

Por el primer trimestre de 2020, el efecto neto de los cupones vencidos ascendió a una ganancia de Ps. 30, registrándose en la cuenta de gasto financiero en el estado de resultados consolidado.

b) Forwards y opciones para Compra de Monedas Extranjeras:

La Compañía tiene contratos forwards y opciones para la compra de monedas extranjeras con el objetivo de cubrir el riesgo cambiario. Estos instrumentos son reconocidos a su valor de mercado el cual se estima con la cotización de los tipos de cambio del mercado para dar por terminados los contratos a la fecha de cierre del periodo. La determinación del valor razonable se realiza de manera mensual y se hace de manera interna. Dichos contratos están designados como coberturas de flujo de efectivo, por lo tanto, los cambios en el valor de mercado se registran en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral. Al 31 de marzo de 2020, la Compañía tiene contratos forwards y opciones para la compra de monedas extranjeras con un valor nominal de Ps. 9,916. Dichos contratos vencen hasta 2022 y al 31 de marzo de 2020 se registró un activo de Ps. 904.

c) Swaps de Tasa de Interés y Tipo de Cambio:

La Compañía tiene contratos denominados swaps de tasa de interés y de tipo de cambio con la finalidad de administrar el riesgo de las tasas de interés y tipo de cambio de sus créditos en dólares y en otras monedas. La Compañía cuenta con derivados de tasa de interés y de tipo de cambio que han sido designados como de cobertura de flujo de efectivo. El valor de mercado de estos instrumentos se calcula con los tipos de cambio y tasas de interés cotizados en el mercado para dar por terminados dichos contratos a la fecha de cierre del periodo. Al 31 de marzo de 2020, estos instrumentos tienen un monto nominal de Ps. 45,072 los cuales tienen vencimientos hasta 2043 y generaron un activo de Ps. 21,895.

La Compañía cuenta con derivados de tasa de interés y de tipo de cambio que han sido designados como de cobertura de flujo de efectivo y como cobertura de valor razonable. El valor de mercado de estos instrumentos se calcula con los tipos de cambio y tasas de interés cotizados en el mercado para dar por terminados dichos contratos a la fecha de cierre del periodo. Al 31 de marzo de 2020, estos instrumentos tienen un monto nominal de Ps. 16,732 los cuales tienen vencimientos hasta 2023 y generaron un activo de Ps. 4,395.

Por el primer trimestre de 2020, el efecto de los cupones vencidos ascendió a una pérdida de Ps. 324, registrándose en la cuenta de producto financiero en el estado de resultados consolidado.

d) Contratos de Precio de Materias Primas

La Compañía tiene contratados futuros listados en el ICE para cubrir el riesgo de fluctuaciones en el precio del azúcar y operaciones en mercados no estandarizados "over the counter" ("OTC") para cubrir el riesgo de fluctuaciones en el precio del aluminio, listados en el LME, y para el caso del paraxileno ("PX") y monoetilenglicol ("MEG") listados en el IHS Markit. El cambio en el valor

razonable de las coberturas vigentes se reconoce en la cuenta de otras partidas acumuladas de la utilidad integral, mientras que el cambio en el valor razonable de las coberturas sobre el consumo del periodo se registra como parte de los resultados de operación impactando en el costo de materias primas y se compensa contra los movimientos en los precios realizados del azúcar, aluminio, PX y MEG. Al 31 de marzo de 2020 se registró un valor nocional de Ps. 2,152 millones y un pasivo de Ps. 263 millones por concepto de coberturas de azúcar. Adicionalmente, la Compañía contaba con un monto nocional de Ps. 657 millones y un pasivo de Ps. 153 millones por concepto de oberturas de PX y/o MEG mediante contratos forward, así como un monto nocional de Ps. 914 millones con un pasivo de Ps. 79 millones por concepto de coberturas de aluminio.

e) Cambios en la posición de Instrumentos Financieros Derivados

Durante el primer trimestre de 2020 vencieron 94 operaciones de Forwards para compra de moneda extranjera de materias primas, así como 4 operaciones de collares para compra de moneda extranjera de materias primas. Por otra parte, durante el trimestre se vendieron 1,226 contratos de futuros de azúcar con la finalidad de mantener el porcentaje de cobertura deseado. Durante el trimestre la Compañía no tuvo llamadas de margen por coberturas de azúcar. Al cierre del cuarto trimestre, todos los contratos de instrumentos financieros derivados que mantiene la Compañía califican como instrumentos de cobertura contable. Durante el trimestre no hubo incumplimientos de contratos.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

Resumen de Instrumentos Financieros Derivados Cifras en millones de pesos al 31 de marzo de 2020										
Tipo de Derivado, Valor o Contrato	Fines de Cobertura Contable / No Contable	Monto Nocional / Valor Nominal (1)	Valor del Activo Subyacente/ Variable de Referencia (2)		Valor Razonable (3)		Montos de Vencimientos por Año			Colateral / líneas de crédito / valores dados en garantía
			Trimestre Actual	Trimestre Anterior	Trimestre Actual	Trimestre Anterior	2019	2020	2021 +	
Swap intereses (IRS)	Contable	\$19,252	\$19,693	\$17,977	(\$441)	(\$20)	\$5,446	\$445	\$13,361	N/A
Divisas (FX)	Contable	\$9,878	\$8,981	\$8,958	\$897	(\$244)	\$9,042	\$785	\$51	N/A
Opciones para compra monedas extranjeras	Contable	\$38	\$31	\$105	\$7	\$2	\$38	-	-	N/A
Swap moneda intereses (CCS)	Contable	\$61,804	\$35,514	\$54,297	\$26,290	\$6,894	\$10,473	\$1,183	\$50,148	N/A
Futuros de Azúcar	Contable	\$2,152	\$2,416	\$1,584	(\$263)	\$68	\$1,330	\$709	\$113	\$111
Forwards PX y/o MEG	Contable	\$657	\$810	\$348	(\$153)	(\$28)	\$299	\$358	-	-
Futuros de Aluminio	Contable	\$914	\$994	\$390	(\$79)	\$4	\$603	\$311	-	\$80
Bonos del Tesoro	Contable	-	-	\$10,263	-	\$102	-	-	-	-

(1) Monto nocional equivale a unidades por precio strike.
(2) Valor Subyacente equivale al monto nocional y el efecto del valor razonable del instrumento financiero.
(3) Valor Razonable es la ganancia o pérdida que resulta de la valuación de mercado del instrumento financiero derivado a una determinada fecha.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	55,137,569,000	31,905,521,000
Total efectivo	55,137,569,000	31,905,521,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	78,332,394,000	33,656,710,000
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	78,332,394,000	33,656,710,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	133,469,963,000	65,562,231,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	20,981,640,000	24,752,655,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	1,953,344,000	1,562,111,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	0	0
Total anticipos circulantes	0	0
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	3,824,451,000	3,318,572,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	26,759,435,000	29,633,338,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	5,732,758,000	5,330,853,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	5,732,758,000	5,330,853,000
Mercancía circulante	1,961,242,000	1,527,611,000
Trabajo en curso circulante	144,728,000	113,350,000
Productos terminados circulantes	31,798,683,000	32,853,194,000
Piezas de repuesto circulantes	1,305,023,000	1,198,079,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	40,942,434,000	41,023,087,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	46,014,000	197,303,000
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	46,014,000	197,303,000
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	10,402,460,000	1,109,645,000
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	10,402,460,000	1,109,645,000
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	9,695,976,000	9,760,215,000
Inversiones en asociadas	111,038,051,000	87,710,050,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	120,734,027,000	97,470,265,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	10,075,629,000	9,681,507,000
Edificios	20,587,909,000	19,693,733,000
Total terrenos y edificios	30,663,538,000	29,375,240,000
Maquinaria	16,835,927,000	15,943,810,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	9,135,032,000	8,683,086,000
Total vehículos	9,135,032,000	8,683,086,000
Enseres y accesorios	6,225,407,000	6,059,389,000
Equipo de oficina	15,977,015,000	15,966,088,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	9,536,289,000	9,796,618,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	29,562,801,000	28,688,929,000
Total de propiedades, planta y equipo	117,936,009,000	114,513,160,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	0	0
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	0	0
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	96,363,419,000	94,785,870,000
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	598,654,000	623,959,000
Otros activos intangibles	8,670,186,000	9,073,464,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	105,632,259,000	104,483,293,000
Crédito mercantil	42,598,017,000	42,078,911,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	148,230,276,000	146,562,204,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	54,546,194,000	57,177,686,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	7,419,544,000	7,517,718,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	7,419,544,000	7,517,718,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	7,419,544,000	7,517,718,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	0	0
Retenciones por pagar circulantes	1,820,701,000	1,441,314,000
Otras cuentas por pagar circulantes	12,160,496,000	10,539,449,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	75,946,935,000	76,676,167,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	18,570,985,000	6,842,342,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	15,000,000,000	9,420,805,000
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	28,588,121,000	12,403,624,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	364,444,000	12,087,181,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	62,523,550,000	40,753,952,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	13,851,570,000	14,109,516,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	159,501,575,000	87,650,902,000
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	1,377,147,000	2,467,365,000
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	174,730,292,000	104,227,783,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	6,617,247,000	8,853,922,000
Otras provisiones a corto plazo	0	0
Total de otras provisiones	6,617,247,000	8,853,922,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	25,154,028,000	2,590,144,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(3,494,757,000)	(2,774,594,000)

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2020-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2019-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	12,577,541,000	1,359,704,000
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	(7,177,760,000)	(490,648,000)
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	27,059,052,000	684,606,000
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	761,232,603,000	637,541,006,000
Pasivos	413,401,933,000	311,790,344,000
Activos (pasivos) netos	347,830,670,000	325,750,662,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	250,389,204,000	172,579,044,000
Pasivos circulantes	156,042,354,000	136,534,327,000
Activos (pasivos) circulantes netos	94,346,850,000	36,044,717,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2020-01-01 - 2020-03-31	Acumulado Año Anterior 2019-01-01 - 2019-03-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]		
Ingresos [sinopsis]		
Servicios	0	0
Venta de bienes	122,284,007,000	115,938,171,000
Intereses	0	0
Regalías	0	0
Dividendos	0	0
Arrendamiento	0	0
Construcción	0	0
Otros ingresos	0	0
Total de ingresos	122,284,007,000	115,938,171,000
Ingresos financieros [sinopsis]		
Intereses ganados	690,037,000	744,261,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	8,325,409,000	0
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	2,037,000	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0
Otros ingresos financieros	101,700,000	33,537,000
Total de ingresos financieros	9,119,183,000	777,798,000
Gastos financieros [sinopsis]		
Intereses devengados a cargo	5,338,023,000	3,469,519,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	0	1,187,325,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	10,367,000
Otros gastos financieros	0	0
Total de gastos financieros	5,338,023,000	4,667,211,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]		
Impuesto causado	8,559,840,000	2,314,106,000
Impuesto diferido	(3,836,805,000)	(383,815,000)
Total de Impuestos a la utilidad	4,723,035,000	1,930,291,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados que se acompañan por los tres meses terminados el 31 de marzo de 2020 y 2019 y al 31 de diciembre de 2019 de la Compañía han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF” y “NIC”, por sus siglas en español o “IFRS” e “IAS” por sus siglas en inglés); emitidas por el International Accounting Standards Board (“IASB”) para información financiera intermedia. Específicamente, los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados que se acompañan han sido preparados de acuerdo con la NIC 34 – Reportes Financieros Intermedios, utilizando las mismas políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros consolidados auditados del año (estados financieros anuales 2019).

Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados de la Compañía no incluyen toda la información y las revelaciones requeridas en los estados financieros anuales, y deberán ser leídos en conjunto con los estados financieros anuales 2019 de la Compañía. Los estados financieros intermedios condensados consolidados no auditados de la Compañía y las notas que se acompañan fueron autorizados para su emisión por el Consejo de Administración el 27 de abril de 2020, los eventos subsecuentes han sido considerados hasta esta fecha. Los accionistas tienen la facultad de aprobar o modificar los estados financieros de la Compañía.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

Asociadas

Compañía	Actividad Principal	Lugar de Residencia	% de Tenencia		Valor en Libros (millones de pesos)	
			31 de marzo de 2020	31 de diciembre de 2019	31 de marzo de 2020	31 de diciembre de 2019
Heineken ⁽¹⁾	Bebidas	Bajos	14.8%	14.8%	Ps. 107,087	Ps. 83,789
Otras inversiones	Varios	Varios	Varios	Varios	587	520
Coca-Cola FEMSA:						
Promotora Industrial Azucarera, S.A. de C.V. (“PIASA”)	Azucarera	México	36.4%	36.4%	3,334	3,274
Industria Envasadora de Querétaro, S.A. de C.V. (“IEQSA”)	Enlatados	México	26.5%	26.5%	198	194
Industria Mexicana de Reciclaje, S.A. de C.V. (“IMER”)	Reciclaje	México	35.0%	35.0%	121	121
Jugos del Valle, S.A.P.I. de C.V.	Bebidas	México	28.8%	26.3%	1,967	1,929
Leao Alimentos e Bebidas, L.T.D.A.	Bebidas	Brasil	24.7%	24.7%	1,794	1,931
Otras inversiones en empresas de Coca-Cola FEMSA	Varios	Varios	Varios	Varios	812	793
					Ps. 115,900	Ps. 92,551

(1) Se integra por 8.63% de participación en Heineken, N.V., y 12.26% de participación en Heineken Holding, N.V., las cuales representan un interés económico del 14.76% en Grupo Heineken. La Compañía tiene influencia significativa, principalmente, debido al hecho de que participa en el Consejo de Administración de Heineken Holdings, N.V. y el Consejo de Supervisión de Heineken N.V., y para las operaciones relevantes entre la Compañía y Grupo Heineken.

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Préstamos Bancarios y Documentos por Pagar

El análisis de los préstamos bancarios y documentos por pagar de la Compañía al 31 de marzo de 2020 y 2019 es el siguiente:

	31 de marzo de 2020	31 de diciembre de 2019
Préstamos bancarios	Ps. 39,824	Ps. 20,806
Certificados bursátiles locales	19,941	19,943
Certificados bursátiles internacionales	147,120	77,159
Obligaciones por arrendamiento financiero	40	43
	Ps. 206,925	Ps. 117,951

El análisis de los vencimientos de la deuda total de la Compañía al 31 de marzo de 2020 es el siguiente:

Año	Importe
2020	5,583
2021	137
2022	1,096
2023	130
2024	589
2025 en adelante	199,390

La Compañía ha celebrado contratos de financiamiento con diferentes instituciones, las cuales estipulan diferentes restricciones y condiciones. Las únicas condiciones financieras relacionadas con los financiamientos consisten en niveles máximos de apalancamiento. A la fecha de estos estados financieros intermedios consolidados condensados no auditados, la Compañía cumple con todas las restricciones y condiciones establecidas en estos contratos de financiamiento.

En enero y febrero de 2020, la Compañía emitió US\$ 1,800 millones en certificados bursátiles con una tasa de interés fija anual de 3.500% con vencimiento en 2050 con un rendimiento implícito ponderado de 3.577% que fue listado en NYSE.

Durante el primer trimestre del 2020, Coca-Cola FEMSA: i) compró Nota Senior por \$900 con una tasa de interés fija del 3.88% y vencimiento el 26 de noviembre de 2023, ii) venció Nota Senior por \$500 con una tasa de interés fija del 4.63% y vencimiento el 15 de febrero de 2020, y iii) celebró créditos bilaterales denominados en pesos mexicanos: i) Ps. 2,500 con fecha de vencimiento en agosto de 2020, y ii) Ps. 7,500 con fecha de vencimiento en marzo de 2021.

En marzo 2016, la Compañía emitió 1,000 millones de euros en certificados bursátiles a una tasa fija del 1.750% con vencimiento en 2023 y un rendimiento total de 1.824%, designada como cobertura de la inversión extranjera neta por sus acciones en Heineken. Por el periodo de los tres meses terminados al 31 de marzo de 2020, se reconoció una pérdida neta de impuestos directamente en las otras partidas de la utilidad integral por Ps. 4,032 por esta cobertura.

En mayo 2013, la Compañía emitió \$300 millones de dólares en certificados bursátiles a una tasa de interés del 2.875% con fecha de vencimiento del 2023, y \$700 millones de dólares en certificados bursátiles a una tasa de interés del 4.375% con fecha de vencimiento del 2043.

Coca-Cola FEMSA cuenta con los siguientes bonos:

- a) Registrados en la Bolsa Mexicana de Valores: i) Ps. 2,500 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2021 a una tasa de interés fija del 8.27%, ii) Ps. 7,500 (valor nominal) con vencimiento en 2023 a una tasa de interés fija de 5.46%, iii) Ps.

1,500 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2022 y tasa de interés variable de TIIE + 0.25%, iv) Ps. 8,500 (valor nominal) con fecha de vencimiento 2027 y tasa de interés fija del 7.87%, v) Ps. 3,000 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2028 y tasa de interés fija del 7.35% y vi) Ps. 1,727 (valor nominal) con fecha de vencimiento en 2025 y tasa de interés flotante de TIIE + 0.08%;

b) Registrados en la SEC: i) Nota Senior por \$1,250 con una tasa de interés fija del 2.75% y vencimiento el 22 de enero de 2030 y ii) Nota Senior por \$600 a una tasa de interés fija del 5.25% con vencimiento el 26 de noviembre de 2043.

Los cuales están garantizados por sus subsidiarias: Propimex, S. de R.L. de C.V., Comercializadora La Pureza de Bebidas, S. de R.L. de C.V., Controladora Interamericana de Bebidas, S. de R.L. de C.V., Grupo Embotellador Cimsa, S. de R.L. de C.V., Refrescos Victoria del Centro, S. de R.L. de C.V., Distribuidora y Manufacturera del Valle de México, S. de R.L. de C.V. (garante sucesor de Servicios Integrados Inmuebles del Golfo, S. de R.L. de C.V.) y Yoli de Acapulco, S.A. de C.V.

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

FEMSA. Estados Financieros Consolidados. Al 31 de marzo de 2020. Cifras expresadas en millones de pesos mexicanos (Ps.).

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

El capital contable de FEMSA consiste en 2,161,177,770 unidades BD y 1,417,048,500 unidades B.

Al 31 de marzo de 2020 y 31 de diciembre de 2019, el capital social de FEMSA estaba representado por 17,891,131,350 acciones ordinarias, sin expresión de valor nominal y sin cláusula de admisión de extranjeros. El capital social fijo asciende a Ps. 300 millones (valor nominal) y el capital variable no puede exceder 10 veces el monto mínimo de capital social fijo.

Las características de las acciones ordinarias son las siguientes:

- Acciones serie “B,” de voto sin restricciones, que en todo momento deberán representar por lo menos el 51% del capital social;
- Acciones serie “L” de voto limitado, que podrán representar hasta el 25% del capital social; y
- Acciones serie “D” de voto limitado, que en forma individual o conjuntamente con las acciones serie “L,” podrán representar hasta el 49% del capital.

Las acciones serie “D” están compuestas de:

- Acciones subserie “D-L,” las cuales podrán representar hasta un 25% de la serie “D”;
- Acciones subserie “D-B,” las cuales podrán representar el resto de las acciones serie “D” en circulación; y
- Las acciones serie “D” tienen un dividendo no acumulativo de un 125% del dividendo asignado a las acciones serie “B.”

Las acciones series “B” y “D” están integradas en unidades vinculadas, de la siguiente forma:

- Unidades “B,” que amparan, cada una, cinco acciones serie “B,” las cuales cotizan en la BMV; y

- Unidades vinculadas “BD,” que amparan, cada una, una acción serie “B,” dos acciones subserie “D-B” y dos acciones subserie “D-L,” las cuales cotizan en BMV y NYSE.

Al 31 de marzo de 2020 y 31 de diciembre de 2019, el capital social en circulación de FEMSA se integra de la siguiente forma:

	Unidades “B”	Unidades “BD”	Total
Unidades	1,417,048,500	2,161,177,770	3,578,226,270
Acciones:			
Serie “B”	7,085,242,500	2,161,177,770	9,246,420,270
Serie “D”	-	8,644,711,080	8,644,711,080
Subserie “D-B”	-	4,322,355,540	4,322,355,540
Subserie “D-L”	-	4,322,355,540	4,322,355,540
Total acciones	7,085,242,500	10,805,888,850	17,891,131,350

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

Negocios Conjuntos

Compañía	Actividad Principal	Lugar de Residencia	% de Tenencia		Valor en Libros (millones de pesos)	
			31 de marzo de 2020	31 de diciembre de 2019	31 de marzo de 2020	31 de diciembre de 2019
Coca-Cola FEMSA:						
Compañía Panameña de Bebidas, S.A.P.I., de C.V.	Bebidas	Panamá	50.0%	50.0%	Ps. 496	Ps. 486
Dispensadoras de Café, S.A.P.I., de C.V.	Servicios	México	50.0%	50.0%	172	172
Fountain Agua Mineral, L.T.D.A.	Bebidas	Brasil	50.0%	50.0%	837	851
FEMSA Comercio:						
Raizen Conveniências ⁽¹⁾	Proximidad	Brasil	50.0%	50.0%	3,329	3,410
					Ps. 4,834	Ps. 4,919

(1) El 1 de noviembre de 2019, FEMSA Comercio, S.A. de C.V. cerró la adquisición del 50% de Raizen Conveniências por R \$ 357 millones en efectivo, después de recibir las autorizaciones regulatorias necesarias en Brasil. Raizen es una compañía que se formó en el 2010 a través de la fusión de los activos de azúcar, combustibles y etanol derivado del azúcar de Cosan y Royal Dutch Shell en Brasil. El negocio conjunto con Raizen se limita al negocio de conveniencia y tiendas de proximidad y excluye cualquier otra operación de Raizen.

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Adquisiciones de negocios

Las adquisiciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición a la fecha de adquisición, que es la fecha en la que el control se transfiere a la Compañía. El costo de una adquisición se mide como el agregado de la contraprestación transferida, que se mide a su valor razonable a la fecha de adquisición, y el monto de cualquier participación no controladora en la adquirida. Para cada combinación de negocios, la Compañía elige si medir los intereses no controladores en la adquirida por su valor razonable o por la proporción de los activos netos identificables de la adquirida.

El crédito mercantil se mide en base al exceso de la suma de la contraprestación transferida, el importe de las participaciones no controladoras de la compañía adquirida, y el valor razonable de la participación de capital que la Compañía anteriormente mantenía en la adquirida (si existiese) sobre los montos netos a la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos. Se reconoce en el resultado una ganancia por ganga en una adquisición de negocios si después de hacer una remediación, los montos netos a la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos exceden la suma de la contraprestación transferida, el monto de las participaciones no controladoras en la adquirida y el valor razonable de la participación de capital que la Compañía anteriormente mantenía en la adquirida (si existiese). El exceso es reconocido inmediatamente en resultados como una ganancia de compra de ganga.

Los costos distintos a los asociados con la emisión de deuda o instrumentos de capital se cargan a resultados conforme se incurren.

Cualquier contraprestación contingente por pagar se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición. Si la contraprestación contingente se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De otra manera, después de reevaluar, los cambios posteriores al valor razonable de las contraprestaciones contingentes se reconocen en la utilidad neta consolidada.

Si la contabilización inicial de una adquisición de negocios está incompleta al final del ejercicio en el cual ocurre, la Compañía informa montos de los conceptos por los cuales la contabilidad está incompleta, y revela que su asignación es de carácter preliminar. Esos importes preliminares se ajustan retrospectivamente durante el período de medición (no mayor a 12 meses de la fecha de adquisición), o se reconocen activos o pasivos adicionales para reflejar nueva información obtenida sobre hechos y circunstancias que existieron en la fecha de adquisición que, si se hubieran conocido, habrían afectado los importes reconocidos en esa fecha.

En ocasiones, obtener el control de una entidad adquirida en la que el interés en el capital social se mantiene inmediatamente antes de la fecha de adquisición se considera como una combinación de negocios lograda en etapas, también conocida como adquisición por pasos. La Compañía vuelve a medir su participación accionaria previamente mantenida en la entidad adquirida a su valor razonable a la fecha de adquisición y reconoce la ganancia o pérdida resultante, si corresponde, en utilidad o pérdida. Asimismo, los cambios en el valor de los intereses patrimoniales en la entidad adquirida reconocidos en otro resultado integral se reconocerán sobre la misma base que se requiere si la Compañía hubiera dispuesto directamente de los intereses patrimoniales previamente mantenidos.

La Compañía a veces obtiene el control de una entidad adquirida sin transferir la contraprestación. El método de contabilización de adquisición para una combinación de negocios se aplica a esas combinaciones de la siguiente manera:

- (a) La entidad adquirida recompra una cantidad suficiente de acciones propias para que la Compañía obtenga el control.
- (b) Caducan los derechos de veto minoritarios (b) que anteriormente impedían a la Compañía controlar una entidad adquirida en la que tenía la mayoría de los derechos de voto.
- (c) La Compañía y la adquirida acuerdan combinar sus negocios por contrato solo en el cual no transfiere ninguna contraprestación a cambio de control y no se mantienen participaciones de capital en la adquirida, ya sea en la fecha de adquisición o previamente.

Activos de larga duración mantenidos para venta y operaciones discontinuadas

Los activos de larga duración se clasifican como activos mantenidos para la venta cuando (a) se espera sean recuperados principalmente a través de su venta, en lugar de ser recuperados mediante su uso continuo dentro de las operaciones, (b) los activos se encuentren mantenidos para su venta inmediata y (c) la venta de los activos se considera como altamente probable en su condición actual.

Para que la venta se considere altamente probable:

- La administración debe estar comprometida a un plan de venta.

- Se debe haber iniciado un programa activo para localizar un comprador y completar el plan.
- El activo debe estar cotizado activamente para su venta en un precio que sea razonable en relación con su valor razonable actual; y
- La venta se espera completar dentro un plazo de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Los activos no circulantes mantenidos para la venta se valúan al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos el costo de disposición.

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica.
- Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o
- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

Moneda extranjera y consolidación de subsidiarias extranjeras, inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Al elaborar los estados financieros de cada subsidiaria individual, y contabilizar la inversión en asociadas y negocios conjuntos, las operaciones en monedas extranjeras que fueron realizadas en monedas diferentes de la moneda funcional de cada unidad reportada, se reconocen a los tipos de cambio que prevalecen en las fechas de las operaciones. Al final del ejercicio, las partidas monetarias denominadas en moneda extranjera se vuelven a convertir a las tasas que predominan en esa fecha. Las partidas no monetarias que se miden en términos de costo histórico en moneda extranjera no se vuelven a convertir.

La fluctuación cambiaria se reconoce en la utilidad neta consolidada del periodo en el que surge, excepto:

- Las variaciones de la inversión neta en subsidiarias extranjeras generadas por la fluctuación cambiaria que se incluyen en las otras partidas de la utilidad integral y se registra dentro del capital contable como parte del ajuste acumulado por conversión.
- Los saldos de financiamiento intercompañías de subsidiarias en el extranjero se consideran inversiones a largo plazo cuando no se planea su pago en el corto plazo, por lo que la posición monetaria y la fluctuación cambiaria generadas por dichos saldos, se registran en la cuenta de ajuste acumulado por conversión dentro del capital contable como parte de las otras partidas acumuladas de la utilidad (pérdida) integral; y
- La fluctuación cambiaria de instrumentos financieros de cobertura por riesgos de moneda extranjera.

Las diferencias cambiarias de las partidas monetarias son reconocidas en resultados. La clasificación en los resultados depende de la naturaleza que origine dichas fluctuaciones. Las diferencias cambiarias que se generan de actividades de operación son presentadas en la línea de otros gastos y otros productos. Mientras que las fluctuaciones relacionadas a las actividades no operativas tales como actividades de financiamiento son presentadas como parte de la línea de “ganancias (pérdidas) por fluctuación cambiaria” en el estado de resultados.

Para efectos de incorporar los estados financieros individuales de cada subsidiaria extranjera, asociada o negocio conjunto a los estados financieros consolidados de la Compañía, éstos se convierten a pesos mexicanos como sigue:

- En economías con entorno económico hiperinflacionario, se reconocen conforme la NIC 29 - *Información Financiera en Economías Hiperinflacionarias*, y posteriormente se convierten a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio aplicable al cierre del periodo tanto para el estado consolidado de situación financiera como el estado consolidado de resultados y utilidad integral; y
- En economías con entorno económico no hiperinflacionario, los activos y pasivos se convierten a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio aplicable al cierre del año, el capital contable se convierte al tipo de cambio histórico, y para la conversión del estado de resultados y el estado de utilidad integral se utiliza el tipo de cambio a la fecha de cada operación. La Compañía utiliza el tipo de cambio promedio del mes correspondiente, si el tipo de cambio no fluctúa significativamente.

Adicionalmente, con relación a la parcial enajenación que no resulta en la pérdida de control sobre la subsidiaria, la parte proporcional de las diferencias de tipo de cambio son re-atribuidas al interés minoritario y no son reconocidas en el estado de pérdidas y ganancias. Para todas las otras enajenaciones parciales (por ejemplo, enajenaciones parciales de asociadas o joint ventures que no resultan en la pérdida de control de la Compañía e influencia significativa), la parte proporcional de las diferencias cambiarias acumuladas son reclasificadas al estado de pérdidas o ganancias.

El crédito mercantil y los ajustes a valor razonable sobre activos identificados y pasivos adquiridos que surgen de la adquisición de una operación extranjera son tratados como activos y pasivos en la operación extranjera, y convertidos al tipo de cambio que prevalece al final de cada ejercicio. La fluctuación cambiaria que surge se reconoce en el capital como parte del ajuste acumulado por conversión.

La conversión de activos y pasivos en moneda extranjera a pesos mexicanos se realiza para efectos de consolidación y no significa que la Compañía pueda disponer de dichos activos y pasivos en pesos mexicanos. Adicionalmente, tampoco significa que la Compañía pueda reembolsar o distribuir el capital en pesos mexicanos reportado a sus accionistas.

Reconocimiento de los efectos de la inflación en países con entornos económicos hiperinflacionarios

La Compañía deberá reconocer los efectos inflacionarios en la información financiera de sus subsidiarias que operen en un entorno hiperinflacionario (cuando la inflación acumulada de los últimos tres ejercicios se aproxima, o excede, el 100% o más, además de otros factores cualitativos), el cual consiste en:

- Uso de factores de inflación para actualizar los activos no monetarios, tales como inventarios, propiedad, planta y equipo, activos intangibles, incluyendo los costos y gastos relativos a los mismos, cuando dichos activos son consumidos o depreciados.
- Aplicación de los factores de inflación apropiados para actualizar el capital social, prima en suscripción de acciones, utilidad neta, las utilidades retenidas y otras partidas acumuladas de la utilidad (pérdida) integral, por el monto necesario para mantener el poder adquisitivo en bolívares equivalentes de la fecha en la cual el capital fue contribuido o las utilidades generadas, a la fecha de presentación de esos estados financieros consolidados; e
- Incluir en la utilidad neta consolidada el resultado por posición monetaria.

La Compañía utiliza el índice de precios al consumidor (“IPC”) correspondiente a cada país para reconocer los efectos de inflación cuando la subsidiaria opera en un entorno económico hiperinflacionario.

Argentina

Derivado de los niveles actuales de inflación de Argentina y con ninguna expectativa de decrementos significativos en el corto plazo, Argentina es considerada como economía hiperinflacionaria para los periodos subsecuentes, por lo que la Compañía inició su contabilización con base a la NIC 29 a partir del 1 de Julio de 2018. Por ser considerada hiperinflacionaria, la información financiera de la subsidiaria Argentina se ajustó para reconocer los efectos inflacionarios desde el 1º de enero de 2018 a través del:

- Uso de factores de inflación para actualizar los activos no monetarios, tales como inventarios, propiedad, planta y equipo, activos intangibles, incluyendo los costos y gastos relativos a los mismos, cuando dichos activos son consumidos o depreciados;
- Incluir en la utilidad neta consolidada el resultado por posición monetaria.

La Junta de Gobierno de la FACPCE (Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas) aprobó el 29 de septiembre y publicó el 5 de octubre de 2018 la Resolución, la cual define entre otras cosas, el índice de precios para determinar los coeficientes de re expresión (basados en una serie que empalma el IPC Nacional desde enero de 2017 con el Índice de Precios Internos al por Mayor (“IPIM”) hasta esa fecha, y computado para los meses de noviembre y diciembre de 2015 la variación del IPC de la Gran Ciudad de Buenos Aires (“GCBA”).

Efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido

El efectivo es medido a su valor razonable y consiste en depósitos en cuentas bancarias las cuales generan un interés sobre el saldo disponible. Los equivalentes de efectivo se encuentran representados principalmente por depósitos bancarios de corto plazo e inversiones de renta fija, ambos con vencimiento de tres meses o menos y son registrados a su valor razonable.

La Compañía también mantiene efectivo restringido el cual está asegurado como colateral para cumplir ciertas obligaciones contractuales. El efectivo restringido se presenta dentro de otros activos financieros circulantes dado que, por su naturaleza, las restricciones son a corto plazo.

Inversiones

Las inversiones consisten en títulos de deuda y depósitos bancarios con vencimiento mayor a tres meses a la fecha de adquisición. La administración determina la clasificación adecuada de las inversiones al momento de su compra y evalúa dicha clasificación a la fecha de cada estado de situación financiera.

Otros activos financieros

Los otros activos financieros incluyen cuentas por cobrar a largo plazo, instrumentos financieros derivados y las contingencias recuperables adquiridas de las combinaciones de negocio. Las cuentas por cobrar a largo plazo con un periodo determinado se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

Activos financieros

Los activos financieros se clasifican dentro de los siguientes modelos de negocio dependiendo del objetivo de la Administración: (i) “mantener al vencimiento para recuperar los flujos de efectivo”, (ii) “mantener al vencimiento y vender activos financieros” y (iii) “mantener para vender” o como derivados asignados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficiente, según corresponda. La clasificación depende de la naturaleza y propósito de los activos financieros y se determinará en el momento del reconocimiento inicial.

La Compañía realiza una evaluación a nivel portafolio del objetivo del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene para reflejar la mejor forma en que el negocio administra el activo financiero y la forma en la que se proporciona la información a la Administración de la Compañía. La información que se considera dentro de la evaluación incluye:

- Las políticas y objetivos de la Compañía en relación con el portafolio y la implementación práctica de dichas políticas;
- Rendimiento y evaluación del portafolio de la Compañía incluyendo cuentas por cobrar;
- Riesgos que afectan el rendimiento del modelo de negocio y como se administran esos riesgos;
- Cualquier compensación relacionada con el rendimiento de la cartera; y
- Frecuencia, volumen y el momento de ventas de activos financieros en periodos anteriores junto con las razones de dichas ventas y expectativas sobre actividades de venta en un futuro.

Los activos financieros de la Compañía incluyen efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido, inversiones con vencimientos de más de tres meses, préstamos y cuentas por cobrar, instrumentos financieros derivados y otros activos financieros.

Para el reconocimiento inicial de un activo financiero, la Compañía lo mide a valor razonable más los costos de transacción que sean directamente atribuibles a la compra del mismo, en caso de que dicho activo no se mida a valor razonable con cambios en resultados. Las cuentas por cobrar que no tengan un componente de financiamiento considerable se miden y reconocen al precio de transacción y cuando son generadas. El resto de los activos financieros se reconocen solamente cuando la Compañía forma parte de las provisiones contractuales del instrumento.

El valor razonable de un activo se mide utilizando las suposiciones que utilizarían participantes del mercado al valorar el activo, asumiendo que los participantes del mercado actúan bajo el mejor interés económico.

Durante el reconocimiento inicial, el activo financiero también se clasifica como medido al: costo amortizado, valor razonable con cambios en otros resultados integrales – inversiones de deuda o capital – y valor razonable con cambios en resultados. La clasificación depende del con el objetivo por el cual se adquiere el activo financiero.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial a menos que la Compañía cambie el modelo de negocio para administrar los activos financieros; en cuyo caso, todos los activos financieros afectados se reclasifican el primer día del primer período de presentación posterior al cambio en el modelo de negocio.

Activos financieros a costo amortizado

Un activo financiero se mide al costo amortizado si cumple con las dos condiciones siguientes y no está designado como a valor razonable con cambios en resultados (“VRTUP”):

- Se administra dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos para recuperar los flujos de efectivo contractuales; y
- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente (“SPPI” por sus siglas en inglés).

El costo amortizado de un activo o pasivo financiero es el monto del reconocimiento inicial menos los pagos de principal, más o menos la amortización acumulada utilizando el método de tasa de interés efectiva de cualquier diferencia entre el monto inicial y el monto al vencimiento y, para los activos financieros, ajustados por pérdida de deterioro. El producto financiero, la fluctuación cambiaria y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida por disposición se reconoce de igual forma en resultados.

Tasa de interés efectiva (“TIR”)

El método de tasa de interés efectiva es un método para calcular el costo amortizado de préstamos, cuentas por cobrar y otros activos financieros (asignados como mantenidos al vencimiento) y asignar el producto/gasto financiero durante la vida esperada del

instrumento. La tasa de interés efectiva es la tasa que iguala los flujos de efectivo futuros estimados (incluyendo todas las comisiones pagadas o recibidas que forman una parte integral de la tasa de interés efectiva, gastos de operación y otras primas o descuentos) durante la vida esperada del activo financiero, o (cuando sea apropiado) durante un periodo más corto, en función al valor en libros neto en el reconocimiento inicial.

Activos financieros a valor razonable con cambios en otros resultados integrales (“FVOCI”)

Un activo financiero se mide a FVOCI si cumple con las dos condiciones siguientes y no se designa como VRTUP:

- Se administra dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra mediante el cobro de flujos de efectivo contractuales y la venta de activos financieros; y
- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. El producto financiero calculado utilizando la TIR, la fluctuación cambiaria y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas, relacionadas con los cambios en valor razonable, se reconocen en otros resultados integrales (“ORI”). En caso de bajas o disposiciones, las ganancias y pérdidas acumuladas en ORI se reclasifican a resultados.

En el reconocimiento inicial de un instrumento de capital que no se mantiene para negociación, bajo el modelo de negocio de “otros”, la Compañía puede elegir irrevocablemente presentar cambios en el valor razonable de la inversión en ORI. Esta elección se realiza a nivel de cada inversión. Los instrumentos de capital se miden posteriormente a valor razonable. Los dividendos se reconocen como ganancia en resultados al menos que el dividendo claramente represente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas, relacionadas con cambios en el valor razonable, se reconocen en ORI y se consideran partidas que no serán reclasificadas a la utilidad neta consolidada en periodos subsecuentes.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Todos los activos financieros que sean mantenidos para negociar o son administrados y su rendimiento es evaluado en base de valor razonable y que no sean medidos a costo amortizado o FVOCI, se miden a VRTUP. Los activos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se adquieren con el propósito de vender o recomprar en el corto plazo. En el reconocimiento inicial, la Compañía puede designar irrevocablemente un activo financiero que cumple con los requisitos para medirse a costo amortizado o a FVOCI para medirse a VRTUP si al hacerlo elimina o reduce significativamente un desfase contable que de otra forma se presentaría.

Evaluación de que los flujos de efectivo contractuales son solamente pagos de principal e interés

Para poder clasificar un activo financiero dentro de una de las tres categorías diferentes, la Compañía determina si los flujos de efectivo contractuales del activo son solamente pagos de principal e interés. La Compañía considera los términos contractuales del instrumento financiero y ya sea que el activo financiero contiene algún término contractual que podría cambiar el momento o el monto de los flujos de efectivo contractuales de tal manera que no cumpliría con el criterio de SPPI. Al hacer esta evaluación la Compañía considera la siguiente:

- Eventos contingentes que modificarían la cantidad o el momento de los flujos de efectivo;
- Los términos que pueden ajustar la tasa de cupón contractual, incluidas las características de tasa de interés variable;
- Características de pago y extensión; y
- Características que limitan el derecho de la Compañía para obtener flujos de efectivo de ciertos activos.

Una característica de prepago es consistente con las características de solamente pagos de principal e interés si el monto del prepago representa sustancialmente los montos del principal y los intereses pendientes de pago, que pudiesen incluir una compensación razonable por la terminación anticipada del contrato. Adicionalmente, un activo financiero adquirido u originado con una prima o descuento a su monto contractual y en el reconocimiento inicial el valor razonable de la característica de prepago es insignificante, el activo pasará la prueba de las características contractuales de flujo de efectivo si el monto de prepago representa sustancialmente

el monto contractual y los intereses acumulados (pero no pagados); la cual puede incluir una compensación adicional por la terminación anticipada del contrato.

Deterioro de activos financieros

La Compañía reconoce deterioro por pérdida de crédito esperada (“ECL” por sus siglas en inglés) en:

- Activos financieros medidos a costo amortizado;
- Inversiones de deuda medidos a VRORI;
- Otros activos contractuales

Las pérdidas por deterioro de cuentas por cobrar, activos contractuales y créditos de arrendamiento se miden siempre a un monto igual a la pérdida de crédito esperada de por vida, ya sea que tenga o no un componente significativo. La Compañía aplica el criterio a todas las cuentas por cobrar, activos contractuales y créditos de arrendamiento, pero puede aplicarlo por separado las cuentas por cobrar y activos contractuales de los arrendamientos financieros.

La Compañía mide las pérdidas por deterioro a una cantidad igual a ECL de por vida, excepto por lo siguiente:

- Instrumentos de deuda determinados como de bajo riesgo crediticio; y
- Otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los cuales el riesgo crediticio (riesgo de irrecuperabilidad sobre la vida esperada del instrumento financiero) no ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial y al estimar el ECL, la Compañía considera información razonable y sustentable que sea relevante y que esté disponible sin costo o esfuerzo desproporcionado. Esto incluye información cualitativa como cuantitativa y análisis, basado en la experiencia histórica y una evaluación crediticia informada de la Compañía.

La pérdida por deterioro es una estimación ponderada de probabilidades de pérdida esperada. El importe de pérdida por deterioro se mide como el valor presente de cualquier falta de liquidez (la diferencia entre los flujos de efectivo contractuales que le corresponden a la Compañía y los flujos de efectivo que la administración espera recibir). La pérdida de crédito esperada es descontada a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

La Compañía evalúa anualmente la razonabilidad para determinar si hubo evidencia objetiva de deterioro. Algunas evidencias objetivas de que los activos financieros estaban deteriorados incluyen:

- Impago o morosidad de un deudor;
- Reestructuración de una cantidad correspondiente a concesiones o ventajas a la Compañía bajo términos que de otra manera la Compañía no consideraría;
- Indicios de que un deudor o cliente entrará en quiebra
- Cambios adversos en el estatus de pagos de deudores o clientes;
- La desaparición de un mercado activo para un instrumento debido a dificultades financieras; o
- Información evidente que indique que hubo una disminución medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

Para una inversión dentro de un instrumento de capital, evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa o prolongada de su valor razonable por debajo de su costo.

La pérdida por deterioro de activos financieros medidos a costo amortizado se disminuye del valor en libros y para los activos financieros medidos a VRORI la pérdida por deterioro se reconoce como ganancia o pérdida dentro de ORI.

Dereconocimiento

Un activo financiero (o, según corresponda, una parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja cuando:

- Los derechos a recibir flujos de efectivo del activo financiero han expirado; o
- La Compañía ha transferido sus derechos a recibir flujos de efectivo del activo o ha asumido una obligación de pagar los flujos de efectivo recibidos completamente sin demoras a un tercero bajo un acuerdo de transferencia y ya sea que (a) la Compañía haya transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo o (b) la Compañía no haya transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, pero haya transferido el control del activo.

Compensación de instrumentos financieros

Se requiere que los activos financieros sean compensados contra pasivos financieros y el monto neto sea reportado en el estado consolidado de situación financiera si, y sólo cuando la Compañía:

- Actualmente tenga un derecho legal ejecutable de compensar los montos reconocidos; y
- Pretenda liquidar de manera neta, o realice los activos y liquide los pasivos simultáneamente.

Préstamos y créditos

Los préstamos y créditos son instrumentos financieros no derivados con pagos fijos o determinados que no se cotizan en mercados activos. Los préstamos y créditos con un plazo determinado, (incluyendo cuentas por cobrar y otros créditos), se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

El producto financiero se reconoce aplicando la tasa de interés efectiva, excepto para créditos a corto plazo cuando el reconocimiento del interés es inmaterial.

Instrumentos financieros derivados

La Compañía está expuesta a diversos riesgos de flujos de efectivo, de liquidez, de mercado y crediticios. Como consecuencia la Compañía contrata diversos instrumentos financieros derivados para reducir su exposición al riesgo en fluctuaciones de tipo de cambio entre el peso mexicano y otras monedas, a fluctuaciones en la tasa de interés asociadas con sus préstamos denominados en moneda extranjera y su exposición de fluctuación en los costos de ciertas materias primas.

La Compañía evalúa y registra todos los instrumentos financieros derivados y de cobertura en el estado consolidado de situación financiera como activo o pasivo a valor razonable, considerando los precios cotizados en mercados reconocidos. En el caso de que el instrumento financiero derivado no tenga un mercado formal, el valor razonable se determina a través de modelos soportados con información de mercado suficiente, confiable y comprobable. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados son registrados cada año en resultados o en otras partidas acumuladas de la utilidad integral, dependiendo del tipo de instrumento de cobertura y de la efectividad de la cobertura.

Cobertura contable

La Compañía designa ciertos instrumentos de cobertura, que incluyen instrumentos derivados para cubrir el riesgo de fluctuación en moneda extranjera y tasa de interés de transacciones altamente probables, ya sea como cobertura de valor razonable o cobertura de flujo de efectivo. La cobertura de riesgo cambiario en compromisos se contabiliza como cobertura de flujo de efectivo.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta junto con sus objetivos de administración de riesgos y su estrategia para poner en marcha varias operaciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de manera continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo en los cambios del valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta atribuibles al riesgo cubierto.

Cobertura de flujos de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como cobertura de flujo de efectivo se reconocen en otras partidas de la utilidad integral y son acumulados bajo la valuación de la porción efectiva de los

instrumentos financieros derivados. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada, en la línea de (ganancia) pérdida en valuación de instrumentos financieros.

Los montos previamente reconocidos en otras partidas de la utilidad integral y acumulados en capital se reclasifican a la utilidad neta consolidada en el período en que la partida cubierta es reconocida en la utilidad neta consolidada, en la misma partida del estado consolidado de resultados. Sin embargo, cuando la operación proyectada de cobertura reconoce un activo no financiero o pasivo no financiero, ganancias y pérdidas previamente reconocidas en otras partidas de la utilidad integral y acumuladas en capital se transfieren del capital y se incluyen en la medición inicial del costo del activo no financiero o pasivo no financiero.

La cobertura contable se discontinúa cuando la Compañía revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura expira o es vendido, terminado o ejecutado, o cuando ya no califica para la cobertura contable. Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otras partidas de la utilidad integral, en ese momento permanece en capital y se reconoce cuando la operación proyectada es finalmente reconocida en la utilidad neta consolidada. Cuando ya no se espera que ocurra una operación proyectada, la ganancia o pérdida acumulada en capital se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada.

Cobertura de valor razonable

El cambio en el valor razonable de un derivado de cobertura se reconoce en el estado consolidado de resultados como ganancia o pérdida cambiaria. El cambio en el valor razonable de la partida cubierta que sea atribuible al riesgo cubierto es registrado como parte del valor en libros de la partida cubierta y también es reconocido en el estado consolidado de resultados como ganancia o pérdida cambiaria.

Para el valor razonable de las coberturas relacionadas a partidas contabilizadas a costo amortizado el cambio en el valor razonable de la partida efectiva de la cobertura se reconoce primero como ajuste al valor en libros de la cobertura y posteriormente se amortiza a través de la utilidad o pérdida neta consolidada durante la vida restante de la cobertura utilizando el método de interés efectivo. La amortización por el método de interés efectivo podrá empezar tan pronto como exista un ajuste y, a más tardar cuando la partida cubierta deje de ser ajustada por los cambios en el valor razonable atribuibles al riesgo que se está cubriendo. Si la partida cubierta es dada de baja, el valor razonable no amortizado es reconocido inmediatamente en resultados.

Cuando un compromiso en firme no reconocido se designe como partida cubierta, el cambio acumulado posterior en el valor razonable del compromiso en firme atribuible al riesgo cubierto se reconocerá como un activo o pasivo con la correspondiente ganancia o pérdida reconocida en la utilidad neta consolidada.

Cobertura de inversión neta en un negocio en el extranjero

La Compañía aplica contabilidad de cobertura a las diferencias en moneda extranjera originadas entre la moneda funcional de sus inversiones en el extranjero y la moneda funcional de la tenedora (pesos), independientemente de si la inversión neta es mantenida directamente o a través de una subtenedora.

Las diferencias en la moneda extranjera que surgen en la conversión de un pasivo financiero designado como cobertura de una inversión neta en un negocio en el extranjero, son reconocidas en la utilidad integral en el apartado de las diferencias de efectos por conversión en operaciones extranjeras y asociadas, en la medida que la cobertura sea efectiva. En la medida que la cobertura no sea efectiva, tales diferencias son reconocidas a valor de mercado en resultados. Cuando parte de la cobertura de una inversión neta es eliminada, el monto correspondiente a efectos por conversión se transfiere a resultados como parte de la utilidad o pérdida por eliminación.

Medición del valor razonable

La Compañía mide sus instrumentos financieros, tales como derivados y ciertos activos no financieros, a su valor razonable en cada fecha de balance.

El valor razonable es el precio que se recibiría por la venta de un activo o se pagaría por la transferencia de un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de medición. La medición del valor razonable se basa en la presunción de que la transacción para vender el activo o transferir el pasivo se lleva a cabo, ya sea:

- En el mercado principal para el activo o pasivo; o

- En la ausencia de un mercado de capital, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

Una medición a valor razonable de un activo no financiero tendrá en cuenta la capacidad del participante de mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso o mediante la venta de éste a otro participante de mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso.

La Compañía utiliza las técnicas de valuación que sean apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes disponibles para medir el valor razonable, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

Todos los activos y pasivos utilizados al determinar el valor razonable se clasifican dentro de la jerarquía de valor razonable, descrita de la siguiente manera, basado en la información del nivel inferior que sea relevante a la medición del valor razonable:

- Nivel 1: Precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la entidad que reporta tiene la capacidad de acceder a la fecha de medición.
- Nivel 2: Insumos distintos a los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente.
- Nivel 3: Es información no observable para el activo o pasivo. Información no observable se utilizará para medir el valor razonable en la medida en que los datos observables no estén disponibles, permitiendo situaciones en las que hay poca o nula actividad de mercado para el activo o pasivo a la fecha de medición.

Para los activos y pasivos que se reconocen en los estados financieros de forma recurrente, la Compañía determina si las transferencias han ocurrido entre los niveles de la jerarquía reevaluando las categorías (basado en la información de nivel inferior que sea relevante para la medición del valor razonable en su totalidad) al final de cada período.

La Compañía determina las políticas y procedimientos tanto para la medición del valor razonable recurrente como los pasivos no cotizados, las cuales se pueden consultar en los estados financieros anuales 2019 de la Compañía.

Para el propósito de las revelaciones del valor razonable, la Compañía ha determinado las clases de activos y pasivos sobre la base de su naturaleza, características y riesgos de los activos o pasivos y el nivel de la jerarquía de valor razonable como se explicó anteriormente.

Inventarios y costo de ventas

Los inventarios son valuados a costo o valor neto de realización, el que sea menor. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado de los inventarios menos todos los costos de terminación estimados y los costos necesarios para realizar la venta.

Los inventarios representan el costo de adquisición o producción que se incurre cuando se compra o se produce un producto. Los segmentos operativos de la Compañía utilizan las metodologías de costeo de inventario para evaluarlos, tales como el método de costo promedio ponderado en Coca-Cola FEMSA, el método detallista (método para estimar el costo promedio); en FEMCO - División Proximidad y FEMCO - División Salud; y el método de adquisición en FEMCO - División Combustibles, excepto para los centros de distribución los cuales se valúan mediante el método de costo promedio.

El costo de ventas está basado en el costo promedio ponderado de los inventarios a la fecha de venta. El costo de ventas incluye costos relacionados con materias primas utilizadas en el proceso de producción, mano de obra (salarios y otros beneficios) depreciación de maquinaria, equipo y otros costos, incluyendo combustible, energía eléctrica, mantenimiento de equipo e inspección; costos relacionados con la compra de bienes y servicios utilizados para el proceso de venta de los productos de la Compañía y costos relacionados con la compra de gasolina, diésel y lubricantes utilizados para el proceso de venta de la Compañía.

Inversiones en asociadas por el método de participación

Las asociadas son aquellas entidades sobre las que la Compañía tiene influencia significativa. La influencia significativa es el poder de participar en las decisiones de las políticas financieras y operativas de la entidad participada, pero sin control sobre dichas políticas. Debido a la pérdida de influencia significativa sobre la inversión reconocidas por el método de participación, la Compañía mide y reconoce cualquier inversión reconocidas a su valor razonable.

Las inversiones en asociadas se contabilizan utilizando el método de participación y se reconocen inicialmente al costo, que comprende el precio de compra de la inversión y cualquier gasto necesario atribuible directamente para adquirirla. El valor en libros de la inversión se ajusta para reconocer los cambios en la participación accionaria de la asociada desde la fecha de adquisición. Los estados financieros de las asociadas se preparan para el mismo período de información que la Compañía.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación en la utilidad neta consolidada y otras partidas de la utilidad integral en la asociada o negocio conjunto, después de los ajustes para alinear las políticas contables con las de la Compañía, a partir de la fecha en que se tiene influencia significativa hasta la fecha en que la influencia significativa cese.

Las pérdidas y ganancias procedentes de transacciones ‘ascendentes’ y ‘descendentes’ entre la Compañía (incluyendo sus subsidiarias consolidadas) y la asociada, se reconocen en los estados financieros consolidados únicamente en la medida que correspondan a las participaciones en la asociada de otros inversionistas no relacionados. Son transacciones ‘ascendentes’, por ejemplo, las ventas de activos de la asociada a la Compañía. Son transacciones ‘descendentes’, las ventas de activos de la Compañía a la asociada. La participación de la Compañía en los resultados de la asociada que proviene de dichas transacciones se elimina.

Cuando la participación de la Compañía en las pérdidas excede el valor en libros de la asociada, incluyendo cualquier anticipo, el valor en libros se reduce a cero y el reconocimiento de futuras pérdidas se discontinúa excepto en la medida en que la Compañía tenga una obligación para pagar a la asociada o tenga que hacer pagos a nombre de la asociada.

El crédito mercantil a la fecha de adquisición se presenta como parte de la inversión de la asociada en el estado consolidado de situación financiera. Cualquier crédito mercantil que surja en la adquisición de la participación de la Compañía en una asociada se valúa de acuerdo con la política contable de la Compañía para el crédito mercantil que surge en una adquisición de negocios.

Después de la aplicación del método de participación, la Compañía determina si es necesario reconocer una pérdida por deterioro adicional sobre su inversión en su asociada. La Compañía determina en cada fecha de reporte si existe alguna evidencia objetiva de que la inversión en asociadas está deteriorada. En este caso, la Compañía calcula el monto del deterioro como la diferencia entre el valor recuperable de la asociada y su valor en libros y reconoce el monto en la participación de la utilidad o pérdida de las asociadas y negocios conjuntos utilizando el método de participación en el estado consolidado de resultados.

Si la participación en la inversión se reduce, pero continúa clasificándose como asociada, la Compañía reclasifica a resultados la proporción de la ganancia o pérdida que previamente se había reconocido en las otras partidas de la (pérdida) utilidad integral relacionada con la reducción en la participación accionaria considerando que dichas partidas son reclasificables a la utilidad neta consolidada en la disposición parcial de la inversión relacionada.

La Compañía reclasifica en cada caso la proporción del interés económico dispuesto reconocido en las otras partidas a la utilidad (pérdida) integral: i) el efecto acumulado por conversión de inversiones extranjeras, ii) ganancias y pérdidas de cobertura acumuladas, iii) cualquier otro importe previamente reconocido que hubiera sido reconocido en el resultado neto si la asociada había eliminado directamente el activo al que está relacionado.

Ante la pérdida de influencia significativa sobre la asociada, la Compañía mide y reconoce cualquier inversión retenida a su valor razonable.

Un acuerdo conjunto es un acuerdo del que dos o más partes tienen control conjunto. Control conjunto es el acuerdo contractual para compartir el control que existe sólo cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieran el consentimiento unánime de todas las partes que comparten el control. La Compañía clasifica sus participaciones en acuerdos conjuntos ya sea como operaciones o negocios conjuntos dependiendo de los derechos de la Compañía a los activos y obligaciones por los pasivos del acuerdo.

Un negocio conjunto es un acuerdo en conjunto mediante el cual las partes que tienen el control conjunto tienen derechos sobre los activos netos de dicho acuerdo. La Compañía reconoce su participación en los negocios conjuntos como una inversión y contabiliza dicha inversión utilizando el método de la participación. Al 31 de marzo de 2020 y 2019, la Compañía no tiene participación en operaciones conjuntas.

Si la participación en la inversión se reduce, pero continúa clasificándose como acuerdo conjunto, la Compañía reclasifica a resultados la proporción de la ganancia o pérdida que previamente se había reconocido en las otras partidas de la (pérdida) utilidad integral relacionada con la reducción en la participación accionaria considerando que dichas partidas sean reclasificables a la utilidad neta consolidada en la disposición parcial de la inversión relacionada.

La Compañía reclasifica la porción del interés económico dispuesto en la reducción de la participación de los negocios conjuntos. Al 31 de marzo de 2020 2019, la Compañía no tiene disposiciones significativas o disposición parcial en acuerdos conjuntos.

Al perder influencia significativa sobre el negocio conjunto, la Compañía mide y reconoce cualquier inversión retenida a su valor razonable.

Propiedad, planta y equipo

La propiedad, planta y equipo se registra inicialmente a su costo de adquisición y/o construcción y se presenta neta de la depreciación acumulada y/o pérdidas por deterioro acumuladas, en caso de que existieran. Los costos de financiamiento relacionados con la adquisición o construcción de los activos calificables se capitalizan formando parte del costo del activo, si son materiales.

Los costos de mantenimiento mayor se capitalizan como parte del costo total de adquisición. El mantenimiento de rutina y los costos de reparación se registran en resultados en el momento en que se incurren.

Las inversiones en proceso están representadas por activos de larga duración que no han iniciado su operación, es decir, aún no están listos para ser utilizadas para el fin que fueron compradas, construidas o desarrolladas. La Compañía estima completar estas inversiones en un plazo no mayor a 12 meses.

La depreciación se calcula aplicando el método de línea recta sobre la vida útil estimada del activo. Cuando un elemento de propiedad, planta y equipo incluye componentes principales con diferentes vidas útiles, éstos se contabilizan y deprecian por separado (componentes mayores), como componentes principales de propiedad, planta y equipo. Las tasas de depreciación son estimadas por la Compañía, considerando la vida útil estimada de los activos.

La vida útil estimada de los activos, los valores residuales y el método de depreciación se revisan al final de cada ejercicio anual, con el efecto de cualquier cambio en las estimaciones contabilizado de forma prospectiva.

Una partida de propiedad, planta y equipo se da de baja cuando se vende o cuando no se espera que surjan beneficios económicos futuros por el uso continuo del activo. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la disposición o retiro de una partida de propiedad, planta y equipo se determina como la diferencia entre los productos de las ventas (si existiesen) y el valor en libros del activo y se reconoce en la utilidad neta consolidada

Deterioro de activos de larga duración

Al final de cada periodo, la Compañía revisa el valor en libros de sus activos de larga duración tangibles e intangibles para determinar si existe algún indicio de que esos activos han sufrido una pérdida por deterioro. Si existe dicho indicio, se estima el importe recuperable del activo para determinar el grado de pérdida por deterioro (si existiese). Cuando no es posible estimar el importe recuperable de un activo individual, la Compañía estima el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo ("UGE") a la cual pertenece el activo. Cuando se puede identificar una base de asignación razonable y consistente, los activos corporativos también se asignan a unidades generadoras de efectivo individuales, o de otra manera se asignan a la más pequeña de las unidades generadoras de efectivo por la cual se puede identificar una asignación razonable y consistente.

Con el fin de realizar pruebas de deterioro, cuando no se pueda identificar una base razonable de asignación, el crédito mercantil adquirido en una adquisición se asigna, desde la fecha de la adquisición, a cada una de las unidades generadoras de efectivo del grupo que se espera se beneficien de la adquisición, independientemente de que otros activos o pasivos de la adquirida se asignen en a esas unidades.

Para el crédito mercantil y otros activos intangibles con vida indefinida, la Compañía realiza pruebas de deterioro anuales, y cuando ciertas circunstancias indican que el valor en libros de la unidad generadora de efectivo puede exceder su importe recuperable.

El importe recuperable es el mayor entre el valor razonable menos los costos de venta y el valor en uso. Al evaluar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando la tasa de descuento antes de impuestos, que refleja las evaluaciones del mercado actual del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo por el cual las estimaciones de flujos futuros de efectivo no se han ajustado.

Si se estima que el importe recuperable de un activo o UGE sea menor a su valor en libros, el valor en libros del activo o UGE es reducido a su importe recuperable, y se reconoce inmediatamente una pérdida por deterioro en la utilidad neta consolidada.

Cuando una pérdida por deterioro se reversa, el valor en libros del activo o UGE se incrementa hasta la estimación utilizada para determinar el importe recuperable, para que el valor incrementado en libros no exceda el valor en libros determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para el activo o UGE en años anteriores. Se reconoce una reversión de una pérdida por deterioro inmediatamente en la utilidad neta consolidada. Las pérdidas por deterioro relacionadas con el crédito mercantil no son reversibles.

Arrendamientos

Conforme a la NIIF 16, la Compañía evalúa si un contrato es, o contiene, un arrendamiento cuando el contrato transfiere el derecho de controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo determinado a cambio de una contraprestación. La Compañía evalúa si un contrato es un acuerdo de arrendamiento cuando:

- El contrato implica el uso de un activo identificado – esto puede ser especificado explícita o implícitamente, y debe ser físicamente distinto o representar sustancialmente toda la capacidad de un activo físicamente distinto. Si el arrendador tiene derechos de sustitución sustantivos, el activo no es identificado;
- La Compañía tiene el derecho a recibir sustancialmente todos los beneficios económicos del uso del activo a lo largo de todo el periodo de uso;
- La Compañía tiene el derecho a dirigir el uso del activo cuando tiene derecho a tomar las decisiones más relevantes sobre cómo, y para que propósito se usa el activo. Cuando el uso del activo es predeterminado, la Compañía tiene el derecho a dirigir el uso del activo si: i) tiene derecho de operar el activo; o ii) el diseño del activo predetermina como y para que propósito será utilizado.

La Compañía arrienda principalmente terrenos y construcciones para sus tiendas minoristas y algunos edificios para sus oficinas. Por lo general, los acuerdos de arrendamiento para las tiendas minoristas tienen una duración de 15 años, y los acuerdos de espacios para oficinas tienen una duración de tres a cinco años.

Como arrendatario

Medición inicial

En la fecha de inicio del arrendamiento, la Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento. El activo por derecho de uso se mide inicialmente al costo, que comprende el monto inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por cualquier pago por arrendamiento realizado durante o antes de la fecha de aplicación inicial. El activo por derecho de uso considera los costos directos iniciales incurridos y un estimado de los costos para dismantelar y eliminar el activo subyacente, o para restaurar el activo subyacente o el lugar en el que está ubicado, menos cualquier incentivo por arrendamiento recibido.

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos futuros de arrendamiento por el periodo remanente a la fecha de aplicación inicial. Dichos pagos son descontados utilizando la tasa incremental de la Compañía, la cual es considerada como la tasa que tendría que pagar la Compañía por un financiamiento de un periodo similar, y con una garantía similar, para obtener un activo de valor similar al activo arrendado. Para la Compañía, la tasa de descuento utilizada para medir el activo por

derecho de uso y el pasivo por arrendamiento es la tasa relacionada al costo de financiamiento de la Compañía desde la perspectiva del consolidado.

Los pagos por arrendamiento incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento comprenden lo siguiente:

- Pagos fijos, incluyendo pagos que en sustancia son fijos;
- Pagos de arrendamiento variables que dependen de un índice o una tasa, inicialmente medidos utilizando el índice o la tasa a la fecha de inicio del arrendamiento;
- El precio relacionado a una opción de compra que la Compañía tiene certeza razonable de ejercer, una opción a extender el acuerdo contractual y penalizaciones por terminar anticipadamente el acuerdo de arrendamiento, al menos que la Compañía tenga certeza razonable de no ejercer dichas opciones.
- Importes por pagar en virtud de garantías del valor residual;
- Pagos por cancelación anticipada, si en las condiciones del arrendamiento se contempla esta opción.

La Compañía no reconoce un activo por derecho de uso y pasivo por arrendamiento para aquellos acuerdos de corto plazo con un periodo contractual de 12 meses o menos y arrendamientos de activos de bajo valor, principalmente equipos de tecnología de información utilizados por los empleados, tales como: computadoras portátiles y de escritorio, dispositivos de mano e impresoras. La Compañía reconoce los pagos por arrendamiento asociados a estos acuerdos como un gasto en el estado consolidado de resultados a medida en que se incurren.

Medición subsecuente

El activo por derecho de uso se deprecia posteriormente utilizando el método de línea recta desde la fecha de inicio hasta el más corto entre la vida útil del activo por derecho de uso (plazo del acuerdo de arrendamiento) y la vida útil del activo arrendado relacionado. Además, el activo por derecho de uso es ajustado periódicamente por pérdidas por deterioro, si hubiese, y ajustado por ciertas remedaciones del pasivo por arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide subsecuentemente a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva. La Compañía vuelve a medir el pasivo por arrendamiento sin modificar la tasa de descuento incremental cuando hay una modificación en los pagos de arrendamiento futuros bajo una garantía de valor residual o si la modificación surge de un cambio en el índice o tasa cuando se trata de pagos variables. El pasivo por arrendamiento se vuelve a medir utilizando una tasa de descuento incremental nueva a la fecha de modificación cuando:

- Una opción de extender o terminar el acuerdo es ejercida modificando el periodo no cancelable del contrato;
- La Compañía cambia su evaluación de si ejercerá una opción de compra.

Cuando el pasivo por arrendamiento se vuelve a medir, se hace un ajuste correspondiente al valor en libros del activo por derecho de uso, o se registra en resultados si el valor en libros del activo por derecho de uso ha sido reducido a cero.

Una modificación al acuerdo por arrendamiento se contabiliza como un acuerdo por separado si se cumplen las dos condiciones siguientes: i) la modificación incrementa el alcance del arrendamiento al agregar el derecho de uso de uno o más activos subyacentes; y ii) la contraprestación del arrendamiento se incrementa por una cantidad proporcional al precio independiente del aumento en el alcance y por cualquier ajuste a ese precio independiente para reflejar las circunstancias del contrato.

En los estados de resultados y utilidad integral consolidados, el gasto por interés del pasivo por arrendamiento se presenta como un componente del gasto financiero, al menos que sean directamente atribuibles a activos calificados, en cuyo caso se capitalizan de acuerdo la política contable de costos de financiamiento de la Compañía. Los activos por derecho de uso se miden según el modelo de costo, se deprecian durante el plazo del arrendamiento en línea recta y se reconocen en el estado consolidado de resultados.

Las mejoras en propiedades arrendadas se reconocen como parte de propiedad, planta y equipo en el estado de situación financiera consolidado y se amortizan utilizando el método de línea recta, por el periodo más corto entre la vida útil del activo o el plazo del arrendamiento relacionado.

La Compañía ha reconocido una cantidad significativa de activo por derecho de uso y pasivo por arrendamiento correspondiente, ver sección: Descripción de sucesos y transacciones significativas – Arrendamientos.

Como arrendador

La Compañía en su carácter de arrendador determina al inicio del arrendamiento, si cada acuerdo se clasifica como un arrendamiento operativo o financiero.

Los arrendamientos son clasificados como arrendamientos financieros cuando en los términos del acuerdo de arrendamiento transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes del activo subyacente, de lo contrario, los acuerdos de arrendamiento se clasifican como arrendamientos operativos. La Compañía considera algunos de los siguientes indicadores, entre otros; para analizar si se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes:

- si el arrendamiento es por la mayor parte de la vida útil del activo;
- si los pagos futuros mínimos de arrendamiento se comparan con el valor razonable del activo subyacente.

La Compañía reconoce los pagos por arrendamientos operativos recibidos como ingresos en línea recta durante el plazo del arrendamiento dentro de los estados consolidados de resultados, excepto cuando otra base sistemática represente de mejor manera el patrón de tiempo en el cual los beneficios económicos del activo arrendado son transferidos.

La Compañía reconoce inicialmente un importe igual a la inversión neta en el arrendamiento, es decir, el valor presente de los pagos futuros del arrendamiento más cualquier garantía de valor residual que se otorgue; y se incluye la distinción entre la porción circulante de los cobros con vencimiento menor o igual a un plazo de 12 meses y los cobros no circulantes, es decir, con vencimiento mayor a 12 meses; que incluyen:

- (i) pagos fijos incluidos aquellos que en sustancia son fijos, que pueden suponer variabilidad, pero que en esencia son inevitables, menos cualquier incentivo por arrendamiento a cobrar;
- (ii) pagos por rentas variables que dependen de un índice o una tasa a la fecha de inicio del contrato de arrendamiento;
- (iii) importes por pagar del arrendatario en virtud de garantías del valor residual (en caso de ser aplicable);
- (iv) el precio relacionado a una opción de compra si el arrendatario está razonablemente seguro de ejercer (en caso de ser aplicable); y
- (v) los pagos por penalizaciones derivadas de la terminación del arrendamiento, si el plazo del arrendamiento refleja que el arrendatario ejercerá una opción para terminar el arrendamiento.

Las operaciones intercompañías relacionadas con transacciones entre arrendadores y arrendatarios dentro de la Compañía, son eliminadas en el proceso de consolidación.

Pasivos financieros e instrumentos de capital

Clasificación como deuda o capital

La deuda y los instrumentos de capital emitidos por la Compañía se clasifican ya sea como pasivos financieros o como capital, de acuerdo con la substancia de los acuerdos contractuales y las definiciones de un pasivo financiero y un instrumento de capital.

Instrumentos de capital

Un instrumento de capital es cualquier contrato que pruebe una participación residual en los activos de una entidad después de deducir todos sus pasivos. Los instrumentos de capital emitidos por la Compañía se reconocen en los ingresos recibidos, netos de los costos directos de emisión.

La recompra de instrumentos propios de capital de la Compañía se reconocen y deducen directamente en capital. Ninguna ganancia o pérdida se reconoce en la utilidad o pérdida sobre la compra, venta, emisión o cancelación de los instrumentos de capital propios de la Compañía.

Pasivos financieros

Reconocimiento y medición inicial

Los pasivos financieros dentro del alcance de la NIIF 9 se clasifican como pasivos financieros a VRTUP, préstamos y financiamientos, o derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura efectiva, según sea el caso. La Compañía determina la clasificación de sus pasivos financieros en el reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a valor razonable menos, en el caso de préstamos y financiamientos, costos de la operación directamente atribuibles.

Los pasivos financieros de la Compañía incluyen proveedores y otras cuentas por pagar, préstamos y financiamientos, e instrumentos financieros derivados.

Dereconocimiento

Un pasivo financiero se dereconoce cuando la obligación del pasivo se elimina, se cancela o expira. Cuando un pasivo financiero se reemplaza por otro del mismo acreedor en términos substancialmente diferentes, o los términos del pasivo se modifican substancialmente, tal intercambio o modificación se reconoce como un dereconocimiento del pasivo original y se reconoce un pasivo nuevo. La diferencia en los valores en libros respectivos se reconoce en el estado consolidado de resultados.

Préstamos y créditos

Después del reconocimiento inicial, los préstamos que generan intereses y los financiamientos se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado consolidado de resultados cuando los pasivos son dados de baja, y a través del proceso de amortización del método de interés efectivo.

El costo amortizado se calcula considerando cualquier descuento o prima de la adquisición, y comisiones o costos que son parte integral del método de interés efectivo.

Provisiones

La Compañía reconoce provisiones cuando tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía esté obligada a liquidar dicha obligación, y pueda hacer una estimación confiable del importe de la obligación.

El monto reconocido como una provisión es la mejor estimación de la contraprestación requerida para liquidar la obligación presente al final del periodo, tomando en cuenta los riesgos e incertidumbres de la obligación. Cuando se mide una provisión utilizando los flujos de efectivo estimados para liquidar la obligación presente, su valor en libros es el valor presente de esos flujos de efectivo (en donde el efecto del valor del dinero en el tiempo es material).

Cuando se espera que alguno o todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión sean recuperados de un tercero, se reconoce una cuenta por cobrar si es virtualmente cierto que el reembolso será recibido y el monto de la cuenta por cobrar se puede medir confiablemente.

La Compañía reconoce una provisión por una pérdida contingente cuando es probable (es decir, la probabilidad de que el evento ocurra es mayor que la probabilidad de que no ocurra) que ciertos efectos relacionados con eventos pasados se materialicen y puedan ser cuantificados razonablemente. Estos eventos y su impacto financiero también se revelan como una pérdida contingente en los estados financieros consolidados cuando el riesgo de pérdida se considera que no sea remoto. La Compañía no reconoce un activo contingente hasta que la ganancia se realiza.

Las provisiones por reestructuración sólo se reconocen cuando los criterios de reconocimiento de provisiones se cumplen. La Compañía tiene una obligación implícita, cuando se identifica en un plan formal y detallado, la actividad o la parte de la Compañía en cuestión, la ubicación y el número de trabajadores afectados, una estimación detallada de los costos asociados y una línea de tiempo apropiada. Adicionalmente, los trabajadores afectados deberán haber sido notificados de las características principales del plan.

Reconocimiento de los ingresos

La Compañía reconoce ingresos cuando el control de las obligaciones de desempeño incluidas en el contrato es transferido al cliente. Control se refiere a la habilidad que tiene el cliente para dirigir el uso y obtener sustancialmente todos los beneficios de los bienes y servicios intercambiados. En adición, implica que el cliente tenga la habilidad para prevenir a terceros de dirigir el uso y obtener sustancialmente todos los beneficios de los bienes transferidos.

La administración definió los siguientes indicadores para analizar el tiempo y las circunstancias, así como la cantidad por la cual el ingreso se reconoce:

- Identificando el contrato(s) con el cliente (por escrito, oral o cualquier otro de acuerdo a las prácticas del negocio);
- Evaluando los bienes y servicios comprometidos en el contrato e identificar como cada obligación de desempeño en el contrato será transferida al cliente;
- Considerando los términos contractuales en conjunto con las prácticas del negocio para determinar el precio de la transacción. El precio de la transacción es el monto de contraprestación que la Compañía espera recibir en intercambio de transferir los bienes y servicios comprometidos con el cliente, excluyendo el impuesto sobre la venta. La contraprestación comprometida en el contrato debe incluir cantidades fijas o variables, o ambas;
- Asignar el precio de la transacción a cada obligación de desempeño incluida en el contrato (para cada bien y servicio) por una cantidad que represente la contraprestación que la Compañía espera recibir en intercambio de transferir los bienes y servicios comprometidos con el cliente; y
- Reconocer el ingreso cuando (o en la medida) se vaya cumpliendo la obligación de desempeño en intercambio de los bienes y servicios comprometidos.

Todas las condiciones anteriores se cumplen normalmente en el momento en que los artículos se entregan al cliente. Las ventas netas reflejan las unidades entregadas a precio de lista, neto de promocionales y descuentos.

Los beneficios garantizados por el proveedor a la Compañía como descuentos e incentivos se reconocen como beneficios en el costo de ventas, debido a que no representan un ingreso adicional por medio del cual se debe cumplir una obligación de desempeño separada, con un valor razonable por separado identificado por la Compañía.

La Compañía genera ingresos por las siguientes actividades:

Venta de bienes

Incluye las ventas de bienes de todas las subsidiarias de la Compañía, principalmente, la venta de bebidas de la marca líder Coca-Cola y la venta o el consumo de bienes en las tiendas de formato pequeño de las divisiones de Proximidad, Salud y Combustible; en las cuales el ingreso se reconoce en el punto en el tiempo en el cual los productos fueron vendidos al cliente.

Prestación de servicios

Incluye los ingresos por servicios de distribución, servicios de mantenimiento y empaquetado de materia prima, que la Compañía reconoce como ingresos, cuando la obligación de desempeño es satisfecha. La Compañía reconoce ingresos durante el periodo en el tiempo en el cual la obligación de desempeño es satisfecha de acuerdo a las siguientes condiciones:

- El cliente recibe y consume simultáneamente los beneficios, a como la Compañía satisface la obligación;
- El cliente controla los activos relacionados, a pesar de que la Compañía los mejore.
- Los ingresos se pueden medir confiablemente; y
- Es probable que los beneficios económicos fluyan a la Compañía.

Productos financieros

Incluye los ingresos generados de activos financieros los cuales incluyen cuentas por cobrar e inversiones reconocidas en el momento en el que las siguientes condiciones se cumplen:

- Los ingresos se pueden medir confiablemente; y
- Es probable que los beneficios económicos asociados con la transacción sean atribuibles a la Compañía.

Adicionalmente, la Compañía evalúa el reconocimiento del ingreso basado en la clasificación previamente definida para el activo financiero que genera el producto financiero relacionado, de acuerdo a los modelos de negocio establecidos para los instrumentos financieros clasificados por la Compañía.

Los instrumentos financieros principales de la Compañía que pudiera generar un producto financiero son los clientes clasificados como activos financieros mantenidos hasta su vencimiento para cubrir flujos de efectivo medidos a su costo amortizado utilizando el método de TIR, que es la tasa que descuenta exactamente los flujos de efectivo futuros a recibir a través de la vida esperada del activo financiero relacionado.

Programas de recompensas

La Compañía reconoce una provisión por la obligación de otorgar beneficios adicionales a sus clientes. Para tales efectos la administración considera, la expectativa de que un porcentaje de los clientes no ejercerán el programa de recompensas en el futuro basado en la experiencia previa.

Descuentos variables otorgados a clientes

La Compañía ajusta el precio de la transacción basado en el monto estimado de rebajas y descuentos promocionales, entre otros. Estas estimaciones incluyen los acuerdos comerciales con clientes y el previo desempeño esperado. Los descuentos variables son asignados a cada obligación de desempeño relacionada.

Costos contractuales

Los costos incrementales para obtener un contrato con un cliente se reconocen como un activo (capitalizable) si la Compañía espera recuperarlos. Los costos incrementales para obtener un contrato son aquellos que incurre la Compañía para lograr un contrato con un cliente los cuales no se hubieran incurrido si el contrato no se hubiera obtenido. La Compañía reconoce dichos costos como un gasto en el estado de resultados cuando el ingreso asociado con esos costos es incurrido dentro de un periodo igual o menor a un año. Para cualquier otro costos que esté relacionado con el cumplimiento de un contrato con un cliente, pero que no es parte del propio reconocimiento de ingreso, este sería considerado como un activo incluyendo los costos relacionados, pero solo si dichos costos son relacionados con un contrato o un contrato que la Compañía espera identificar por separado y además generan o mejoran los recursos de la Compañía que serán aplicados para satisfacer, o continuar satisfaciendo; las obligaciones de desempeño en un futuro y que esperan recuperarlos. El activo reconocido es amortizado progresivamente de la misma manera que el intercambio de bienes y servicios transferidos al cliente, por consiguiente; el activo se reconoce en el estado de resultados a través de su amortización en el mismo en forma simultánea en el que el mismo ingreso es reconocido.

Impuestos a la utilidad

El impuesto a la utilidad representa la suma del impuesto por pagar corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la utilidad se carga a la utilidad neta consolidada conforme se incurre, excepto cuando se relaciona con partidas que se reconocen en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, en cuyo caso, el impuesto corriente y diferido también se reconoce en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, respectivamente.

Utilidad por acción

La Compañía presenta la utilidad neta básica por acción y la utilidad neta por acción diluida. La utilidad neta básica por acción se calcula dividiendo la participación controladora en la utilidad neta entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo ajustado por el promedio ponderado de las acciones adquiridas en el año. La utilidad neta por acción diluida se determina ajustando el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, incluyendo el promedio ponderado de las acciones recompradas en el año para efectos de todos los valores de dilución potenciales, que comprenden derechos sobre acciones concedidos a empleados.

La utilidad por acción de operaciones continuas y discontinuas es calculada dividiendo las utilidades respectivas entre el número de acciones del periodo.

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Adquisiciones de negocios

Las adquisiciones de negocios se contabilizan utilizando el método de adquisición a la fecha de adquisición, que es la fecha en la que el control se transfiere a la Compañía. El costo de una adquisición se mide como el agregado de la contraprestación transferida, que se mide a su valor razonable a la fecha de adquisición, y el monto de cualquier participación no controladora en la adquirida. Para cada combinación de negocios, la Compañía elige si medir los intereses no controladores en la adquirida por su valor razonable o por la proporción de los activos netos identificables de la adquirida.

El crédito mercantil se mide en base al exceso de la suma de la contraprestación transferida, el importe de las participaciones no controladoras de la compañía adquirida, y el valor razonable de la participación de capital que la Compañía anteriormente mantenía en la adquirida (si existiese) sobre los montos netos a la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos. Se reconoce en el resultado una ganancia por ganga en una adquisición de negocios si después de hacer una remediación, los montos netos a la fecha de adquisición de los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos exceden la suma de la contraprestación transferida, el monto de las participaciones no controladoras en la adquirida y el valor razonable de la participación de capital que la Compañía anteriormente mantenía en la adquirida (si existiese). El exceso es reconocido inmediatamente en resultados como una ganancia de compra de ganga.

Los costos distintos a los asociados con la emisión de deuda o instrumentos de capital se cargan a resultados conforme se incurren.

Cualquier contraprestación contingente por pagar se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición. Si la contraprestación contingente se clasifica como capital, no se vuelve a medir y la liquidación se contabiliza dentro del capital. De otra manera, después de reevaluar, los cambios posteriores al valor razonable de las contraprestaciones contingentes se reconocen en la utilidad neta consolidada.

Si la contabilización inicial de una adquisición de negocios está incompleta al final del ejercicio en el cual ocurre, la Compañía informa montos de los conceptos por los cuales la contabilidad está incompleta, y revela que su asignación es de carácter preliminar. Esos importes preliminares se ajustan retrospectivamente durante el período de medición (no mayor a 12 meses de la fecha de adquisición), o se reconocen activos o pasivos adicionales para reflejar nueva información obtenida sobre hechos y circunstancias que existieron en la fecha de adquisición que, si se hubieran conocido, habrían afectado los importes reconocidos en esa fecha.

En ocasiones, obtener el control de una entidad adquirida en la que el interés en el capital social se mantiene inmediatamente antes de la fecha de adquisición se considera como una combinación de negocios lograda en etapas, también conocida como adquisición por pasos. La Compañía vuelve a medir su participación accionaria previamente mantenida en la entidad adquirida a su valor razonable a la fecha de adquisición y reconoce la ganancia o pérdida resultante, si corresponde, en utilidad o pérdida. Asimismo, los cambios en el valor de los intereses patrimoniales en la entidad adquirida reconocidos en otro resultado integral se reconocerán sobre la misma base que se requiere si la Compañía hubiera dispuesto directamente de los intereses patrimoniales previamente mantenidos.

La Compañía a veces obtiene el control de una entidad adquirida sin transferir la contraprestación. El método de contabilización de adquisición para una combinación de negocios se aplica a esas combinaciones de la siguiente manera:

- (a) La entidad adquirida recompra una cantidad suficiente de acciones propias para que la Compañía obtenga el control.
- (b) Caducan los derechos de veto minoritarios que anteriormente impedían a la Compañía controlar una entidad adquirida en la que tenía la mayoría de los derechos de voto.

(c) La Compañía y la adquirida acuerdan combinar sus negocios por contrato solo en el cual no transfiere ninguna contraprestación a cambio de control y no se mantienen participaciones de capital en la adquirida, ya sea en la fecha de adquisición o previamente.

Activos de larga duración mantenidos para venta y operaciones discontinuadas

Los activos de larga duración se clasifican como activos mantenidos para la venta cuando (a) se espera sean recuperados principalmente a través de su venta, en lugar de ser recuperados mediante su uso continuo dentro de las operaciones, (b) los activos se encuentren mantenidos para su venta inmediata y (c) la venta de los activos se considera como altamente probable en su condición actual.

Para que la venta se considere altamente probable:

- La administración debe estar comprometida a un plan de venta.
- Se debe haber iniciado un programa activo para localizar un comprador y completar el plan.
- El activo debe estar cotizado activamente para su venta en un precio que sea razonable en relación con su valor razonable actual; y
- La venta se espera completar dentro un plazo de un año a partir de la fecha de la clasificación.

Los activos no circulantes mantenidos para la venta se valúan al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos el costo de disposición.

Las operaciones discontinuadas son las operaciones y flujos de efectivo que pueden ser distinguidas claramente del resto de la entidad, que han sido dispuestas, o han sido clasificadas como mantenidas para la venta, y:

- Representan una línea de negocio, o área geográfica.
- Son parte de un plan único coordinado para disponer de una línea de negocio o de un área geográfica de la operación, o
- Es una subsidiaria adquirida exclusivamente con la finalidad de revenderla.

Moneda extranjera y consolidación de subsidiarias extranjeras, inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Al elaborar los estados financieros de cada subsidiaria individual, y contabilizar la inversión en asociadas y negocios conjuntos, las operaciones en monedas extranjeras que fueron realizadas en monedas diferentes de la moneda funcional de cada unidad reportada, se reconocen a los tipos de cambio que prevalecen en las fechas de las operaciones. Al final del ejercicio, las partidas monetarias denominadas en moneda extranjera se vuelven a convertir a las tasas que predominan en esa fecha. Las partidas no monetarias que se miden en términos de costo histórico en moneda extranjera no se vuelven a convertir.

La fluctuación cambiaria se reconoce en la utilidad neta consolidada del periodo en el que surge, excepto:

- Las variaciones de la inversión neta en subsidiarias extranjeras generadas por la fluctuación cambiaria que se incluyen en las otras partidas de la utilidad integral y se registra dentro del capital contable como parte del ajuste acumulado por conversión.
- Los saldos de financiamiento intercompañías de subsidiarias en el extranjero se consideran inversiones a largo plazo cuando no se planea su pago en el corto plazo, por lo que la posición monetaria y la fluctuación cambiaria generadas por dichos saldos, se registran en la cuenta de ajuste acumulado por conversión dentro del capital contable como parte de las otras partidas acumuladas de la utilidad (pérdida) integral; y
- La fluctuación cambiaria de instrumentos financieros de cobertura por riesgos de moneda extranjera.

Las diferencias cambiarias de las partidas monetarias son reconocidas en resultados. La clasificación en los resultados depende de la naturaleza que origine dichas fluctuaciones. Las diferencias cambiarias que se generan de actividades de operación son presentadas en la línea de otros gastos y otros productos. Mientras que las fluctuaciones relacionadas a las actividades no operativas tales como actividades de financiamiento son presentadas como parte de la línea de “ganancias (pérdidas) por fluctuación cambiaria” en el estado de resultados.

Para efectos de incorporar los estados financieros individuales de cada subsidiaria extranjera, asociada o negocio conjunto a los estados financieros consolidados de la Compañía, éstos se convierten a pesos mexicanos como sigue:

- En economías con entorno económico hiperinflacionario, se reconocen conforme la NIC 29 - *Información Financiera en Economías Hiperinflacionarias*, y posteriormente se convierten a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio aplicable al cierre del periodo tanto para el estado consolidado de situación financiera como el estado consolidado de resultados y utilidad integral; y
- En economías con entorno económico no hiperinflacionario, los activos y pasivos se convierten a pesos mexicanos utilizando el tipo de cambio aplicable al cierre del año, el capital contable se convierte al tipo de cambio histórico, y para la conversión del estado de resultados y el estado de utilidad integral se utiliza el tipo de cambio a la fecha de cada operación. La Compañía utiliza el tipo de cambio promedio del mes correspondiente, si el tipo de cambio no fluctúa significativamente.

Adicionalmente, con relación a la parcial enajenación que no resulta en la pérdida de control sobre la subsidiaria, la parte proporcional de las diferencias de tipo de cambio son re-atribuidas al interés minoritario y no son reconocidas en el estado de pérdidas y ganancias. Para todas las otras enajenaciones parciales (por ejemplo, enajenaciones parciales de asociadas o joint ventures que no resultan en la pérdida de control de la Compañía e influencia significativa), la parte proporcional de las diferencias cambiarias acumuladas son reclasificadas al estado de pérdidas o ganancias.

El crédito mercantil y los ajustes a valor razonable sobre activos identificados y pasivos adquiridos que surgen de la adquisición de una operación extranjera son tratados como activos y pasivos en la operación extranjera, y convertidos al tipo de cambio que prevalece al final de cada ejercicio. La fluctuación cambiaria que surge se reconoce en el capital como parte del ajuste acumulado por conversión.

La conversión de activos y pasivos en moneda extranjera a pesos mexicanos se realiza para efectos de consolidación y no significa que la Compañía pueda disponer de dichos activos y pasivos en pesos mexicanos. Adicionalmente, tampoco significa que la Compañía pueda reembolsar o distribuir el capital en pesos mexicanos reportado a sus accionistas.

Reconocimiento de los efectos de la inflación en países con entornos económicos hiperinflacionarios

La Compañía deberá reconocer los efectos inflacionarios en la información financiera de sus subsidiarias que operen en un entorno hiperinflacionario (cuando la inflación acumulada de los últimos tres ejercicios se aproxima, o excede, el 100% o más, además de otros factores cualitativos), el cual consiste en:

- Uso de factores de inflación para actualizar los activos no monetarios, tales como inventarios, propiedad, planta y equipo, activos intangibles, incluyendo los costos y gastos relativos a los mismos, cuando dichos activos son consumidos o depreciados.
- Aplicación de los factores de inflación apropiados para actualizar el capital social, prima en suscripción de acciones, utilidad neta, las utilidades retenidas y otras partidas acumuladas de la utilidad (pérdida) integral, por el monto necesario para mantener el poder adquisitivo en bolívares equivalentes de la fecha en la cual el capital fue contribuido o las utilidades generadas, a la fecha de presentación de esos estados financieros consolidados; e
- Incluir en la utilidad neta consolidada el resultado por posición monetaria.

La Compañía utiliza el índice de precios al consumidor (“IPC”) correspondiente a cada país para reconocer los efectos de inflación cuando la subsidiaria opera en un entorno económico hiperinflacionario.

Argentina

Derivado de los niveles actuales de inflación de Argentina y con ninguna expectativa de decrementos significativos en el corto plazo, Argentina es considerada como economía hiperinflacionaria para los periodos subsecuentes, por lo que la Compañía inició su contabilización con base a la NIC 29 a partir del 1 de Julio de 2018. Por ser considerada hiperinflacionaria, la información financiera de la subsidiaria Argentina se ajustó para reconocer los efectos inflacionarios desde el 1º de enero de 2018 a través del:

- Uso de factores de inflación para actualizar los activos no monetarios, tales como inventarios, propiedad, planta y equipo, activos intangibles, incluyendo los costos y gastos relativos a los mismos, cuando dichos activos son consumidos o depreciados;
- Incluir en la utilidad neta consolidada el resultado por posición monetaria.

La Junta de Gobierno de la FACPCE (Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas) aprobó el 29 de septiembre y publicó el 5 de octubre de 2018 la Resolución, la cual define entre otras cosas, el índice de precios para determinar los coeficientes de re expresión (basados en una serie que empalma el IPC Nacional desde enero de 2017 con el Índice de Precios Internos al por Mayor (“IPIM”) hasta esa fecha, y computado para los meses de noviembre y diciembre de 2015 la variación del IPC de la Gran Ciudad de Buenos Aires (“GCBA”).

Efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido

El efectivo es medido a su valor razonable y consiste en depósitos en cuentas bancarias las cuales generan un interés sobre el saldo disponible. Los equivalentes de efectivo se encuentran representados principalmente por depósitos bancarios de corto plazo e inversiones de renta fija, ambos con vencimiento de tres meses o menos y son registrados a su valor razonable.

La Compañía también mantiene efectivo restringido el cual está asegurado como colateral para cumplir ciertas obligaciones contractuales. El efectivo restringido se presenta dentro de otros activos financieros circulantes dado que, por su naturaleza, las restricciones son a corto plazo.

Inversiones

Las inversiones consisten en títulos de deuda y depósitos bancarios con vencimiento mayor a tres meses a la fecha de adquisición. La administración determina la clasificación adecuada de las inversiones al momento de su compra y evalúa dicha clasificación a la fecha de cada estado de situación financiera.

Otros activos financieros

Los otros activos financieros incluyen cuentas por cobrar a largo plazo, instrumentos financieros derivados y las contingencias recuperables adquiridas de las combinaciones de negocio. Las cuentas por cobrar a largo plazo con un periodo determinado se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

Activos financieros

Los activos financieros se clasifican dentro de los siguientes modelos de negocio dependiendo del objetivo de la Administración: (i) “mantener al vencimiento para recuperar los flujos de efectivo”, (ii) “mantener al vencimiento y vender activos financieros” y (iii) “mantener para vender” o como derivados asignados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficiente, según corresponda. La clasificación depende de la naturaleza y propósito de los activos financieros y se determinará en el momento del reconocimiento inicial.

La Compañía realiza una evaluación a nivel portafolio del objetivo del modelo de negocio en el que un activo financiero se mantiene para reflejar la mejor forma en que el negocio administra el activo financiero y la forma en la que se proporciona la información a la Administración de la Compañía. La información que se considera dentro de la evaluación incluye:

- Las políticas y objetivos de la Compañía en relación con el portafolio y la implementación práctica de dichas políticas;
- Rendimiento y evaluación del portafolio de la Compañía incluyendo cuentas por cobrar;
- Riesgos que afectan el rendimiento del modelo de negocio y como se administran esos riesgos;
- Cualquier compensación relacionada con el rendimiento de la cartera; y
- Frecuencia, volumen y el momento de ventas de activos financieros en periodos anteriores junto con las razones de dichas ventas y expectativas sobre actividades de venta en un futuro.

Los activos financieros de la Compañía incluyen efectivo, equivalentes de efectivo y efectivo restringido, inversiones con vencimientos de más de tres meses, préstamos y cuentas por cobrar, instrumentos financieros derivados y otros activos financieros.

Para el reconocimiento inicial de un activo financiero, la Compañía lo mide a valor razonable más los costos de transacción que sean directamente atribuibles a la compra del mismo, en caso de que dicho activo no se mida a valor razonable con cambios en resultados. Las cuentas por cobrar que no tengan un componente de financiamiento considerable se miden y reconocen al precio de transacción y cuando son generadas. El resto de los activos financieros se reconocen solamente cuando la Compañía forma parte de las provisiones contractuales del instrumento.

El valor razonable de un activo se mide utilizando las suposiciones que utilizarían participantes del mercado al valorar el activo, asumiendo que los participantes del mercado actúan bajo el mejor interés económico.

Durante el reconocimiento inicial, el activo financiero también se clasifica como medido al: costo amortizado, valor razonable con cambios en otros resultados integrales – inversiones de deuda o capital – y valor razonable con cambios en resultados. La clasificación depende del con el objetivo por el cual se adquiere el activo financiero.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial a menos que la Compañía cambie el modelo de negocio para administrar los activos financieros; en cuyo caso, todos los activos financieros afectados se reclasifican el primer día del primer período de presentación posterior al cambio en el modelo de negocio.

Activos financieros a costo amortizado

Un activo financiero se mide al costo amortizado si cumple con las dos condiciones siguientes y no está designado como a valor razonable con cambios en resultados (“VRTUP”):

- Se administra dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener activos para recuperar los flujos de efectivo contractuales; y
- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente (“SPPI” por sus siglas en inglés).

El costo amortizado de un activo o pasivo financiero es el monto del reconocimiento inicial menos los pagos de principal, más o menos la amortización acumulada utilizando el método de tasa de interés efectiva de cualquier diferencia entre el monto inicial y el monto al vencimiento y, para los activos financieros, ajustados por pérdida de deterioro. El producto financiero, la fluctuación cambiaria y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida por disposición se reconoce de igual forma en resultados.

Tasa de interés efectiva (“TIR”)

El método de tasa de interés efectiva es un método para calcular el costo amortizado de préstamos, cuentas por cobrar y otros activos financieros (asignados como mantenidos al vencimiento) y asignar el producto/gasto financiero durante la vida esperada del

instrumento. La tasa de interés efectiva es la tasa que iguala los flujos de efectivo futuros estimados (incluyendo todas las comisiones pagadas o recibidas que forman una parte integral de la tasa de interés efectiva, gastos de operación y otras primas o descuentos) durante la vida esperada del activo financiero, o (cuando sea apropiado) durante un periodo más corto, en función al valor en libros neto en el reconocimiento inicial.

Activos financieros a valor razonable con cambios en otros resultados integrales (“FVOCI”)

Un activo financiero se mide a FVOCI si cumple con las dos condiciones siguientes y no se designa como VRTUP:

- Se administra dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra mediante el cobro de flujos de efectivo contractuales y la venta de activos financieros; y
- Sus términos contractuales son solamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Estos activos se miden posteriormente a valor razonable. El producto financiero calculado utilizando la TIR, la fluctuación cambiaria y el deterioro se reconocen en resultados. Otras ganancias y pérdidas, relacionadas con los cambios en valor razonable, se reconocen en otros resultados integrales (“ORI”). En caso de bajas o disposiciones, las ganancias y pérdidas acumuladas en ORI se reclasifican a resultados.

En el reconocimiento inicial de un instrumento de capital que no se mantiene para negociación, bajo el modelo de negocio de “otros”, la Compañía puede elegir irrevocablemente presentar cambios en el valor razonable de la inversión en ORI. Esta elección se realiza a nivel de cada inversión. Los instrumentos de capital se miden posteriormente a valor razonable. Los dividendos se reconocen como ganancia en resultados al menos que el dividendo claramente represente una recuperación de parte del costo de la inversión. Otras ganancias y pérdidas netas, relacionadas con cambios en el valor razonable, se reconocen en ORI y se consideran partidas que no serán reclasificadas a la utilidad neta consolidada en periodos subsecuentes.

Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

Todos los activos financieros que sean mantenidos para negociar o son administrados y su rendimiento es evaluado en base de valor razonable y que no sean medidos a costo amortizado o FVOCI, se miden a VRTUP. Los activos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se adquieren con el propósito de vender o recomprar en el corto plazo. En el reconocimiento inicial, la Compañía puede designar irrevocablemente un activo financiero que cumple con los requisitos para medirse a costo amortizado o a FVOCI para medirse a VRTUP si al hacerlo elimina o reduce significativamente un desfase contable que de otra forma se presentaría.

Evaluación de que los flujos de efectivo contractuales son solamente pagos de principal e interés

Para poder clasificar un activo financiero dentro de una de las tres categorías diferentes, la Compañía determina si los flujos de efectivo contractuales del activo son solamente pagos de principal e interés. La Compañía considera los términos contractuales del instrumento financiero y ya sea que el activo financiero contiene algún término contractual que podría cambiar el momento o el monto de los flujos de efectivo contractuales de tal manera que no cumpliría con el criterio de SPPI. Al hacer esta evaluación la Compañía considera la siguiente:

- Eventos contingentes que modificarían la cantidad o el momento de los flujos de efectivo;
- Los términos que pueden ajustar la tasa de cupón contractual, incluidas las características de tasa de interés variable;
- Características de pago y extensión; y
- Características que limitan el derecho de la Compañía para obtener flujos de efectivo de ciertos activos.

Una característica de prepago es consistente con las características de solamente pagos de principal e interés si el monto del prepago representa sustancialmente los montos del principal y los intereses pendientes de pago, que pudiesen incluir una compensación razonable por la terminación anticipada del contrato. Adicionalmente, un activo financiero adquirido u originado con una prima o descuento a su monto contractual y en el reconocimiento inicial el valor razonable de la característica de prepago es insignificante, el activo pasará la prueba de las características contractuales de flujo de efectivo si el monto de prepago representa sustancialmente

el monto contractual y los intereses acumulados (pero no pagados); la cual puede incluir una compensación adicional por la terminación anticipada del contrato.

Deterioro de activos financieros

La Compañía reconoce deterioro por pérdida de crédito esperada (“ECL” por sus siglas en inglés) en:

- Activos financieros medidos a costo amortizado;
- Inversiones de deuda medidos a VRORI;
- Otros activos contractuales

Las pérdidas por deterioro de cuentas por cobrar, activos contractuales y créditos de arrendamiento se miden siempre a un monto igual a la pérdida de crédito esperada de por vida, ya sea que tenga o no un componente significativo. La Compañía aplica el criterio a todas las cuentas por cobrar, activos contractuales y créditos de arrendamiento, pero puede aplicarlo por separado las cuentas por cobrar y activos contractuales de los arrendamientos financieros.

La Compañía mide las pérdidas por deterioro a una cantidad igual a ECL de por vida, excepto por lo siguiente:

- Instrumentos de deuda determinados como de bajo riesgo crediticio; y
- Otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los cuales el riesgo crediticio (riesgo de irrecuperabilidad sobre la vida esperada del instrumento financiero) no ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha incrementado de manera significativa desde el reconocimiento inicial y al estimar el ECL, la Compañía considera información razonable y sustentable que sea relevante y que esté disponible sin costo o esfuerzo desproporcionado. Esto incluye información cualitativa como cuantitativa y análisis, basado en la experiencia histórica y una evaluación crediticia informada de la Compañía.

La pérdida por deterioro es una estimación ponderada de probabilidades de pérdida esperada. El importe de pérdida por deterioro se mide como el valor presente de cualquier falta de liquidez (la diferencia entre los flujos de efectivo contractuales que le corresponden a la Compañía y los flujos de efectivo que la administración espera recibir). La pérdida de crédito esperada es descontada a la tasa de interés efectiva original del activo financiero.

La Compañía evalúa anualmente la razonabilidad para determinar si hubo evidencia objetiva de deterioro. Algunas evidencias objetivas de que los activos financieros estaban deteriorados incluyen:

- Impago o morosidad de un deudor;
- Reestructuración de una cantidad correspondiente a concesiones o ventajas a la Compañía bajo términos que de otra manera la Compañía no consideraría;
- Indicios de que un deudor o cliente entrará en quiebra
- Cambios adversos en el estatus de pagos de deudores o clientes;
- La desaparición de un mercado activo para un instrumento debido a dificultades financieras; o
- Información evidente que indique que hubo una disminución medible en los flujos de efectivo esperados de un grupo de activos financieros.

Para una inversión dentro de un instrumento de capital, evidencia objetiva de deterioro incluye una disminución significativa o prolongada de su valor razonable por debajo de su costo.

La pérdida por deterioro de activos financieros medidos a costo amortizado se disminuye del valor en libros y para los activos financieros medidos a VRORI la pérdida por deterioro se reconoce como ganancia o pérdida dentro de ORI.

Dereconocimiento

Un activo financiero (o, según corresponda, una parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja cuando:

- Los derechos a recibir flujos de efectivo del activo financiero han expirado; o
- La Compañía ha transferido sus derechos a recibir flujos de efectivo del activo o ha asumido una obligación de pagar los flujos de efectivo recibidos completamente sin demoras a un tercero bajo un acuerdo de transferencia y ya sea que (a) la Compañía haya transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo o (b) la Compañía no haya transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios del activo, pero haya transferido el control del activo.

Compensación de instrumentos financieros

Se requiere que los activos financieros sean compensados contra pasivos financieros y el monto neto sea reportado en el estado consolidado de situación financiera si, y sólo cuando la Compañía:

- Actualmente tenga un derecho legal ejecutable de compensar los montos reconocidos; y
- Pretenda liquidar de manera neta, o realice los activos y liquide los pasivos simultáneamente.

Préstamos y créditos

Los préstamos y créditos son instrumentos financieros no derivados con pagos fijos o determinados que no se cotizan en mercados activos. Los préstamos y créditos con un plazo determinado, (incluyendo cuentas por cobrar y otros créditos), se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo, menos cualquier deterioro.

El producto financiero se reconoce aplicando la tasa de interés efectiva, excepto para créditos a corto plazo cuando el reconocimiento del interés es inmaterial.

Instrumentos financieros derivados

La Compañía está expuesta a diversos riesgos de flujos de efectivo, de liquidez, de mercado y crediticios. Como consecuencia la Compañía contrata diversos instrumentos financieros derivados para reducir su exposición al riesgo en fluctuaciones de tipo de cambio entre el peso mexicano y otras monedas, a fluctuaciones en la tasa de interés asociadas con sus préstamos denominados en moneda extranjera y su exposición de fluctuación en los costos de ciertas materias primas.

La Compañía evalúa y registra todos los instrumentos financieros derivados y de cobertura en el estado consolidado de situación financiera como activo o pasivo a valor razonable, considerando los precios cotizados en mercados reconocidos. En el caso de que el instrumento financiero derivado no tenga un mercado formal, el valor razonable se determina a través de modelos soportados con información de mercado suficiente, confiable y comprobable. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros derivados son registrados cada año en resultados o en otras partidas acumuladas de la utilidad integral, dependiendo del tipo de instrumento de cobertura y de la efectividad de la cobertura.

Cobertura contable

La Compañía designa ciertos instrumentos de cobertura, que incluyen instrumentos derivados para cubrir el riesgo de fluctuación en moneda extranjera y tasa de interés de transacciones altamente probables, ya sea como cobertura de valor razonable o cobertura de flujo de efectivo. La cobertura de riesgo cambiario en compromisos se contabiliza como cobertura de flujo de efectivo.

Al inicio de la relación de cobertura, la Compañía documenta la relación entre el instrumento de cobertura y la partida cubierta junto con sus objetivos de administración de riesgos y su estrategia para poner en marcha varias operaciones de cobertura. Además, al inicio de la cobertura y de manera continua, la Compañía documenta si el instrumento de cobertura es altamente efectivo en los cambios del valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta atribuibles al riesgo cubierto.

Cobertura de flujos de efectivo

La porción efectiva de los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como cobertura de flujo de efectivo se reconocen en otras partidas de la utilidad integral y son acumulados bajo la valuación de la porción efectiva de los

instrumentos financieros derivados. La ganancia o pérdida relacionada con la porción inefectiva se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada, en la línea de (ganancia) pérdida en valuación de instrumentos financieros.

Los montos previamente reconocidos en otras partidas de la utilidad integral y acumulados en capital se reclasifican a la utilidad neta consolidada en el período en que la partida cubierta es reconocida en la utilidad neta consolidada, en la misma partida del estado consolidado de resultados. Sin embargo, cuando la operación proyectada de cobertura reconoce un activo no financiero o pasivo no financiero, ganancias y pérdidas previamente reconocidas en otras partidas de la utilidad integral y acumuladas en capital se transfieren del capital y se incluyen en la medición inicial del costo del activo no financiero o pasivo no financiero.

La cobertura contable se discontinúa cuando la Compañía revoca la relación de cobertura, cuando el instrumento de cobertura expira o es vendido, terminado o ejecutado, o cuando ya no califica para la cobertura contable. Cualquier ganancia o pérdida reconocida en otras partidas de la utilidad integral, en ese momento permanece en capital y se reconoce cuando la operación proyectada es finalmente reconocida en la utilidad neta consolidada. Cuando ya no se espera que ocurra una operación proyectada, la ganancia o pérdida acumulada en capital se reconoce inmediatamente en la utilidad neta consolidada.

Cobertura de valor razonable

El cambio en el valor razonable de un derivado de cobertura se reconoce en el estado consolidado de resultados como ganancia o pérdida cambiaria. El cambio en el valor razonable de la partida cubierta que sea atribuible al riesgo cubierto es registrado como parte del valor en libros de la partida cubierta y también es reconocido en el estado consolidado de resultados como ganancia o pérdida cambiaria.

Para el valor razonable de las coberturas relacionadas a partidas contabilizadas a costo amortizado el cambio en el valor razonable de la partida efectiva de la cobertura se reconoce primero como ajuste al valor en libros de la cobertura y posteriormente se amortiza a través de la utilidad o pérdida neta consolidada durante la vida restante de la cobertura utilizando el método de interés efectivo. La amortización por el método de interés efectivo podrá empezar tan pronto como exista un ajuste y, a más tardar cuando la partida cubierta deje de ser ajustada por los cambios en el valor razonable atribuibles al riesgo que se está cubriendo. Si la partida cubierta es dada de baja, el valor razonable no amortizado es reconocido inmediatamente en resultados.

Cuando un compromiso en firme no reconocido se designe como partida cubierta, el cambio acumulado posterior en el valor razonable del compromiso en firme atribuible al riesgo cubierto se reconocerá como un activo o pasivo con la correspondiente ganancia o pérdida reconocida en la utilidad neta consolidada.

Cobertura de inversión neta en un negocio en el extranjero

La Compañía aplica contabilidad de cobertura a las diferencias en moneda extranjera originadas entre la moneda funcional de sus inversiones en el extranjero y la moneda funcional de la tenedora (pesos), independientemente de si la inversión neta es mantenida directamente o a través de una subtenedora.

Las diferencias en la moneda extranjera que surgen en la conversión de un pasivo financiero designado como cobertura de una inversión neta en un negocio en el extranjero, son reconocidas en la utilidad integral en el apartado de las diferencias de efectos por conversión en operaciones extranjeras y asociadas, en la medida que la cobertura sea efectiva. En la medida que la cobertura no sea efectiva, tales diferencias son reconocidas a valor de mercado en resultados. Cuando parte de la cobertura de una inversión neta es eliminada, el monto correspondiente a efectos por conversión se transfiere a resultados como parte de la utilidad o pérdida por eliminación.

Medición del valor razonable

La Compañía mide sus instrumentos financieros, tales como derivados y ciertos activos no financieros, a su valor razonable en cada fecha de balance.

El valor razonable es el precio que se recibiría por la venta de un activo o se pagaría por la transferencia de un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado en la fecha de medición. La medición del valor razonable se basa en la presunción de que la transacción para vender el activo o transferir el pasivo se lleva a cabo, ya sea:

- En el mercado principal para el activo o pasivo; o

- En la ausencia de un mercado de capital, en el mercado más ventajoso para el activo o pasivo.

Una medición a valor razonable de un activo no financiero tendrá en cuenta la capacidad del participante de mercado para generar beneficios económicos mediante la utilización del activo en su máximo y mejor uso o mediante la venta de éste a otro participante de mercado que utilizaría el activo en su máximo y mejor uso.

La Compañía utiliza las técnicas de valuación que sean apropiadas a las circunstancias y sobre las cuales existan datos suficientes disponibles para medir el valor razonable, maximizando el uso de datos de entrada observables relevantes y minimizando el uso de datos de entrada no observables.

Todos los activos y pasivos utilizados al determinar el valor razonable se clasifican dentro de la jerarquía de valor razonable, descrita de la siguiente manera, basado en la información del nivel inferior que sea relevante a la medición del valor razonable:

- Nivel 1: Precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que la entidad que reporta tiene la capacidad de acceder a la fecha de medición.
- Nivel 2: Insumos distintos a los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente.
- Nivel 3: Es información no observable para el activo o pasivo. Información no observable se utilizará para medir el valor razonable en la medida en que los datos observables no estén disponibles, permitiendo situaciones en las que hay poca o nula actividad de mercado para el activo o pasivo a la fecha de medición.

Para los activos y pasivos que se reconocen en los estados financieros de forma recurrente, la Compañía determina si las transferencias han ocurrido entre los niveles de la jerarquía reevaluando las categorías (basado en la información de nivel inferior que sea relevante para la medición del valor razonable en su totalidad) al final de cada período.

La Compañía determina las políticas y procedimientos tanto para la medición del valor razonable recurrente como los pasivos no cotizados, las cuales se pueden consultar en los estados financieros anuales 2019 de la Compañía.

Para el propósito de las revelaciones del valor razonable, la Compañía ha determinado las clases de activos y pasivos sobre la base de su naturaleza, características y riesgos de los activos o pasivos y el nivel de la jerarquía de valor razonable como se explicó anteriormente.

Inventarios y costo de ventas

Los inventarios son valuados a costo o valor neto de realización, el que sea menor. El valor neto de realización representa el precio de venta estimado de los inventarios menos todos los costos de terminación estimados y los costos necesarios para realizar la venta.

Los inventarios representan el costo de adquisición o producción que se incurre cuando se compra o se produce un producto. Los segmentos operativos de la Compañía utilizan las metodologías de costeo de inventario para evaluarlos, tales como el método de costo promedio ponderado en Coca-Cola FEMSA, el método detallista (método para estimar el costo promedio); en FEMCO - División Proximidad y FEMCO - División Salud; y el método de adquisición en FEMCO - División Combustibles, excepto para los centros de distribución los cuales se valúan mediante el método de costo promedio.

El costo de ventas está basado en el costo promedio ponderado de los inventarios a la fecha de venta. El costo de ventas incluye costos relacionados con materias primas utilizadas en el proceso de producción, mano de obra (salarios y otros beneficios) depreciación de maquinaria, equipo y otros costos, incluyendo combustible, energía eléctrica, mantenimiento de equipo e inspección; costos relacionados con la compra de bienes y servicios utilizados para el proceso de venta de los productos de la Compañía y costos relacionados con la compra de gasolina, diésel y lubricantes utilizados para el proceso de venta de la Compañía.

Inversiones en asociadas por el método de participación

Las asociadas son aquellas entidades sobre las que la Compañía tiene influencia significativa. La influencia significativa es el poder de participar en las decisiones de las políticas financieras y operativas de la entidad participada, pero sin control sobre dichas políticas. Debido a la pérdida de influencia significativa sobre la inversión reconocidas por el método de participación, la Compañía mide y reconoce cualquier inversión reconocidas a su valor razonable.

Las inversiones en asociadas se contabilizan utilizando el método de participación y se reconocen inicialmente al costo, que comprende el precio de compra de la inversión y cualquier gasto necesario atribuible directamente para adquirirla. El valor en libros de la inversión se ajusta para reconocer los cambios en la participación accionaria de la asociada desde la fecha de adquisición. Los estados financieros de las asociadas se preparan para el mismo período de información que la Compañía.

Los estados financieros consolidados incluyen la participación en la utilidad neta consolidada y otras partidas de la utilidad integral en la asociada o negocio conjunto, después de los ajustes para alinear las políticas contables con las de la Compañía, a partir de la fecha en que se tiene influencia significativa hasta la fecha en que la influencia significativa cese.

Las pérdidas y ganancias procedentes de transacciones ‘ascendentes’ y ‘descendentes’ entre la Compañía (incluyendo sus subsidiarias consolidadas) y la asociada, se reconocen en los estados financieros consolidados únicamente en la medida que correspondan a las participaciones en la asociada de otros inversionistas no relacionados. Son transacciones ‘ascendentes’, por ejemplo, las ventas de activos de la asociada a la Compañía. Son transacciones ‘descendentes’, las ventas de activos de la Compañía a la asociada. La participación de la Compañía en los resultados de la asociada que proviene de dichas transacciones se elimina.

Cuando la participación de la Compañía en las pérdidas excede el valor en libros de la asociada, incluyendo cualquier anticipo, el valor en libros se reduce a cero y el reconocimiento de futuras pérdidas se discontinúa excepto en la medida en que la Compañía tenga una obligación para pagar a la asociada o tenga que hacer pagos a nombre de la asociada.

El crédito mercantil a la fecha de adquisición se presenta como parte de la inversión de la asociada en el estado consolidado de situación financiera. Cualquier crédito mercantil que surja en la adquisición de la participación de la Compañía en una asociada se valúa de acuerdo con la política contable de la Compañía para el crédito mercantil que surge en una adquisición de negocios.

Después de la aplicación del método de participación, la Compañía determina si es necesario reconocer una pérdida por deterioro adicional sobre su inversión en su asociada. La Compañía determina en cada fecha de reporte si existe alguna evidencia objetiva de que la inversión en asociadas está deteriorada. En este caso, la Compañía calcula el monto del deterioro como la diferencia entre el valor recuperable de la asociada y su valor en libros y reconoce el monto en la participación de la utilidad o pérdida de las asociadas y negocios conjuntos utilizando el método de participación en el estado consolidado de resultados.

Si la participación en la inversión se reduce, pero continúa clasificándose como asociada, la Compañía reclasifica a resultados la proporción de la ganancia o pérdida que previamente se había reconocido en las otras partidas de la (pérdida) utilidad integral relacionada con la reducción en la participación accionaria considerando que dichas partidas son reclasificables a la utilidad neta consolidada en la disposición parcial de la inversión relacionada.

La Compañía reclasifica en cada caso la proporción del interés económico dispuesto reconocido en las otras partidas a la utilidad (pérdida) integral: i) el efecto acumulado por conversión de inversiones extranjeras, ii) ganancias y pérdidas de cobertura acumuladas, iii) cualquier otro importe previamente reconocido que hubiera sido reconocido en el resultado neto si la asociada había eliminado directamente el activo al que está relacionado.

Ante la pérdida de influencia significativa sobre la asociada, la Compañía mide y reconoce cualquier inversión retenida a su valor razonable.

Un acuerdo conjunto es un acuerdo del que dos o más partes tienen control conjunto. Control conjunto es el acuerdo contractual para compartir el control que existe sólo cuando las decisiones sobre las actividades relevantes requieran el consentimiento unánime de todas las partes que comparten el control. La Compañía clasifica sus participaciones en acuerdos conjuntos ya sea como operaciones o negocios conjuntos dependiendo de los derechos de la Compañía a los activos y obligaciones por los pasivos del acuerdo.

Un negocio conjunto es un acuerdo en conjunto mediante el cual las partes que tienen el control conjunto tienen derechos sobre los activos netos de dicho acuerdo. La Compañía reconoce su participación en los negocios conjuntos como una inversión y contabiliza dicha inversión utilizando el método de la participación. Al 31 de marzo de 2020 y 2019, la Compañía no tiene participación en operaciones conjuntas.

Si la participación en la inversión se reduce, pero continúa clasificándose como acuerdo conjunto, la Compañía reclasifica a resultados la proporción de la ganancia o pérdida que previamente se había reconocido en las otras partidas de la (pérdida) utilidad integral relacionada con la reducción en la participación accionaria considerando que dichas partidas sean reclasificables a la utilidad neta consolidada en la disposición parcial de la inversión relacionada.

La Compañía reclasifica la porción del interés económico dispuesto en la reducción de la participación de los negocios conjuntos. Al 31 de marzo de 2020 2019, la Compañía no tiene disposiciones significativas o disposición parcial en acuerdos conjuntos.

Al perder influencia significativa sobre el negocio conjunto, la Compañía mide y reconoce cualquier inversión retenida a su valor razonable.

Propiedad, planta y equipo

La propiedad, planta y equipo se registra inicialmente a su costo de adquisición y/o construcción y se presenta neta de la depreciación acumulada y/o pérdidas por deterioro acumuladas, en caso de que existieran. Los costos de financiamiento relacionados con la adquisición o construcción de los activos calificables se capitalizan formando parte del costo del activo, si son materiales.

Los costos de mantenimiento mayor se capitalizan como parte del costo total de adquisición. El mantenimiento de rutina y los costos de reparación se registran en resultados en el momento en que se incurren.

Las inversiones en proceso están representadas por activos de larga duración que no han iniciado su operación, es decir, aún no están listos para ser utilizadas para el fin que fueron compradas, construidas o desarrolladas. La Compañía estima completar estas inversiones en un plazo no mayor a 12 meses.

La depreciación se calcula aplicando el método de línea recta sobre la vida útil estimada del activo. Cuando un elemento de propiedad, planta y equipo incluye componentes principales con diferentes vidas útiles, éstos se contabilizan y deprecian por separado (componentes mayores), como componentes principales de propiedad, planta y equipo. Las tasas de depreciación son estimadas por la Compañía, considerando la vida útil estimada de los activos.

La vida útil estimada de los activos, los valores residuales y el método de depreciación se revisan al final de cada ejercicio anual, con el efecto de cualquier cambio en las estimaciones contabilizado de forma prospectiva.

Una partida de propiedad, planta y equipo se da de baja cuando se vende o cuando no se espera que surjan beneficios económicos futuros por el uso continuo del activo. Cualquier ganancia o pérdida que surja de la disposición o retiro de una partida de propiedad, planta y equipo se determina como la diferencia entre los productos de las ventas (si existiesen) y el valor en libros del activo y se reconoce en la utilidad neta consolidada

Deterioro de activos de larga duración

Al final de cada periodo, la Compañía revisa el valor en libros de sus activos de larga duración tangibles e intangibles para determinar si existe algún indicio de que esos activos han sufrido una pérdida por deterioro. Si existe dicho indicio, se estima el importe recuperable del activo para determinar el grado de pérdida por deterioro (si existiese). Cuando no es posible estimar el importe recuperable de un activo individual, la Compañía estima el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo (“UGE”) a la cual pertenece el activo. Cuando se puede identificar una base de asignación razonable y consistente, los activos corporativos también se asignan a unidades generadoras de efectivo individuales, o de otra manera se asignan a la más pequeña de las unidades generadoras de efectivo por la cual se puede identificar una asignación razonable y consistente.

Con el fin de realizar pruebas de deterioro, cuando no se pueda identificar una base razonable de asignación, el crédito mercantil adquirido en una adquisición se asigna, desde la fecha de la adquisición, a cada una de las unidades generadoras de efectivo del grupo que se espera se beneficien de la adquisición, independientemente de que otros activos o pasivos de la adquirida se asignen en a esas unidades.

Para el crédito mercantil y otros activos intangibles con vida indefinida, la Compañía realiza pruebas de deterioro anuales, y cuando ciertas circunstancias indican que el valor en libros de la unidad generadora de efectivo puede exceder su importe recuperable.

El importe recuperable es el mayor entre el valor razonable menos los costos de venta y el valor en uso. Al evaluar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados se descuentan a su valor presente utilizando la tasa de descuento antes de impuestos, que refleja las evaluaciones del mercado actual del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo por el cual las estimaciones de flujos futuros de efectivo no se han ajustado.

Si se estima que el importe recuperable de un activo o UGE sea menor a su valor en libros, el valor en libros del activo o UGE es reducido a su importe recuperable, y se reconoce inmediatamente una pérdida por deterioro en la utilidad neta consolidada.

Cuando una pérdida por deterioro se reversa, el valor en libros del activo o UGE se incrementa hasta la estimación utilizada para determinar el importe recuperable, para que el valor incrementado en libros no exceda el valor en libros determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para el activo o UGE en años anteriores. Se reconoce una reversión de una pérdida por deterioro inmediatamente en la utilidad neta consolidada. Las pérdidas por deterioro relacionadas con el crédito mercantil no son reversibles.

Arrendamientos

Conforme a la NIIF 16, la Compañía evalúa si un contrato es, o contiene, un arrendamiento cuando el contrato transfiere el derecho de controlar el uso de un activo identificado por un periodo de tiempo determinado a cambio de una contraprestación. La Compañía evalúa si un contrato es un acuerdo de arrendamiento cuando:

- El contrato implica el uso de un activo identificado – esto puede ser especificado explícita o implícitamente, y debe ser físicamente distinto o representar sustancialmente toda la capacidad de un activo físicamente distinto. Si el arrendador tiene derechos de sustitución sustantivos, el activo no es identificado;
- La Compañía tiene el derecho a recibir sustancialmente todos los beneficios económicos del uso del activo a lo largo de todo el periodo de uso;
- La Compañía tiene el derecho a dirigir el uso del activo cuando tiene derecho a tomar las decisiones más relevantes sobre cómo, y para que propósito se usa el activo. Cuando el uso del activo es predeterminado, la Compañía tiene el derecho a dirigir el uso del activo si: i) tiene derecho de operar el activo; o ii) el diseño del activo predetermina como y para que propósito será utilizado.

La Compañía arrienda principalmente terrenos y construcciones para sus tiendas minoristas y algunos edificios para sus oficinas. Por lo general, los acuerdos de arrendamiento para las tiendas minoristas tienen una duración de 15 años, y los acuerdos de espacios para oficinas tienen una duración de tres a cinco años.

Como arrendatario

Medición inicial

En la fecha de inicio del arrendamiento, la Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento. El activo por derecho de uso se mide inicialmente al costo, que comprende el monto inicial del pasivo por arrendamiento ajustado por cualquier pago por arrendamiento realizado durante o antes de la fecha de aplicación inicial. El activo por derecho de uso considera los costos directos iniciales incurridos y un estimado de los costos para dismantelar y eliminar el activo subyacente, o para restaurar el activo subyacente o el lugar en el que está ubicado, menos cualquier incentivo por arrendamiento recibido.

El pasivo por arrendamiento se mide inicialmente al valor presente de los pagos futuros de arrendamiento por el periodo remanente a la fecha de aplicación inicial. Dichos pagos son descontados utilizando la tasa incremental de la Compañía, la cual es considerada como la tasa que tendría que pagar la Compañía por un financiamiento de un periodo similar, y con una garantía similar, para obtener un activo de valor similar al activo arrendado. Para la Compañía, la tasa de descuento utilizada para medir el activo por

derecho de uso y el pasivo por arrendamiento es la tasa relacionada al costo de financiamiento de la Compañía desde la perspectiva del consolidado.

Los pagos por arrendamiento incluidos en la medición del pasivo por arrendamiento comprenden lo siguiente:

- Pagos fijos, incluyendo pagos que en sustancia son fijos;
- Pagos de arrendamiento variables que dependen de un índice o una tasa, inicialmente medidos utilizando el índice o la tasa a la fecha de inicio del arrendamiento;
- El precio relacionado a una opción de compra que la Compañía tiene certeza razonable de ejercer, una opción a extender el acuerdo contractual y penalizaciones por terminar anticipadamente el acuerdo de arrendamiento, al menos que la Compañía tenga certeza razonable de no ejercer dichas opciones.
- Importes por pagar en virtud de garantías del valor residual;
- Pagos por cancelación anticipada, si en las condiciones del arrendamiento se contempla esta opción.

La Compañía no reconoce un activo por derecho de uso y pasivo por arrendamiento para aquellos acuerdos de corto plazo con un periodo contractual de 12 meses o menos y arrendamientos de activos de bajo valor, principalmente equipos de tecnología de información utilizados por los empleados, tales como: computadoras portátiles y de escritorio, dispositivos de mano e impresoras. La Compañía reconoce los pagos por arrendamiento asociados a estos acuerdos como un gasto en el estado consolidado de resultados a medida en que se incurren.

Medición subsecuente

El activo por derecho de uso se deprecia posteriormente utilizando el método de línea recta desde la fecha de inicio hasta el más corto entre la vida útil del activo por derecho de uso (plazo del acuerdo de arrendamiento) y la vida útil del activo arrendado relacionado. Además, el activo por derecho de uso es ajustado periódicamente por pérdidas por deterioro, si hubiese, y ajustado por ciertas remedaciones del pasivo por arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide subsecuentemente a su costo amortizado utilizando el método de tasa de interés efectiva. La Compañía vuelve a medir el pasivo por arrendamiento sin modificar la tasa de descuento incremental cuando hay una modificación en los pagos de arrendamiento futuros bajo una garantía de valor residual o si la modificación surge de un cambio en el índice o tasa cuando se trata de pagos variables. El pasivo por arrendamiento se vuelve a medir utilizando una tasa de descuento incremental nueva a la fecha de modificación cuando:

- Una opción de extender o terminar el acuerdo es ejercida modificando el periodo no cancelable del contrato;
- La Compañía cambia su evaluación de si ejercerá una opción de compra.

Cuando el pasivo por arrendamiento se vuelve a medir, se hace un ajuste correspondiente al valor en libros del activo por derecho de uso, o se registra en resultados si el valor en libros del activo por derecho de uso ha sido reducido a cero.

Una modificación al acuerdo por arrendamiento se contabiliza como un acuerdo por separado si se cumplen las dos condiciones siguientes: i) la modificación incrementa el alcance del arrendamiento al agregar el derecho de uso de uno o más activos subyacentes; y ii) la contraprestación del arrendamiento se incrementa por una cantidad proporcional al precio independiente del aumento en el alcance y por cualquier ajuste a ese precio independiente para reflejar las circunstancias del contrato.

En los estados de resultados y utilidad integral consolidados, el gasto por interés del pasivo por arrendamiento se presenta como un componente del gasto financiero, al menos que sean directamente atribuibles a activos calificados, en cuyo caso se capitalizan de acuerdo la política contable de costos de financiamiento de la Compañía. Los activos por derecho de uso se miden según el modelo de costo, se deprecian durante el plazo del arrendamiento en línea recta y se reconocen en el estado consolidado de resultados.

Las mejoras en propiedades arrendadas se reconocen como parte de propiedad, planta y equipo en el estado de situación financiera consolidado y se amortizan utilizando el método de línea recta, por el periodo más corto entre la vida útil del activo o el plazo del arrendamiento relacionado.

La Compañía ha reconocido una cantidad significativa de activo por derecho de uso y pasivo por arrendamiento correspondiente, ver sección: Descripción de sucesos y transacciones significativas – Arrendamientos.

Como arrendador

La Compañía en su carácter de arrendador determina al inicio del arrendamiento, si cada acuerdo se clasifica como un arrendamiento operativo o financiero.

Los arrendamientos son clasificados como arrendamientos financieros cuando en los términos del acuerdo de arrendamiento transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes del activo subyacente, de lo contrario, los acuerdos de arrendamiento se clasifican como arrendamientos operativos. La Compañía considera algunos de los siguientes indicadores, entre otros; para analizar si se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes:

- si el arrendamiento es por la mayor parte de la vida útil del activo;
- si los pagos futuros mínimos de arrendamiento se comparan con el valor razonable del activo subyacente.

La Compañía reconoce los pagos por arrendamientos operativos recibidos como ingresos en línea recta durante el plazo del arrendamiento dentro de los estados consolidados de resultados, excepto cuando otra base sistemática represente de mejor manera el patrón de tiempo en el cual los beneficios económicos del activo arrendado son transferidos.

La Compañía reconoce inicialmente un importe igual a la inversión neta en el arrendamiento, es decir, el valor presente de los pagos futuros del arrendamiento más cualquier garantía de valor residual que se otorgue; y se incluye la distinción entre la porción circulante de los cobros con vencimiento menor o igual a un plazo de 12 meses y los cobros no circulantes, es decir, con vencimiento mayor a 12 meses; que incluyen:

- (i) pagos fijos incluidos aquellos que en sustancia son fijos, que pueden suponer variabilidad, pero que en esencia son inevitables, menos cualquier incentivo por arrendamiento a cobrar;
- (ii) pagos por rentas variables que dependen de un índice o una tasa a la fecha de inicio del contrato de arrendamiento;
- (iii) importes por pagar del arrendatario en virtud de garantías del valor residual (en caso de ser aplicable);
- (iv) el precio relacionado a una opción de compra si el arrendatario está razonablemente seguro de ejercer (en caso de ser aplicable); y
- (v) los pagos por penalizaciones derivadas de la terminación del arrendamiento, si el plazo del arrendamiento refleja que el arrendatario ejercerá una opción para terminar el arrendamiento.

Las operaciones intercompañías relacionadas con transacciones entre arrendadores y arrendatarios dentro de la Compañía, son eliminadas en el proceso de consolidación.

Pasivos financieros e instrumentos de capital

Clasificación como deuda o capital

La deuda y los instrumentos de capital emitidos por la Compañía se clasifican ya sea como pasivos financieros o como capital, de acuerdo con la substancia de los acuerdos contractuales y las definiciones de un pasivo financiero y un instrumento de capital.

Instrumentos de capital

Un instrumento de capital es cualquier contrato que pruebe una participación residual en los activos de una entidad después de deducir todos sus pasivos. Los instrumentos de capital emitidos por la Compañía se reconocen en los ingresos recibidos, netos de los costos directos de emisión.

La recompra de instrumentos propios de capital de la Compañía se reconocen y deducen directamente en capital. Ninguna ganancia o pérdida se reconoce en la utilidad o pérdida sobre la compra, venta, emisión o cancelación de los instrumentos de capital propios de la Compañía.

Pasivos financieros

Reconocimiento y medición inicial

Los pasivos financieros dentro del alcance de la NIIF 9 se clasifican como pasivos financieros a VRTUP, préstamos y financiamientos, o derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura efectiva, según sea el caso. La Compañía determina la clasificación de sus pasivos financieros en el reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a valor razonable menos, en el caso de préstamos y financiamientos, costos de la operación directamente atribuibles.

Los pasivos financieros de la Compañía incluyen proveedores y otras cuentas por pagar, préstamos y financiamientos, e instrumentos financieros derivados.

Dereconocimiento

Un pasivo financiero se dereconoce cuando la obligación del pasivo se elimina, se cancela o expira. Cuando un pasivo financiero se reemplaza por otro del mismo acreedor en términos substancialmente diferentes, o los términos del pasivo se modifican substancialmente, tal intercambio o modificación se reconoce como un dereconocimiento del pasivo original y se reconoce un pasivo nuevo. La diferencia en los valores en libros respectivos se reconoce en el estado consolidado de resultados.

Préstamos y créditos

Después del reconocimiento inicial, los préstamos que generan intereses y los financiamientos se miden a costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado consolidado de resultados cuando los pasivos son dados de baja, y a través del proceso de amortización del método de interés efectivo.

El costo amortizado se calcula considerando cualquier descuento o prima de la adquisición, y comisiones o costos que son parte integral del método de interés efectivo.

Provisiones

La Compañía reconoce provisiones cuando tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un suceso pasado, es probable que la Compañía esté obligada a liquidar dicha obligación, y pueda hacer una estimación confiable del importe de la obligación.

El monto reconocido como una provisión es la mejor estimación de la contraprestación requerida para liquidar la obligación presente al final del periodo, tomando en cuenta los riesgos e incertidumbres de la obligación. Cuando se mide una provisión utilizando los flujos de efectivo estimados para liquidar la obligación presente, su valor en libros es el valor presente de esos flujos de efectivo (en donde el efecto del valor del dinero en el tiempo es material).

Cuando se espera que alguno o todos los beneficios económicos requeridos para liquidar una provisión sean recuperados de un tercero, se reconoce una cuenta por cobrar si es virtualmente cierto que el reembolso será recibido y el monto de la cuenta por cobrar se puede medir confiablemente.

La Compañía reconoce una provisión por una pérdida contingente cuando es probable (es decir, la probabilidad de que el evento ocurra es mayor que la probabilidad de que no ocurra) que ciertos efectos relacionados con eventos pasados se materialicen y puedan ser cuantificados razonablemente. Estos eventos y su impacto financiero también se revelan como una pérdida contingente en los estados financieros consolidados cuando el riesgo de pérdida se considera que no sea remoto. La Compañía no reconoce un activo contingente hasta que la ganancia se realiza.

Las provisiones por reestructuración sólo se reconocen cuando los criterios de reconocimiento de provisiones se cumplen. La Compañía tiene una obligación implícita, cuando se identifica en un plan formal y detallado, la actividad o la parte de la Compañía en cuestión, la ubicación y el número de trabajadores afectados, una estimación detallada de los costos asociados y una línea de tiempo apropiada. Adicionalmente, los trabajadores afectados deberán haber sido notificados de las características principales del plan.

Reconocimiento de los ingresos

La Compañía reconoce ingresos cuando el control de las obligaciones de desempeño incluidas en el contrato es transferido al cliente. Control se refiere a la habilidad que tiene el cliente para dirigir el uso y obtener sustancialmente todos los beneficios de los bienes y servicios intercambiados. En adición, implica que el cliente tenga la habilidad para prevenir a terceros de dirigir el uso y obtener sustancialmente todos los beneficios de los bienes transferidos.

La administración definió los siguientes indicadores para analizar el tiempo y las circunstancias, así como la cantidad por la cual el ingreso se reconoce:

- Identificando el contrato(s) con el cliente (por escrito, oral o cualquier otro de acuerdo a las prácticas del negocio);
- Evaluando los bienes y servicios comprometidos en el contrato e identificar como cada obligación de desempeño en el contrato será transferida al cliente;
- Considerando los términos contractuales en conjunto con las prácticas del negocio para determinar el precio de la transacción. El precio de la transacción es el monto de contraprestación que la Compañía espera recibir en intercambio de transferir los bienes y servicios comprometidos con el cliente, excluyendo el impuesto sobre la venta. La contraprestación comprometida en el contrato debe incluir cantidades fijas o variables, o ambas;
- Asignar el precio de la transacción a cada obligación de desempeño incluida en el contrato (para cada bien y servicio) por una cantidad que represente la contraprestación que la Compañía espera recibir en intercambio de transferir los bienes y servicios comprometidos con el cliente; y
- Reconocer el ingreso cuando (o en la medida) se vaya cumpliendo la obligación de desempeño en intercambio de los bienes y servicios comprometidos.

Todas las condiciones anteriores se cumplen normalmente en el momento en que los artículos se entregan al cliente. Las ventas netas reflejan las unidades entregadas a precio de lista, neto de promocionales y descuentos.

Los beneficios garantizados por el proveedor a la Compañía como descuentos e incentivos se reconocen como beneficios en el costo de ventas, debido a que no representan un ingreso adicional por medio del cual se debe cumplir una obligación de desempeño separada, con un valor razonable por separado identificado por la Compañía.

La Compañía genera ingresos por las siguientes actividades:

Venta de bienes

Incluye las ventas de bienes de todas las subsidiarias de la Compañía, principalmente, la venta de bebidas de la marca líder Coca-Cola y la venta o el consumo de bienes en las tiendas de formato pequeño de las divisiones de Proximidad, Salud y Combustible; en las cuales el ingreso se reconoce en el punto en el tiempo en el cual los productos fueron vendidos al cliente.

Prestación de servicios

Incluye los ingresos por servicios de distribución, servicios de mantenimiento y empaquetado de materia prima, que la Compañía reconoce como ingresos, cuando la obligación de desempeño es satisfecha. La Compañía reconoce ingresos durante el periodo en el tiempo en el cual la obligación de desempeño es satisfecha de acuerdo a las siguientes condiciones:

- El cliente recibe y consume simultáneamente los beneficios, a como la Compañía satisface la obligación;
- El cliente controla los activos relacionados, a pesar de que la Compañía los mejore.
- Los ingresos se pueden medir confiablemente; y
- Es probable que los beneficios económicos fluyan a la Compañía.

Productos financieros

Incluye los ingresos generados de activos financieros los cuales incluyen cuentas por cobrar e inversiones reconocidas en el momento en el que las siguientes condiciones se cumplen:

- Los ingresos se pueden medir confiablemente; y
- Es probable que los beneficios económicos asociados con la transacción sean atribuibles a la Compañía.

Adicionalmente, la Compañía evalúa el reconocimiento del ingreso basado en la clasificación previamente definida para el activo financiero que genera el producto financiero relacionado, de acuerdo a los modelos de negocio establecidos para los instrumentos financieros clasificados por la Compañía.

Los instrumentos financieros principales de la Compañía que pudiera generar un producto financiero son los clientes clasificados como activos financieros mantenidos hasta su vencimiento para cubrir flujos de efectivo medidos a su costo amortizado utilizando el método de TIR, que es la tasa que descuenta exactamente los flujos de efectivo futuros a recibir a través de la vida esperada del activo financiero relacionado.

Programas de recompensas

La Compañía reconoce una provisión por la obligación de otorgar beneficios adicionales a sus clientes. Para tales efectos la administración considera, la expectativa de que un porcentaje de los clientes no ejercerán el programa de recompensas en el futuro basado en la experiencia previa.

Descuentos variables otorgados a clientes

La Compañía ajusta el precio de la transacción basado en el monto estimado de rebajas y descuentos promocionales, entre otros. Estas estimaciones incluyen los acuerdos comerciales con clientes y el previo desempeño esperado. Los descuentos variables son asignados a cada obligación de desempeño relacionada.

Costos contractuales

Los costos incrementales para obtener un contrato con un cliente se reconocen como un activo (capitalizable) si la Compañía espera recuperarlos. Los costos incrementales para obtener un contrato son aquellos que incurre la Compañía para lograr un contrato con un cliente los cuales no se hubieran incurrido si el contrato no se hubiera obtenido. La Compañía reconoce dichos costos como un gasto en el estado de resultados cuando el ingreso asociado con esos costos es incurrido dentro de un periodo igual o menor a un año. Para cualquier otro costos que esté relacionado con el cumplimiento de un contrato con un cliente, pero que no es parte del propio reconocimiento de ingreso, este sería considerado como un activo incluyendo los costos relacionados, pero solo si dichos costos son relacionados con un contrato o un contrato que la Compañía espera identificar por separado y además generan o mejoran los recursos de la Compañía que serán aplicados para satisfacer, o continuar satisfaciendo; las obligaciones de desempeño en un futuro y que esperan recuperarlos. El activo reconocido es amortizado progresivamente de la misma manera que el intercambio de bienes y servicios transferidos al cliente, por consiguiente; el activo se reconoce en el estado de resultados a través de su amortización en el mismo en forma simultánea en el que el mismo ingreso es reconocido.

Impuestos a la utilidad

El impuesto a la utilidad representa la suma del impuesto por pagar corriente y el impuesto diferido. El impuesto a la utilidad se carga a la utilidad neta consolidada conforme se incurre, excepto cuando se relaciona con partidas que se reconocen en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, en cuyo caso, el impuesto corriente y diferido también se reconoce en otras partidas de la utilidad integral o directamente en capital, respectivamente.

Utilidad por acción

La Compañía presenta la utilidad neta básica por acción y la utilidad neta por acción diluida. La utilidad neta básica por acción se calcula dividiendo la participación controladora en la utilidad neta entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el periodo ajustado por el promedio ponderado de las acciones adquiridas en el año. La utilidad neta por acción diluida se determina ajustando el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación, incluyendo el promedio ponderado de las acciones recompradas en el año para efectos de todos los valores de dilución potenciales, que comprenden derechos sobre acciones concedidos a empleados.

La utilidad por acción de operaciones continuas y discontinuas es calculada dividiendo las utilidades respectivas entre el número de acciones del periodo.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

Actividades de la Compañía

Fomento Económico Mexicano, S.A.B. de C.V. y sus subsidiarias (“FEMSA o la “Compañía”), fundada en 1936, es una Sociedad Anónima Bursátil de Capital Variable (“S.A.B. de C.V.”) constituida bajo la ley mexicana, controladora de compañías y subsidiarias operativas, las cuáles son directa e indirectamente compañías subtenedoras en negocios en los cuales la Compañía opera así como la industria de bebidas a través de Coca-Cola FEMSA; industria de venta a detalle a través de FEMSA Comercio (“FEMCO”) Divisiones de Proximidad, Combustibles y Salud; industria de cerveza a través de la Inversión en Heineken; y otros negocios.

A continuación, se describen los negocios de la Compañía, junto con la tenencia accionaria en cada segmento reportable durante el periodo de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2020 y 2019.

Negocio	% Propiedad		Actividades
	31 de marzo de 2020	31 de diciembre de 2019	
Coca-Cola FEMSA, S.A.B. de C.V. y subsidiarias ("Coca-Cola FEMSA")	47.2% ⁽¹⁾ (56.0% de acciones con derecho a voto)	47.2% ⁽¹⁾ (56.0% de acciones con derecho a voto)	Producción, distribución y comercialización de bebidas de algunas de las marcas registradas de Coca-Cola en México, Guatemala, Nicaragua, Costa Rica, Panamá, Colombia, Venezuela, Brasil, Argentina y Uruguay. The Coca-Cola Company ("TCCC") posee indirectamente el 27.8% del capital social de Coca-Cola FEMSA. Adicionalmente, las acciones que representan el 25.0% del capital social de Coca-Cola FEMSA cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores ("BMV") y en la Bolsa de Valores de Nueva York ("NYSE") en forma de Acciones Depositarias Americanas ("ADS").
FEMCO - División Proximidad ⁽³⁾	100%	100%	Operación de cadenas en tiendas de formato pequeño en México, Colombia, Perú, Estados Unidos, y Chile principalmente bajo el nombre de "OXXO".
FEMCO - División Combustibles	100%	100%	Estaciones de servicio de combustible, aceite de motor, lubricantes y productos para el cuidado del coche bajo el nombre comercial "OXXO GAS" con operaciones en México.
FEMCO - División Salud	100% ⁽²⁾	Varios ⁽²⁾	Operación de farmacias en Chile, Colombia y Ecuador bajo diferentes marcas como "Cruz Verde", "Fybeca", "SanaSana" y en México bajo diferentes marcas como "YZA", "La Moderna" y "Farmacon".
Inversión en Heineken	14.8%	14.8%	Tenencia de las acciones de Heineken N.V. y Heineken Holding N.V., que representan un total del 14.8% de la participación económica en ambas entidades ("Grupo Heineken").
Otras compañías	100%	100%	Compañías de producción y distribución de enfriadores, equipo de refrigeración comercial, cajas de plástico, procesamiento de alimentos, equipo de conservación y pesaje; así como servicios logísticos de transporte y mantenimiento a compañías subsidiarias y terceros.

(1) La Compañía controla las actividades significativas de Coca-Cola FEMSA. El 31 de enero de 2019 la Asamblea General de Accionistas de Coca-Cola FEMSA aprobó lo siguiente: (i) el *split* de acciones a razón de 8 por 1 de cada serie de acciones de Coca-Cola FEMSA; (ii) la emisión de acciones ordinarias de la Serie B con pleno derecho de voto; y (iii) la creación de unidades vinculadas que agrupan 3 acciones Serie B y 5 acciones Serie L, las cuales cotizarán en la BMV y en forma de ADS's en la NYSE.

(2) Los accionistas anteriores de Farmacias YZA tenían un 18.6% de participación en Cadena Comercial de Farmacias, S.A.P.I. de C.V., una subsidiaria de FEMCO - División Salud opera el negocio de farmacias en México (a la cual se hace referencia como CCF). El 13 de noviembre de 2019 FEMSA completó la adquisición de la participación restante en Farmacias YZA. En 2018, FEMSA tenía una participación del 60% en Grupo Socofar ("Socofar"). El 13 de diciembre de 2019 FEMSA reconoció la participación restante del 40% en Grupo Socofar ("Socofar") luego del ejercicio de un derecho de compra por parte de un socio minoritario para vender su participación no controladora en Socofar.

Descripción de sucesos y transacciones significativas

Capital Social

El 31 de enero de 2019, la Asamblea General de Accionistas de Coca-Cola FEMSA aprobó lo siguiente: (i) el split de acciones a razón de 8 por 1 de cada serie de acciones de Coca-Cola FEMSA; (ii) la emisión de acciones ordinarias de la Serie B con pleno derecho de voto; (iii) la creación de unidades vinculadas que agrupan 3 acciones Serie B y 5 acciones Serie L, las cuales cotizarán en la BMV y en forma de ADS's en la NYSE; y (iv) modificaciones a los estatutos de Coca-Cola FEMSA principalmente para implementar lo mencionado en los incisos (i), (ii) y (iii) anteriores.

El 22 de marzo de 2019, la Comisión Nacional Bancaria y de Valores ("CNBV") aprobó y autorizó el Split de acciones mencionados anteriormente.

Como resultado del Split de acciones descrita anteriormente, (i) la proporción de participación de los accionistas en la Compañía no cambió, y (ii) el porcentaje de acciones ordinarias con pleno derecho de voto fue ajustado proporcionalmente derivado de la emisión de acciones Serie B, como se muestra a continuación.

El capital social de la Compañía previo y posterior al *split* se integrará de la siguiente manera:

Acciones en circulación previo al *split*:

Series de acciones	Accionistas	Acciones en circulación	% del capital social	% de acciones ordinarias
A	Compañía subsidiaria de Fomento Económico Mexicano, S.A.B. de C.V.	992,078,519	47.223%	62.964%
D	Compañías subsidiarias de The Coca-Cola Company	583,545,678	27.777%	37.036%
L	Público inversionista	525,208,065	25.0%	0%
Total		2,100,832,262	100%	100%

Acciones en circulación posterior al *split*:

Series de acciones	Accionistas	Acciones en circulación	% del capital social	% de acciones ordinarias
A	Compañía subsidiaria de Fomento Económico Mexicano, S.A.B. de C.V.	7,936,628,152	47.223%	55.968%
D	Compañías subsidiarias de The Coca-Cola Company	4,668,365,424	27.777%	32.921%
B	Público inversionista	1,575,624,195	9.375%	11.111%
L	Público inversionista	2,626,040,325	15.625%	0%
Total		16,806,658,096	100%	100%

Al 31 de diciembre de 2019, la Compañía realizó varias adquisiciones, fusiones y/o disposiciones, para más información referirse a la nota 4 de los estados financieros anuales 2019 presentados en el reporte anual de la Compañía.

Efectivo y Equivalentes de Efectivo

El efectivo incluye caja, bancos y equivalentes de efectivo, que representan inversiones a corto plazo con alto nivel de liquidez que son fácilmente convertibles en una determinada cantidad de efectivo y que están sujetas a un riesgo poco significativo de cambios de valor, con vencimiento menor a tres meses desde su fecha de adquisición. El efectivo y equivalentes al cierre del período, como se muestra en el estado de flujos de efectivo consolidado, se integran de la siguiente manera:

	31 de marzo de 2020	31 de diciembre de 2019
Efectivo	Ps. 55,138	Ps. 31,905
Equivalentes de efectivo	78,332	33,657
	Ps. 133,470	Ps. 65,562

Inventarios

Por el periodo de tres meses terminados al 31 de marzo de 2020 y 2019, la Compañía no reconoció bajas significativas en los inventarios.

Inversión en Asociadas y Negocios Conjuntos

La Compañía reconoció una utilidad neta por método de participación, neta de impuestos de Ps. 298 y Ps. 916 por el 14.8% de su participación económica en Heineken por los tres meses terminados al 31 de marzo de 2020 y 2019, respectivamente.

Propiedad, Planta y Equipo

Por el periodo de tres meses terminados el 31 de marzo de 2020 y 2019, la Compañía realizó adquisiciones de propiedad, planta y equipo por un importe de Ps. 4,348 y Ps. 3,630, respectivamente. Las bajas y desinversiones no fueron significativas.

Al 31 de marzo de 2020, la Compañía no tiene compromisos importantes para la compra de propiedad, planta y equipo.

Deterioro de Activos Financieros y No Financieros

Por el período de tres meses terminados el 31 de marzo de 2020, la Compañía no reconoció pérdidas por deterioro significativas ni reversiones a las mismas en el valor de activos financieros, propiedades, planta y equipo y activos intangibles.

Partes Relacionadas

Por el período de tres meses terminados el 31 de marzo de 2020, las operaciones significativas con partes relacionadas por Coca-Cola FEMSA con The Coca-Cola Company fueron por un monto de Ps. 8,387 por concepto de compras de concentrado; y por FEMCO - División Proximidad y Coca-Cola FEMSA con Heineken por un monto aproximado de Ps. 6,391, por concepto de compra de cerveza, principalmente.

Por el período de tres meses terminados el 31 de marzo de 2019, las operaciones significativas con partes relacionadas por Coca-Cola FEMSA con The Coca-Cola Company fueron por un monto de Ps. 7,691 por concepto de compras de concentrado; y por FEMSA Comercio y Coca-Cola FEMSA con Heineken por un monto aproximado de Ps. 7,523, por concepto de compra de cerveza, principalmente.

Compromisos con Partes Relacionadas

El 26 de febrero de 2019 la Compañía, a través de su subsidiaria Cadena Comercial OXXO, S.A. de C.V. (“OXXO”) ha firmado un acuerdo con el Grupo Heineken (“Cervezas Cuauhtémoc Moctezuma, S.A. de C.V.”) y ambas empresas han acordado una extensión de su actual relación comercial con ciertos cambios importantes. Bajo los términos del acuerdo, a partir del próximo mes de abril de 2019 de manera gradual y escalonada, las marcas de cerveza de Grupo Modelo se comenzarán a vender también en las tiendas OXXO en ciertas regiones de México, hasta cubrir a finales del 2022 a todo el territorio nacional.

Instrumentos Financieros

Valor razonable de instrumentos financieros

La Compañía calcula el valor razonable de los activos y pasivos financieros clasificados como nivel 2 utilizando el método de ingresos, el cual consiste en determinar el valor razonable a través de flujos de efectivo esperados, descontados a su valor presente neto. La siguiente tabla resume los activos y pasivos financieros de la Compañía medidos a valor razonable por nivel en la jerarquía del valor razonable al 31 de marzo de 2020 y 2019:

	31 de marzo de 2020		31 de diciembre de 2019	
	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 1	Nivel 2
Instrumentos financieros derivados (activo)	Ps. 20	Ps. 36,346	Ps. 91	Ps. 22,487
Instrumentos financieros derivados (pasivo)	Ps. 515	Ps. 874	Ps. 47	Ps. 5,353

Durante el periodo de tres meses terminados el 31 de marzo de 2020 y 2019, no existieron transferencias entre el nivel 1 y nivel 2 de mediciones a valor razonable. Tampoco hubo cambios en la finalidad de cualquier activo financiero que posteriormente haya dado lugar a una clasificación diferente de ese activo.

Instrumentos financieros derivados

La Compañía tiene contratos denominados en swaps de tasa de interés, con la finalidad de administrar el riesgo de las tasas de interés de sus créditos, a través de los cuales paga intereses calculados con tasas de interés fijas y recibe importes calculados con tasas de interés variables. La Compañía también ha celebrado contratos forward con el objetivo de reducir su exposición al riesgo cambiario entre el peso mexicano y otras monedas. Además, la Compañía tiene contratos denominados en swaps de tasa de interés y tipo de cambio con la finalidad de reducir el riesgo de fluctuaciones en tasas de interés y fluctuación cambiaria de sus créditos denominados en dólares americanos y otras monedas extranjeras y ha celebrado diversos contratos de precio de materias primas para reducir su exposición al riesgo de variaciones en el precio de ciertas materias primas.

Otros activos y pasivos financieros no circulantes

Los otros activos financieros no circulantes en el estado de situación financiera al 31 de marzo de 2020 y 31 de diciembre de 2019 fueron de Ps. 1,233 y Ps. 1,110 que corresponden a otras inversiones mayores a un año e instrumentos financieros derivados.

Los otros pasivos financieros circulantes en el estado de situación financiera al 31 de marzo de 2020 y 31 de diciembre 2019 fueron de Ps. 27,489 y Ps. 23,006 y están relacionados con préstamos bancarios, instrumentos financieros derivados y documentos por pagar.

Deuda total

El valor razonable de los préstamos bancarios y de notas de deuda se determina con base en el valor de los flujos de efectivo descontados contractualmente. La tasa de descuento se estima utilizando las tasas actuales ofrecidas para deudas con montos y vencimientos similares, lo cual se considera en el nivel 2 en la jerarquía de valor razonable. Al 31 de marzo de 2020 y 31 de diciembre de 2019 el valor razonable del total de la deuda fue de Ps. 205,608 y Ps. 124,038.

Capital Contable

En la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de la Compañía, celebrada el 20 de marzo del 2020, se aprobó decretar un dividendo en efectivo por la cantidad de Ps. 10,360 para ser pagados a más tardar el 5 de noviembre de 2020 una o dos exhibiciones en las fechas que determine el Consejo de Administración.

La Compañía cuenta con una reserva para recompra de acciones de Ps.7,000, aprobada en la última asamblea ordinaria anual de accionistas.

La Compañía no tuvo emisiones importantes, recompras o pagos de títulos accionarios por los periodos comprendidos del 1 de enero al 31 de marzo de 2020 y 2019.

Arrendamientos

La Compañía mantiene contratos de arrendamiento de activos de propiedad, planta y equipo, entre los que se incluyen, bienes muebles y otros activos. El plazo promedio de los contratos de arrendamiento es de 15 años.

El derecho de uso reconocido en el estado consolidado de situación financiera al 31 de marzo de 2020, se integra como sigue:

2020	Inmuebles	Otros ¹	Total
Saldo al 1 de enero 2020	Ps. 51,926	Ps. 758	Ps. 52,684
Adiciones	939	45	984
Disposiciones	(56)	(2)	(58)
Remediciones	737	72	809
Depreciación	(951)	(104)	(1,055)
Efecto de Conversión	1,253	79	1,332
Saldo al 31 de marzo 2020	53,848	848	54,696
2019	Inmuebles	Otros ¹	Total
Saldo al 1 de enero 2019	Ps. 49,112	Ps. 1,108	Ps. 50,220
Adiciones	7,406	96	7,502
Adiciones por combinación de negocios	2,187	—	2,187
Disposiciones	(827)	(5)	(832)
Remediciones	2,299	(9)	2,290
Depreciación	(7,492)	(401)	(7,893)
Efecto de Conversión	(759)	(31)	(790)
Saldo al 31 de diciembre 2019	51,926	758	52,684

Los pagos mínimos futuros por arrendamientos al 31 de marzo de 2020 y 31 de diciembre de 2019 son los siguientes:

31 de marzo de 2020	
Menores a un año	Ps. 11,239
De uno a cinco años	41,263
De cinco a diez años	24,796
Mayores a diez años	12,074
Total de pagos mínimos futuros no descontados	Ps. 89,372
Pasivos por arrendamiento incluidos en el estado de posición financiera al 31 de marzo 2020	Ps. 57,304
Circulante	Ps. 7,078
No circulante	Ps. 50,226
31 de diciembre de 2019	
Menores a un año	Ps. 10,655
De uno a cinco años	40,262
De cinco a diez años	24,053
Mayores a diez años	11,884
Total de pagos mínimos futuros no descontados	Ps. 86,854
Pasivos por arrendamiento incluidos en el estado de posición financiera al 31 de diciembre 2019	Ps. 54,679
Circulante	7,387
No circulante	Ps. 47,292

El gasto por interés de arrendamientos reportados en el estado de resultados para el periodo de tres meses terminado el 31 de marzo de 2020 Ps. 1,257.

El gasto por arrendamientos a corto plazo y de bajo valor reportados en el estado de resultados para el periodo de tres meses terminados el 31 de marzo de 2020 fue de Ps. 190.

Entorno Fiscal

Impuestos a la Utilidad

Los componentes más importantes del impuesto a la utilidad en los resultados consolidados por el periodo de tres meses terminados el 31 de marzo de 2020 y 2019 son:

	2020	2019
Impuesto a la utilidad corriente	Ps. 8,559	Ps. 2,314
Impuesto a la utilidad diferido	(3,836)	(384)
	Ps. 4,723	Ps. 1,930

La tasa efectiva de la Compañía fue de 34.8% y 39.7% para el periodo de tres meses terminados el 31 de marzo de 2020 y 2019, respectivamente.

Utilidad por Acción

	Marzo 2020		Marzo 2019	
	Por Acciones de la Serie	Por Acciones de la Serie	Por Acciones de la Serie	Por Acciones de la Serie
	"B"	"D"	"B"	"D"
Utilidad neta controladora de operaciones continuas	3,591	4,196	1,030	1,203
<i>Acciones expresadas en millones:</i>				
Número de acciones promedio ponderadas para la utilidad básica por acción	9,243	8,633	9,244	8,635
Efecto de dilución asociado con planes de pago basado en acciones no asignadas	3	12	2	10
Número de acciones promedio ponderadas ajustadas por el efecto de dilución	9,246	8,645	9,246	8,645
Utilidad básica por acción de operaciones continuas	0.39	0.49	0.11	0.14
Utilidad diluida por acción de operaciones continuas	0.39	0.49	0.11	0.14

Provisiones

La Compañía tiene varias contingencias, y ha registrado reservas como otros pasivos para aquellos procesos legales por los cuales se cree que una resolución desfavorable sea probable. La siguiente tabla presenta la naturaleza y el importe de las provisiones registradas al 31 de marzo de 2020 y 31 de diciembre de 2019:

	31 de marzo de 2020	31 de diciembre de 2019
Fiscales	Ps. 2,725	Ps. 5,421
Laborales	2,529	2,601
Legales	1,363	1,906
Total	Ps. 6,617	Ps. 9,928

La Compañía está sujeta a una serie de juicios de carácter fiscal, legal y laboral relacionados principalmente con su subsidiaria Coca-Cola FEMSA. Estos procesos son generados en el curso normal del negocio y son comunes en la industria en la cual los negocios participan. Tales contingencias fueron clasificadas por un abogado consultor como menos que probables, pero más que remotas de ser liquidadas contra la Compañía. Sin embargo, la Compañía considera que la resolución final de dichos juicios no tendrá un impacto material en su situación financiera consolidada.

Por los períodos comprendidos del 1 de enero al 31 de marzo de 2020 y 2019, no hubo reversiones en provisiones por costos de reestructuración.

Ingresos por actividades principales

A continuación, se describen las actividades por las cuales se obtienen o generan los principales ingresos en base a los segmentos reportables de la Compañía.

Segmento	Producto o Servicio	Naturaleza, momento en que se satisface la obligación de desempeño y términos de pago significativos
Coca-Cola FEMSA	Venta de bebidas	Consiste en la entrega de las bebidas a los clientes y embotelladores. Los precios de transacción son asignados a cada uno de los productos vendidos con base en su precio de venta por separado, neto de promociones y descuentos. La obligación de desempeño se satisface en el momento que el producto vendido es entregado al cliente.
	Ingresos por servicios	Consiste en la prestación de servicios de maquila, así como servicios logísticos y administrativos. Los precios de transacción son asignados a cada uno de los productos vendidos con base en su precio de venta por separado. La obligación de desempeño se satisface en el momento que los servicios son prestados a los clientes.
FEMCO-División Proximidad	Venta de productos	Opera la mayor cadena de tiendas de formato pequeño en México y América Latina y algunos de los principales productos son cerveza, cigarros, refrescos, otras bebidas y botanas. El reconocimiento se realiza al momento de la venta; es decir, cuando se transfiere el control del producto y se efectúa el pago por parte del cliente.
	Ingresos comerciales	Se conforman principalmente por la comercialización de las tiendas, e ingresos relacionados a promociones y comisiones por corresponsalías. El reconocimiento se realiza mensualmente.
FEMCO-División Salud	Venta de productos	Sus productos principales son medicinas de patente y genéricos, productos de belleza, suministros médicos, productos del hogar y productos de cuidado personal. El reconocimiento se realiza al momento de la venta; es decir, cuando se transfiere el control del producto y se efectúa el pago por parte del cliente.
	Ingresos por servicios	Servicios de valor agregado como corresponsales bancarios, consultas médicas y algunos servicios financieros. El reconocimiento se realiza al momento de la venta; es decir, cuando se brinda el servicio y se efectúa el pago por parte del cliente.
FEMCO-División Combustibles	Venta de productos	Los principales productos que se venden en las estaciones son gasolina, diésel, aceite y aditivos. El reconocimiento se realiza al momento de la venta; es decir, cuando se transfiere el control del producto y se efectúa el pago por parte del cliente.
Otros	Servicios integrales de logística	Proveer una amplia variedad de servicios logísticos y de mantenimiento de vehículos a filiales de la compañía y a clientes externos. Las operaciones están sobre una base de pedidos diarios, mensuales o como según se acuerde con cada solicitud de cliente. El ingreso es reconocido progresivamente durante el tiempo que el servicio se otorga en un periodo corto no mayor a un mes.
	Producción de enfriadores, venta y servicios de refrigeración en punto de venta y soluciones plásticas	Consiste en la producción y comercialización de vitrinas refrigeradas (enfriadores comerciales) a través de la entrega e instalación de los mismos. Además, este negocio incluye operaciones de manufactura para el procesamiento de comida, almacenaje y equipo de pesaje. El reconocimiento del ingreso por la venta e instalación de los enfriadores se efectúa al concluir la instalación correspondiente.

Información por Segmento

La información analítica por segmento se presenta considerando las unidades de negocios de la Compañía (como se define en la información a relevar sobre información financiera intermedia- Actividades de la Compañía), lo cual es consistente con el informe interno presentado al Director de la toma de decisiones operativas. Un segmento es un componente de la Compañía que se dedica a actividades de negocios de las cuales genera ingresos e incurre en los costos y gastos correspondientes, incluyendo ingresos, costos y gastos que se relacionan con operaciones con cualquiera de los demás componentes de la Compañía. Todos los resultados operativos de los segmentos son revisados regularmente por el Director de la toma de decisiones operativas, respecto a los recursos que serán asignados al segmento, para evaluar su desempeño y para lo cual existe información financiera disponible.

Información por segmento

31 de marzo 2020	Ingresos Totales	Ingresos Inter-compañías	Utilidad Bruta	Utilidad antes de Impuestos a la Utilidad y Participación en los Resultados	Participación en los Resultados	Utilidad Neta ⁽²⁾	Total Activos	Total Pasivos
Coca-Cola FEMSA	Px. 45,348	Px. 1,184	Px. 20,714	Px. 3,672	Px. (59)	Px. -	Px. 281,625	Px. 153,806
FEMCO - División Proximidad	45,620	81	18,240	2,782	24	-	118,372	98,329
FEMCO - División Salud	15,296	-	4,298	(422)	-	-	61,545	48,476
FEMCO - División Combustibles	10,858	6	1,154	(45)	-	-	16,248	15,331
Inversión en Heineken	-	-	-	8	298	-	98,928	8,807
Otros ⁽¹⁾	9,681	3,248	2,302	7,605	(3)	-	240,580	148,552
Ajustes por consolidación	(4,519)	(4,519)	(865)	(25)	-	-	(56,065)	(59,899)
Consolidado	122,284	-	45,843	13,575	260	9,112	761,233	413,402

31 de marzo de 2019	Ingresos Totales	Ingresos Inter-compañías	Utilidad Bruta	Utilidad antes de Impuestos a la Utilidad y Participación en los Resultados	Participación en los Resultados	Utilidad Neta ⁽²⁾	Total Activos	Total Pasivos
Coca-Cola FEMSA	Px. 46,248	Px. 1,177	Px. 20,892	Px. 4,067	Px. 12	Px. -	Px. 257,841	Px. 128,154
FEMCO División Proximidad	41,250	77	15,854	1,435	(5)	-	117,229	98,468
FEMCO División Salud	12,758	-	3,661	86	-	-	54,366	53,468
FEMCO División Combustibles	10,853	3	1,105	44	-	-	17,701	16,754
Inversión en Heineken	-	-	-	-	916	-	86,639	3,151
Otros ⁽¹⁾	9,534	3,448	2,470	(800)	(1)	-	158,746	66,812
Ajustes por consolidación	(4,705)	(4,705)	(1,188)	25	-	-	(54,981)	(55,017)
Consolidado	115,938	-	42,794	4,857	922	3,849	637,541	311,790

(1) Incluye otras compañías (ver sección de actividades de la compañía) y corporativo.

(2) Representa la utilidad neta de las operaciones continuas.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Base de medición y presentación

Los estados financieros consolidados de la Compañía han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Contabilidad NIC 34 Información Financiera Intermedia (“NIC 34”). Dichos estados financieros consolidados no incluyen la información requerida para un conjunto completo de estados financieros bajo las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”). Se incluyen Notas explicativas seleccionadas para explicar los eventos y transacciones que son significativos para comprender los cambios en la situación financiera y el desempeño de FEMSA desde nuestros últimos estados financieros consolidados anuales auditados a partir del 31 de diciembre de 2019.

Los estados de situación financiera consolidados condensados adjuntos al 31 de marzo de 2020, así como los estados consolidados condensados de resultados, pérdida integral, flujos de efectivo y cambios en el capital contable para el período de tres meses finalizado el 31 de marzo de 2020 y 2019, y las revelaciones relacionadas incluidas en estas notas no son auditadas.

Estos estados financieros consolidados intermedios fueron autorizados para su emisión por el Consejo de Administración de la Compañía el 27 de abril de 2020.

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por lo siguiente:

- Inversiones disponibles para la venta.
- Instrumentos financieros derivados.
- Documentos por pagar a largo plazo contabilizados a valor razonable.
- Activos del fondo de beneficios posteriores al retiro y otros beneficios a empleados.

Los valores contables de los activos y pasivos reconocidos que son designados para cobertura dentro de coberturas de valor razonable que pudieran contabilizarse a su costo amortizado, se ajustaran para registrar cambios en los valores razonables atribuibles a los riesgos que están siendo cubiertos en una relación de cobertura efectiva.

Los estados financieros de subsidiarias cuya moneda funcional es la moneda de una economía hiperinflacionaria se expresan a su valor real a la fecha del periodo de reporte.

Presentación de las notas a los estados financieros consolidados

Las notas a los estados financieros consolidados se presentan en millones de pesos mexicanos (Ps.) y se redondean a lo más cercano al millón.

Presentación del estado consolidado de resultados

La Compañía clasifica sus costos y gastos por función en los estados de resultados intermedios condensados consolidados no auditados, en apego a las prácticas de la industria donde la Compañía opera.

Presentación del estado consolidado de flujos de efectivo

Los estados intermedios condensados consolidados no auditados de flujos de efectivo de la Compañía se presentan utilizando el método indirecto.

Juicios y estimaciones contables críticos

En la aplicación de las políticas contables de la Compañía, como se describen en la Nota 3, la administración requiere hacer juicios, estimaciones y supuestos sobre el valor en libros de los activos y pasivos que no son fácilmente cuantificables a través de otras fuentes. Las estimaciones y los supuestos se basan en la experiencia histórica y otros factores que se consideran como relevantes. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones. Las estimaciones y supuestos subyacentes se revisan continuamente. Las revisiones de estimaciones contables se reconocen en el período en que se revisa dicha estimación, si la revisión afecta únicamente el periodo actual o subsecuente si afecta ambos. En el proceso de aplicación de políticas contables de la Compañía, la

administración ha realizado los siguientes juicios los cuáles tienen los efectos más significativos en los estados financieros consolidados.

Los juicios contables críticos y las estimaciones aplicadas a estos estados financieros intermedios consolidados condensados al 31 de marzo de 2020 son los mismos que los mencionados en nuestros últimos estados financieros consolidados anuales auditados al 31 de marzo de 2019, excepto para los arrendamientos.

Arrendamientos

Al preparar estos estados financieros consolidados, la gerencia ha realizado juicios, estimaciones y suposiciones que afectan la aplicación de las políticas contables de la Compañía y los montos reportados de activos, pasivos, ingresos y gastos. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones. Las estimaciones y los supuestos subyacentes se revisan de manera continua.

La información sobre supuestos y estimaciones que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste al valor en libros de los activos por derecho de uso y pasivos de arrendamiento, y las cuentas relacionadas del estado de resultados, incluyen lo siguiente:

- Si la Compañía está razonablemente segura de ejercer una opción para extender un contrato de arrendamiento o no ejercer una opción para terminar un contrato de arrendamiento antes de su fecha de terminación, considerando todos los hechos y circunstancias que crean un incentivo económico para que la Compañía ejerza, o no, tales opciones, teniendo en cuenta si la opción de arrendamiento es ejecutable, cuando la Compañía tiene el derecho unilateral de aplicar la opción en cuestión.
- Determinación del período no cancelable para contratos perennes y arrendamientos de por vida, considerando si la Compañía está razonablemente segura de rescindir el arrendamiento y / o estimando un período razonable para el uso del activo, basado en mejoras significativas de arrendamiento realizadas en las propiedades arrendadas que proporcionan una certeza razonable a la Compañía sobre el período restante para obtener los beneficios de tales mejoras en las propiedades arrendadas.

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Los resultados de la Compañía están sujetos a las fluctuaciones estacionales. En general, los niveles de ventas incrementan durante los meses de verano en cada país donde tenemos operaciones y durante la temporada navideña en invierno. En México, Centroamérica y Colombia la Compañía alcanza generalmente los niveles de ventas más altos durante los meses de verano de abril a agosto, así como en diciembre durante las fiestas navideñas. En Brasil, Uruguay y Argentina, los niveles de ventas más altos de la Compañía normalmente ocurren durante los meses de verano de octubre a marzo y en diciembre en las fiestas navideñas. En Chile, las ventas tienden a ser más altas en diciembre por el efecto de la temporada navideña, mientras que en los meses de enero y febrero las ventas tienden a disminuir por el periodo vacacional. Los resultados de las operaciones generalmente reflejan la estacionalidad, pero también se han visto afectados por algunos otros factores que no son necesariamente por la temporada, incluyendo las condiciones económicas, el clima, entre otros, como la reciente epidemia de COVID-19 que ha afectado a todos nuestros territorios en distinta medida durante el trimestre, y se espera continúe afectándolos en distinta media y temporalidad en el futuro. Derivado de lo anterior, los resultados de operación por un trimestre no son necesariamente indicativos de los resultados de operación de un año completo, y los resultados de operación históricos, no son necesariamente indicativos de los resultados de operación futuros. Para propósitos de comparabilidad del período de tres meses terminados al 31 de marzo de 2020 y 2019, no hubo impactos en los resultados de operación de la Compañía que se deriven de factores de estacionalidad.

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

No existen efectos significativos sobre activos, pasivos, patrimonio, resultados o flujos de efectivo, por partidas que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia.

Dividendos pagados, acciones ordinarias:	0
---	---

Dividendos pagados, otras acciones:	0
--	---

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0
--	---

Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0
---	---

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

Las políticas contables que se aplicaron a estos estados financieros intermedios condensados consolidados al 31 de marzo de 2020 son las mismas aplicado por FEMSA en sus estados financieros consolidados anuales auditados al y para el año terminado el 31 de diciembre de 2019.
